

只因溅起积水弄脏车身

私家车狂追千米堵截公交

本报8月14日讯(记者 孙婷婷) 13日夜间的一场降雨,多处路段有积水。14日上午8时许,在大学路上,12路公交车在行驶过程中,溅起的积水溅到了一辆开着车窗的私家车上,私家车追了1000米,追上公交车,横在公交车前面半小时,最终在民警协调下,才将车开走。

14日,在12路公交车德州学院站前,一辆私家车横在12路公交车前面,挡住去路。据了解,12路公交

车在行驶过程中,溅起的路面积水溅到了私家车上,私家车快速行驶追上公交车,在德州学院站内,趁车内有下车乘客,公交车停靠在站内时,私家车将公交车拦下。

“路上有积水,谁也不愿意被溅到一身,但也不能骂人啊。”负责该路段的环卫工人介绍,私家车将公交车已经拦截了30分钟,私家司机还跟朋友不断辱骂公交车司机。8时30分,在派出所工作人员协

调下,私家车车主将车开走。

因近期雨水较多,路面有很多积水,车辆在急速行驶过程中,如果不减速,容易将积水溅到行人身上。“如果开着车还好,不至于溅一身脏水。”市民刘先生介绍,大学路与育英大街十字路口东南角一下雨就有积水,经常遇到因积水溅到身上引发争执的,“还是希望更多人文明行车。(线索提供者 伍女士 奖励50元)



服务基层 今年以来,武城县工商部门深入基层,开展网格化联系服务群众工作。目前,共发放便民服务卡400余张,实现了走访对接全覆盖。 本报记者 孙婷婷 通讯员 孙敬峰 摄影报道

“只借不还”不是好孩子

本报8月14日讯(记者 董传同 通讯员 崔秋芬 赵琳) 常言说得好,朋友之间借钱借物是“好借好还再借不难”,但是现年16岁的高某借东西却“只借不还”。

今年上半年,读初二的高某在宁津县张大庄汽车站遇到朋友小张,便向小张借手机,谁知小张的手机借给他之后就再也

没有回来。随后,两人再次见面时,高某又以“借”的名义抢过小张的手机便走。

张某碍于朋友关系也没在意自己被“借”的手机。谁知,8月12日两人又遇见,这次高某强行“借”走张某的手机后竟然还张口向张某借钱。张某借故离开并报警。经询问,高某对其向小张强行索要手机和钱财的违法事实供认不讳。

坍塌房屋中救出母女俩

本报8月14日讯(记者 董传同 通讯员 陈晓芳 李伟) 8月12日23时许,忽然狂风大作。庆云县城区文化路一中家属楼东侧的一处出租房忽然倒塌,马女士头部被砸伤,其母亲被埋在废墟下。

12日,23时44分许,有人报警称,庆云县城区文化路一中家属楼东侧,其居住的出租屋倒塌。营救人员到达现场后发现,房屋被北侧一直径50厘米高约10米的铁制烟筒

砸塌。烟筒一头砸在地,另一头倾斜在承重墙,房顶大部分被砸塌,墙上裂痕严重。房屋随时面临再次坍塌的危险。

救援人员发现报警的马女士满头是血,其母亲被困在坍塌的墙角,除双脚双手外其余身体部位均被房屋墙体和灰土掩埋。

救援人员用双手和一把小铁铲小心翼翼地将被埋人员身上的土石慢慢转移。13日1时40分,伤者被救出,并被送往医院。

大商之城展宏图 引来凤凰落梧桐

——东北城商户采风(二)

楼市记者 贺莹莹

8月8日东北城首批商家入城仪式后,千余商户陆续入场经营,他们共同选择东北城的原因是什么呢?记者近期来到东北城一期建材五金市场,实地采访商户,了解经营之道。



——外地客户辐射华北的立足点

杭州兴达机械德州营销中心负责人付政向记者介绍,东北城的“城市综合体模式”是吸引公司进军华北市场的动力所在。“东北城刚开始建,公司就看上了这个地方。德州是鲁西北的北大门,公司将营销中心设在德州,意在立足德州辐射华北。而立足德州,东北城无疑是最佳选择。”付政说。

