枣庄银行幸福杯 齐鲁晚报 天天向上暑期营销秀

到临街的门市房推销,杜帅的成功率比较高。本报记者 杨霄 摄

骑行40分钟到市中卖报

每天往返峄城和市中,杜帅坚持下来了

本报枣庄8月8日讯(记者 杨霄) 为了每天能参加暑期营销秀活动,12岁的报童杜帅每天从峄城区骑自行车到市中区卖报,整个车程大约需要40分钟。

“每天早上我5点半就起床了,10分钟洗刷之后,就从家里出发,骑自行车和妈妈一起去市中区卖报纸。”小报童杜帅今年12岁,开学就要上六年级了,暑假中参加了齐鲁晚报天天向上暑期营销秀活动,每天坚持卖报。由于家在峄城区文昌小区,距离市中区有一段距离,即使坐最早一班公交车也不如骑自行车快。他就和妈妈一起骑车去市中区卖报。基本每天在6点半就能到报社,7点之前就能将报纸领好、分好。“妈妈说,既然在卖报的份数上我没法领先,那就应该争取最早领到报纸,尽早去卖。”杜帅说,虽然每天卖的报纸数量不多,但是“早起的鸟儿有虫吃”,早起卖报能比其他报童多争取些时间,“在其他报童刚开始领报纸、分报纸的时候,我已经开始卖报了。”杜帅自豪地说。

领完报纸后,杜帅会先到报社附近的市场转转,基本上能卖出去25份左右。剩下的报纸就到之前选好的地点去卖,“基本上在12点之前,我预订的100份报纸就能全部卖完。”

报童日记选登

卖报让我学会勇敢

今年暑假,我怀着信心参加了齐鲁晚报组织的暑期营销秀活动,这是我最高兴的一个暑假。

每天早晨8点,我去邮局领齐鲁晚报,记得生意最好的一天是8月8号,因为那天报社里的阿姨给我拍了照片,让我有了勇气和信心,我还要感谢买我报纸的叔叔和阿姨对我的支持。让我有了经验,第一爷爷和叔叔喜欢看报纸。第二年轻的阿姨喜欢看报纸,岁数大的奶奶不喜欢看报纸。第三生意好的没时间看报纸也不会买报纸。第四生意不好的没心情看报纸。我凭着这几条经验,卖完了我所有的报纸。

卖报让我坚强和勇敢,还让我学到了为人处事,知道了挣钱不容易,明年我还要继续参加这个活动!

报童 张超

阳光总在风雨后

参加了齐鲁晚报的营销秀活动,我真真切切地感受到了阳光总在风雨后,成功总在困难后。

卖报的路上有喜也有欢。买完报纸后,和蔼的阿姨善意地提醒:“孩子,瓶子里还有水吗?接一些吧,天热,多喝水。”美丽的小姐姐向我竖起来大拇指,并鼓励我:“加油,小朋友!”不善言谈的叔叔用他那宽厚的双手有力地拍拍我的肩膀,给我以力量。慈眉善目的老爷爷对我的叮嘱:“孩子,一定要注意安全!”

卖报的路上有悲也有伤。当我满怀希望,满脸笑容推销报纸的时候,遇到了一脸冷冰冰,不耐烦地说:“不买!”或“我已经买完了”或“我不认识字”,更有一个阿姨对别人说我是一个骗子……

卖报路上有甜苦和喜悦,我们都必须自己去面对。当遇到困难时,只要相信——阳光总在风雨后,就一定会成功。报童们,加油吧!

报童 王甲源

累并快乐着

十多天的时间里,我每天早早起床,匆匆吃过早饭,然后让妈妈带着我急急的去报社领报纸、分报纸,马不停蹄地穿梭在商铺与行人之间。

每天最舒服的时候就是卖完报纸,跑回家中开着空调,窝在沙发上呼呼大睡。

卖报纸的过程中,我收获了大批的夸奖“真能吃苦长大了饿不着了!”“好样的,你是我们学习的榜样。”诸如此类的话很多。每次听到这些都让我干劲十足,任由汗水不停地淌。那份收获的喜悦真是无法用言语来形容。

