中国自主淡季不淡:吉利受益帝豪效应

吉利今年上半年的总销量按年上升19%，接近全年目标的一半。在自主品牌一片萧条的市场大环境中，这个成绩难能可贵。这其中帝豪成为销量的主要拉动力量。作为吉利进军中高端市场的排头兵，吉利帝豪EC7/EC7-RV，累计销量突破30万辆，在群雄逐鹿的中高级车市场中站稳脚跟，创造了令业界惊叹的“帝豪速度”。

“在自主品牌中，帝豪称得上是少有的成功向上的车型。”在吉利帝豪济宁吉美豪4S店，销售人员向笔者介绍道，帝豪EC7作为一款自主品牌紧凑级车型，外观设计稳重大气又不失时尚，因此，赢得了众多家用消费者的青睐，销售成绩出色。

事实上，随着吉利汽车近年来在自主研发和创新方面的投入不断加大，包括自主研发的汽车安全技术、爆胎监测与安全控制系统、高效绿色节能系列发动机、TSI6速手自一体自动变速器等一系列先进技术得以成功推出和广泛应用。

在此基础上，吉利汽车已经打造出了一系列极具竞争力的明星产品，诸如有着C-NCAP五星安全评价和E-NCAP四星安全评价双重荣誉的帝豪EC7、搭载DSI6AT变速器的全球鹰GC7和英伦SC7、自主品牌中惟一拥有C-NCAP超五星安全评价全球鹰GX7，这些车型都代表了自主品牌同类产品的较高技术工艺水准。 (缪大鹏)

海马汽车 超低首付0利息购车

8月17日，海马汽车携手太平洋汽车网于济宁鑫源店展厅开展大型团购活动，届时海马汽车全系车型:S7、M3、福美来、丘比特、普力马、骑士、海福星将精美亮相，活动期间，各车型均有大幅度的降价优惠，并且凡订购海马汽车旗下任何车型均可享受海马汽车最新推出的320幸福计划即30%超低首付，2年内贷款0利率的金融政策。

“320幸福计划”是海马汽车在金融营销方面的一次全新尝试，这也满足消费者因购物习惯的转变所产生的新需求，为消费者提供多一种的购车方式选择。特别值得一提的是，“320幸福计划”两年内月供利息完全是由海马汽车支付。在车企推出的金融贷款政策中，海马“320幸福计划”贷款周期较长、无需交付利息，更加符合消费者购车的实际需求。两年超长贷款周期、0利息金融政策，让消费者轻松拥有驾车生活，尽显海马汽车对消费者最真挚的感谢。(孙涛)

2013年海信VIDAA TV首席体验暨秋季开盘订货会

8月9日，2013年海信VIDAA TV首席体验会在临沂观唐温泉立体上演，来自连云港、临沂、日照、枣庄、菏泽、济宁等6个城市的30多家媒体和100多家经销商参加了此次活动。据了解，海信临沂分公司总经理王成泉向到场嘉宾介绍并亲自为海信智能“双子座”产品“VIDAA TV”和“Vision TV”代言。10：00，青岛海信股份有限公司临沂经营分公司总经理王成泉对海信智能电视进行整体概括。王成泉表示，网络激活率是消费者对产品体验的投票，是检验智能电视成功的核心所在。来自海信运营中心的后台数据显示，海信智能电视的整体网络激活率达到了80%，VIDAA TV的用户网络激活率更是超过了90%，而行业内智能电视整体激活率不到40%。VIDAA TV作为海信2013年4月份正式发布的新产品，优势主要体现在其简单、快捷的操控设计，整个产品设计更加时尚、年轻化。VIDAA TV创建了智能电视全新操控模式，直播电视、视频点播、媒体中心、智能应用四大功能的使用均可通过遥控器一键完成，体现了一种人性化理念，将用户对产品的学习使用过程简单化。

本次体验会所展示的XT880G3DU系列产品是海信于今年5月份发布的全新Vision产品，采用Vision1.5最新版本设计，秉承“直觉化”、“一维化”、“所见即所得”的交互设计理念，界面更加漂亮、直观、清晰、简约、友好。在Vision主界面的导航分类栏，选择任意娱乐类别，一键即可呼出全部应用，让智能电视的操控和使用更加的方便与快捷。 (张效良)

十年庆生钜惠 宝骏乐驰2888开回家

经典微轿乐驰上市10年了!为了回馈广大消费者对宝骏乐驰的信赖和支持，宝骏乐驰推出了一系列的优惠活动，可谓实惠多多。不仅售价低至34,800起，还可首付2888，将宝骏乐驰轻松开回家!在济宁地区，还有“乐驰十年 伙伴乐起来”品质十年大型音乐节及改装车巡游等精彩活动。据济宁圣翔经销商介绍，宝骏汽车与上汽通用汽车金融公司(GMAC)联合推出以“首付2888宝骏汽车开回家”为主题的年度最强车贷优惠政策。8月1日至10月31日，到济宁圣翔宝骏4S店购买宝骏乐驰的消费者，只需首付2888元，就可将一台高性能的经典微轿开回家。 对于资金充裕的消费者而言，目前也是入手宝骏乐驰的好时机!8月1日至9月30日购买宝骏乐驰仅需34,800起，可谓近期乐驰推出的最“给力”回馈项目!如今，在乐驰上市10周年之际，宝骏汽车推出“首付2888 宝骏汽车开回家”感恩回馈活动，可谓再次提高了宝骏乐驰的性价比，为消费者提供了一个绝佳的购车良机。同时，店内还有“非常6+1”等许多贴心优惠活动，心动不如行动，快把宝骏乐驰开回家吧! (张效良)