东北城地处6大省级物流节点城市和山东5大物流区域核心城市的德州,地理位置优越,交通便利,高速公路从东北城门口路过,为商户进出货提供了极大的便利;是经营商户撬动华北市场乃至全国的重要支点。

杭州兴达主营:齿轮减速机、蜗轮蜗杆减速机、转向箱、丝杆升降机等系列产品。

商家优惠:进店有礼,厂家直销,有意者可到厂参观旅游。



——门类齐全的大物流是发展方向

“选择东北城,我就是看中了这里的发展空间。这种门类齐全的大物流是一种发展方向,这是进入德州的第一个专业化物流大市场,其发展前景一定非常广阔。”齐鲁油漆驻德州办事处负责人解建军说,原来他的门市在陶瓷大市场,由于市场规模较小,客源也有限,所以他总是得主动出击去寻找客户。“现在来到东北城,市场统一给打广告,这里日后的客源一定很多,必定会给我们带来很多新的客户。”

据了解,德邦物流、鸿运物流等德州知名物流快运企业入驻在东北城,带来最便捷的物流快运服务。依托品牌优势,东北城投入巨资培育市场。

齐鲁油漆主营:齐鲁牌系列漆产品,包括齐鲁醇酸漆、齐鲁钢结构防腐漆、齐鲁化工行业防腐漆、家装漆等。

商家优惠:所有产品厂家真销,零利润销售,量大优惠,购物有礼。



——专业级管理模式吸引外地客商

聊城香江大市场是省内知名的仓储物流市场,张良昌便是其中一个商户。但听说德州有个东北城,张良昌立即放下那边的生意,专门从聊城赶过来,当场租一间商铺,不到一个月的时间,他所经营的羽佳塑业便装修开业了。“选择东北城,我就是看中了它先进成熟的经营管理模式和便捷的交通,跟我设想中的完全一样——有一支专业的团队为市场提供经营管理服务,有便捷的高速、客运等交通环境,市场内规划有足够的停车位和行车道……”张良昌说。

据了解,东北城项目依托享誉世界的“华南城模式”,借鉴成功经营理念,为项目的运营保驾护航,项目建成后将成为华北地区最大规模、最具战略地位和最具影响力的现代商贸物流航线。项目运营后将有上百人的团队为市场提供经营管理服务。

羽佳塑业主营:托盘系列、清洁用品系列、超市用品系列、箱盘箩筐系列。

商家优惠:全部商品9折优惠,购物有礼。凡是活动期间采购的客户日后都是9折。



——政府各方的支持是商户坚实后盾

汇达包装材料直销处的负责人李勇,经营包装工厂十多年,算得上个见多识广的人。“像临沂、潍坊、聊城等省内外发展比较好的大型物流市场我也转过不少,但跟东北城比起来,无论是软件还是硬件,都不如东北城,这里的硬件设施绝对是一流的,更主要的还是政府和市场管理方的政策支持,这是我们商户发展最坚实的后盾。”李勇说。

没错,作为省、市政府重点建设项目,东北城项目得到省市各级领导的特别支持和重视。为确保项目顺利进行和建设,市政府还专门成立了项目领导小组,由主要领导担任组长。同时,为扶持东北城发展,市政府还决定五年内不再批准同类项目,市区内也不再批准物流项目。一期开业,政府还将规划多条公交线路进入项目,确保市区居民前来消费,为东北城带旺人气。

汇达包装主营:BOPP封箱胶带、印字胶带、双面胶带、泡棉胶带、警示胶带等。

商家优惠:所有产品8折,满600元城区免费送货,满1000元报销往返东北城路费。