通过这次卖报纸,我真实地体会到营销的不易,以及营销过程中的得与失,也让我过了一个有意义的暑假。

报童 陈修诚

在坚持中锻炼意志

自参加“齐鲁晚报天天向上暑期营销秀活动”之后,我每天除上午按时上街卖报纸外,还得早晨、下午到学校参加组织的少年篮球队的暑假训练,还得按计划完成暑假作业。看起来,这样暑假生活过的充实,但是的确也很辛苦。

我每天早上五点就得起床,骑自行车到学校按时参加训练,练完之后,我连家都不能回,在外边吃点早点,接着就去卖报纸。

今年的夏天特别热,真是烈日炎炎似火烧。每天我很晚才回家,浑身晒得黑油油的,都快象非洲的黑人了,全身也感到精疲力尽,到家后连饭都不想吃,躺下就睡。由于开空调,不巧我前天感冒了,发烧、头疼、流鼻涕,浑身象散了架,一点力气都没有。爷爷、爸爸心疼地直落泪。劝我不要再去了。

当时,我也想打退堂鼓,可是我又想这样做就会半途而废,于是我在困难面前毅然选择了坚持,做到坚强。我怕打针耽误时间,吃点药,多喝开水,第二天就按时上街去卖报。

参加活动以来,我多次在报纸销售龙虎榜获得好名次,篮球训练也取得好成绩。我亲身实践领悟了贵在坚持,在坚持中磨练意志,有志者事竟成的哲理,同时也体会到付出辛苦劳动获得成功后的喜悦。

报童 李秋璇

记者手记

体验,亦是成长!

炎炎夏日,每天走街串巷的小报童们度过了一个别样的暑假。卖报过程中的酸甜苦辣,也只有经历过的人才能体味。

每年的营销秀活动都会受到家长和学生们的追捧。暑假中,为了让孩子能够体验到家庭教育和学校教育以外的东西,很多家长在纷繁复杂的培训班和夏令营中精挑细选,为的就是能让学生在假期中得到锻炼。每年一期的营销秀,小报童们只需将手中的报纸成功推销出去,在经历被拒绝与成功交易的过程中,收获的不仅仅是一角五分钱。持续高温的天气,滚滚热浪中,处处可以看到那些“坚守”的报童。在不知不觉中,报童们也在不经意间慢慢成长。无论是多么微不足道的进步和成长,都要经历时间的磨炼,承受成败的起落。说一夜长大没人相信,但是我们相信:只要坚持下来就会有所收获。活动中,笔者也一直跟随着报童们,记录着他们的精彩瞬间。看到在骄阳下坚持卖报的报童,相信就算是成年人也会自愧不如。

报童们的成长瞬间就在他们勇敢乐观面对拒绝的时候。营销秀活动将会成为报童们成长道路上不可或缺的一次经历,人生道路上失败不可避免,每当遇到挫折的时候,要勇敢面对。愿营销秀留给报童们更多的是坚韧不拔和持之以恒。 本报记者 杨霄

怕把报纸弄湿 用纸板做保护

“这个天气实在是太热了,我的手动不动就出汗,怕把报纸弄湿了,妈妈特意给我找了一个纸板来保护报纸。”8日,小报童刘阳光向记者展示了他的“护报宝贝”——一个已经破损并发黑了的纸板。

刘阳光告诉记者,酷暑天气卖报特别容易出汗,刚开始卖报的时候他经常会把报纸弄湿,有的顾客拿到被汗水弄湿了的报纸就会要求再换一份。“有一次一份报纸湿得特别厉害,等晒干以后都起皱了,大家都不愿意要。我就跟妈妈商量,得想一个办法保护好每一份报纸,于是妈妈就给我找了这个纸板,每天用纸板托着几份报纸,有了它做保护,报纸就不会湿了。”刘阳光跟记者分享了这个纸板背后的故事。

“一份报纸从采写到印刷再到发行,都包含了报社叔叔阿姨们的心血,特别是体会过卖报的艰辛,我更加觉得一份报纸最终能到达读者手中是多么地不容易,所以每一份报纸都对我很重要,我一定要保护好它们!”刘阳光说。

本报见习记者 殷悦

8月8日售报龙虎榜

姓名	数量
陈修诚	300
李博骏	260
付圣乔	220
胡瑞清	160
李秋璇	150
刘阳光	145
张居远	140
杜帅	120
张王翘楚	80
郭素臣	80