

# 借助征信平台 助推经济发展

本报通讯员 颜英

近几年来,汶上人民银行始终坚持“以用促征,以征促用”的工作理念,利用征信系统,全面助推汶上经济建设,在制度建设、支持地方经济发展等方面均取得了较大进展。

## 借助征信平台 创建“三大信用联盟”

汶上人行借助征信系统,立足发展实际,采取有力措施,扎实推进“三大信用联盟”建设,建立并完善了新型信贷管理制度和营销模式,营造了风险防控有效、信贷投放有力、信贷结构优化的多赢局面。截止今年上半年,评定信用村402个,信用户14555人;农户联盟237个,会员8590人,授信额度72598万元;商户联盟15

个,会员386人,授信额度20747万元;中小企业联盟1个,会员17个,授信额度达10050万元。

通过推广建立在集中信用评定基础上的信用联盟,有效促进了贷款营销工作,实现了信用评定,巩固发展了金融市场。同时,增强了贷款风险防控能力,有效提升了经营效益和社会效益。

## 借助征信平台 支持农村青年创业

为贯彻落实科学发展观,

加强农村青年诚信意识教育,优化农村信用环境建设,扩大农村青年创业小额贷款工作覆盖面,为农村青年创业就业提供高效、优质、便捷的金融支持,汶上人民银行与汶上团县委联合组织实施了“青春建功新农村——百千万农村青年创业计划”。截止今年上半年,对全县87个行政村开展了农村青年信用评定工作,对1600余名农村青年累计授信达13100万元。

汶上人民银行以促进农

村青年增收成才为目标,督促辖内涉农金融机构制定出台了一系列办法和措施,并制定了《汶上县支持青年创业贷款管理办法》,要求全县各涉农金融机构做好市场调查,努力为符合条件的农村青年自主创业提供资金支持。

汶上人行还与汶上团县委建立了联席会议制度和协调制度,每月召开一次调度会,随时召开碰头会,对符合条件的创业青年及时给予信贷支持。

## 惠达投资大讲堂 再开讲

本报讯 10日上午,由济宁市财政局、市金融办、市中小企业局、市政府投融资管理中心联合主办的第五期“惠达投资大讲堂”在运河宾馆开讲。

本期大讲堂由北京大成律师事务所上海分所合伙人华涛律师主讲,通过对其亲历成功案例的综述分析以及针对济宁市中小企业发展实践经验的整合梳理,围绕股权改造和公司治理两大企业发展核心要素,进行了全面透彻的讲解分析,得到了与会企业家的一致认可和赞同。本期主讲内容对中小企业解决相应问题、规范企业发展提供了方法途径,对全面提高中小企业规范发展水平和资本运作能力有着重要意义。

济宁市惠达投资有限公司是2011年12月经市政府批准成立的国有独资产业投资公司,注册资本5亿元,旨在改进财政有限投入模式,完善投融资体系,活跃全市资本市场,撬动更多社会资本进入符合济宁产业发展规划的领域,促进全市经济发展。

据悉,由惠达投资公司承办的“惠达投资大讲堂”是一个高端财经讲坛,面向相关的政府部门、金融机构和企业领导者,旨在打造济宁市规模最大、层次最高的资本智慧汇聚交流平台,助推政府部门和企业领导者开阔国际视野、更新金融理念、掌握资本运作技能,提升济宁市产业发展的整体水平。

(通讯员 王乾一 李媛媛)

## 废坑塘变身“聚宝盆”

近年来,梁山县梁山街道在信用联社的资金扶持下积极鼓励农民开发荒滩荒地和废旧坑塘改造。

目前,已复垦2000余亩土地,全部引种上了巨峰葡萄、苹果、瓜菜等经济作物,成为农民增收的朝阳产业,也成为城乡居民生态采摘游的“宝地”,昔日的废弃坑塘如今变身成了“聚宝盆”。图为城乡居民采摘成熟的葡萄一角。

(杨玉建 杨旭 摄)