东风风神A60领衔自主品牌

笔者从东方风神济宁天虹4S店了解到，今年1-6月，东风风神实现销售41564辆，同比增长44.87%，远高于行业增速。其中，据乘联会统计数据显示，今年上半年，东风风神A60累计开票14700台，同比增长758.1%。A60自去年上市以来，凭借优异的品质和超值的性价比逐渐获得消费者认可，汇聚东风集团优势资源，东风风神A60被誉为名副其实的“超值中级车”。

作为定位为家庭打造的幸福座驾，A60严格按照五星标准设计，配备ABS+EBD+BA、安全头枕等55项主、被动安全配置，在儿童安全配置上的用心程度更是领衔国三甲，后排ISOFIX儿童安全座椅固定装置、三点式安全带等装置一应俱全，获得C-NCAP五星安全认证，超强安全性保证安心出行。

A60提速性好，EPS电动助力转向帮助行车更加稳健顺畅。A60方向盘带电子助力转向功能，指向清晰，灵敏的四轮碟刹刹车及扎实底盘全面强化车身操控性能，且隔音性好，原地发动机怠速和60km/h匀速行驶时车内噪音分别仅为42.3分贝和58.5分贝。

智能钥匙&无钥匙启动系统、四门电动天窗、全自动空调、外后视镜加热、记忆功能、前后排阅读灯带延时功能融科技与人性化为一体，远远领先于同级车型。同时全车拥有多达55项主、被动安全配置，超强安全性能得到C-NCAP五星安全认证。

(缪大鹏)

天气再热也“热”不过朗巍雪佛兰的热情

备受关注的2013年济宁汽车协会惠民车展在8月11日火爆开幕。这样一个酒饮计爆表的天气下，车展现场场面更是热闹非凡。烈日当头，酷暑难耐，人群涌动，活动热烈，八月的车展可为“热”猜十足。但是，天气再热也热不过朗巍雪佛兰的热情和给力优惠。

济宁八月的天气着实让人有点不敢出门，全城进入“蒸烤”模式，可是即便的气温却更法挡住有意向购车的客户们的脚步，车展现场依然是人山人海。越是炎热的天气参加车展，越是体现各商家的真诚。正是针对这一点，朗巍雪佛兰给客户们带来了酷爽优惠，让客户们表面上感到炎热，心里却是真心凉爽。

我们的充气大黄蜂威武不威武？我们的车模漂亮不漂亮？我们的活动精彩不精彩？我们的优惠给力不给力？我想，去过我们本次车展展位的朋友们心中早就有了答案。鼓舞天气再炎热人，我们朗巍雪佛兰的全体员工依然会保持着优秀的工作作风，热忱地为客户们服务，给大家带去真真正正的实惠。

多年来，朗巍济宁雪佛兰以精良的内在品质和体贴入微的售后服务，赢得了本市大量消费者的青睐，成为众多年轻人的爱选。为了回馈广大用户多年来的厚爱，此次巡展期间，联同厂方的统一部署，济宁朗巍济宁雪佛兰在车展现场推出了入夏以来力度最大的一次促销优惠。

本次展会过程中，科鲁兹、迈锐宝、赛欧等热销车型将悉数亮相，我们还在现场开展车型推介、有奖知识问答、新老客户答谢等一系列互动活动，我们的资深销售顾问向广大消费者详解雪佛兰的多款车型，解答消费者的各种疑问，并有精美礼品赠送。

本次车展期间恰逢，济宁朗巍雪佛兰给力促销持续升温中，一年一度的“百万秒杀团”开团在即，名额有限，先到先得，全年最疯狂的一次让利，错过这次，想买到最便宜的雪佛兰汽车还要再等366天！请尽快致电朗巍雪佛兰展厅，预定属于您的专属VIP位置！价格降到最低，朗巍雪佛兰这次是真真的给您实惠了，还请关注！

科鲁兹旅行版上市在即，让我们共同期待“中国好汽车”的闪亮登场！

更多精彩，尽在朗巍雪佛兰。

济宁朗巍雪佛兰
48店地址：济宁市新327国道■府河桥东100米路北(圣达汽车城内)
置城店地址：济宁市金宇路47号置城国际C座1楼
销售热线：0537-5153555
0537-2799555
售后热线：0537-5153547

济宁朗巍宇宁汽车销售服务有限公司	地址：金宇路47号 置城国际中心C座（置城店）	销售热线：0537-2799555
	地址：济宁新327国道洸府河桥东（近东外环）188米北（4S店）	销售热线：0537-5153555
邹城润德汽车销售服务有限公司	地址：邹城市国宏大道6369-1号（北外环与104国道交界处）	销售热线：0537-5510777
梁山润豪汽车销售服务有限公司	地址：梁山县梁山镇梁济路南转盘东500米（顺达汽车广场院内）	销售热线：0537-7737567
济宁润豪汽车销售服务有限公司	地址：济宁高新区327国道88号润华汽车广场(高新区店)	销售热线：0537-2988666
	地址：济宁市105国道与金宇路交界处向南888米路西润华雪佛兰展厅（金宇汽配城店）	销售热线：0537-2981388

VOLT 沃蓝达 科迈罗 CAMARO 迈锐宝 MALIBU 科帕奇 CAPTIVA EPICA景程 CRUZE 科鲁兹 AVEO爱唯欧 SAIL 赛欧