# 招商银行M+卡 开启潮人金融新生活



- ◎招商银行“一卡通”M+卡集“4大功能+3大免费+3剑客”于一体
- ◎除个性卡面外,更有智能储蓄理财、极速闪付、便捷二维码
- ◎作为一张专为年轻潮人打造的用户卡

2013年6月,招商银行在全行范围内专门面向18至35岁年轻一代发行“一卡通”M+借记卡。M+卡抓住了80、90后独立性、厌恶繁琐、紧跟潮流的特征,特别研发了集“4大功能+3大免费+3剑客”于一体的“+”功能,这也是招商银行“因您而变”的又一次业务创新,为80、90后的金融生活开启了最新鲜的玩法。

## “好耍”和“个性”促成的M+卡

谈到对银行卡的功能需求,刚刚步入职场的年轻人小刘说,“其实没那么多要求,就是要耍得顺手,用起来比较个性”。围绕好“好耍”和“个性”,招商银行的零售策划团队做了不少文章。

“M+卡”基础卡拥有独特的怀旧风,用经典红白机元素玩出新潮,除了M+像素图案的基本卡外,还有10款个性潮人卡可供持卡人“对号入座”,如小刘所言,“朋友都说我是一吃货,M+卡舔舌头图案或者饼干图案的卡面都挺适合我”。除了为小刘这样的“吃货”设计卡面外,还有运动范儿、文艺调调等围绕潮人设计的莱卡相机、复古电视机、海魂衫卡面造型,让人眼前一亮。

在卡面和功能设计上凸显“4+3+3”的功能组合:潮人卡面玩个性,储蓄理财玩智能,

玩闪付快人一步,玩转二维码惊喜不断。更值得一提的真金白银的实惠是,M+持卡人使用电子银行转账、ATM取款免费,并且M+卡能支持网银专业版、手机银行与pad银行,有u盾没u盾的日子都可以轻松支付。

## 小额迅速付+三大免费+N

M+卡其中一个功能——“小额闪付”尤其引人注目。一位在一家外企工作的商务拓展经理jack自称罹患“浪费时间恐惧症”,“为什么就不能把刷卡、排队、找零这些时间都省下来呢”。

正是为了满足像jack一样的年轻客户快节奏刷卡需求,M+卡拥有专用于小额快速消费的子账户“电子现金账户”,带有“闪付”标识的银联商户,消费1000元以下,就能用“挥卡”方式完成支付,免去了现金找零的不便和刷卡输密码签字的麻烦。如果jack持有M+卡,

马上就能从现金找零、刷卡输密码签字等种种麻烦中解脱出来。据悉,目前开卡就能享受电子银行转账免费(网上银行、手机银行、pad银行)、ATM境内跨行及异地取款每月前两笔免费等心动优惠。

“我们国内首创银行卡卡片带专属二维码,是M+潮人的荣誉标志”,招商银行M+卡的一位负责人展示卡面的二维码,“扫描一下二维码,就能一键登录M+活动专区,随时随地查看M+最新活动优惠。”这就是M+加号的意义,除了个性与好耍,还有随时随地的优惠活动送给持卡人。

## 只给年轻人的专属银行卡

没有哪个词能概括招商银行M+卡的持卡人——潮人、大咖、商务狗、野蛮女友、宅男、腐女、达人。总之,他们经历了从僵化、单一的同质社会到弹性、多样的异质社会的

变迁。潜龙腾渊,鳞爪飞扬,鹰隼试翼,风尘吸张,这就是当代中国之青年,个性张扬、热爱表达的新生一代注定需要与众不同的金融服务,这正是招商银行推出专属年轻人的M+卡的初衷所在。

早在1995年7月,招商银行就发行了“一卡通”,凭借高科技优势,不断改进其功能,

不断完善综合服务体系,创造了个人金融的商业奇迹,当面对在互联网浪潮中成长的新生一代时,招商银行依旧保持了“因您而变”的习惯。

业内人士表示,“一卡通”M+卡的推出,再次展现了招商银行“因您而变”、“因势而变”的服务理念和强大持续创新能力。

