

96706 (全省市话收费)
大奖 1000元
24小时新闻热线 8308110
说一说发生在身边的
突发事 疑难事 感人事 新鲜事

睡觉不关窗引来爬楼钻窗贼

8月份以来,市区已有9户居民“中招”

天气炎热,很多市民喜欢晚上睡觉时将窗户打开,通风凉快,却没想到此举正好给不法分子留下了可乘之机。

据东港公安分局统计,进入8月以来,日照市区共有9户居民家中被小偷光顾。盗贼一般在凌晨爬进开着窗户的住户,入室盗窃。

本报记者 徐艳

夜间不关窗户 小偷趁虚而入

8月14日,居住在东港区海曲西路某小区的王先生,家里被盗贼光顾,其放在客厅衣服中的1000元现金和手机被盗。日照路派出所正在对该案进行深入调查时发现,8月14日凌晨3点57分,小区监控中拍到3名男青年翻越小区院墙进入小区后,在小区内鬼鬼祟祟到处查看,有重大作案嫌疑。民警通过对现场调查发现,居住在一楼的王先生家并没有安装防盗窗,而他家的空调外挂机正好放在自家窗户旁,在调查时,王先生称因天热,晚上睡觉时他就没关窗户。警方猜测,3名男子是踩着空调机爬进未关闭的窗户进入室内盗窃。

同样被盗窃光顾的还有居住在莒州路某小区2楼的住户牟先生。8月15日凌晨2点,牟先生放在客厅钢琴上的钱包被盗,钱包内有1万余元现金和一部手机。跟王先生家的情况类似,牟先生睡觉时窗户也是开着的。接到报警后的昭阳路派出所民警分析,盗贼可能是踩着一楼的防盗窗从牟先生家的窗户爬入室内实施的盗窃。

进入8月以来 钻窗盗窃案已发生9起

8月20日,东港公安分局的工作人员告诉记者,进入8月份以来,市区内的派出所共接到9起与未关窗或窗户只是闭上但未插好有关的报警案件。“钻窗入室盗窃案主要集中在凌晨2点到5点之间,此时居民已经处于熟睡状态,如果睡觉时不关窗,不法分子悄悄通过窗户爬进室内很难被察觉。”

8月20日,记者对市民进行了随机采访,在采访中很多市民表示天热晚上开窗睡觉已是多年的习惯,吹着自然风睡舒服凉快,很少考虑安全问题。市民彭女士称,每到夏天,房间内就会很热,如果开着空调睡,会对身体不好。她家住4楼,她认为小偷不会轻易进入室内,所以平时都是大胆地开着窗户睡觉。“市民的防盗意识还是太淡薄了,一些爬楼入室盗窃的不法分子都有很强的攀爬本领,通过空调外挂



警方锁定的有重大作案嫌疑的三名嫌犯。(视频截图)



为了防止他人攀爬,一小区管道上绑上了铁蒺藜。
本报见习记者 杜光鹏 摄



一小区在小区路口安装了摄像头。
本报见习记者 杜光鹏 摄

机、燃气管道等只有要一丁点攀爬条件的地方,他们就能轻松爬上任意的高层,如果市民不注意防范很容易引贼入室。”日照路派出所的民警说。

有监控和防攀爬设备 未必就能高枕无忧

记者在调查中发现,目前日照大部分小区为了防盗抢都安

装了监控设备,并且在外墙的管道上围上了铁皮,绑上了铁蒺藜等防攀爬装置。有些市民觉得有了层层保护后,就不必再担心盗贼惦记了。然而事实未必如此。

东港公安分局一名从警十余年的民警介绍,很多爬楼盗窃贼都是来自四川、云南等地,从小就擅长攀爬。“小区由于条件有限,监控也只是在小区道路或者入门处安装,并不能保证小区

的每个位置都在监控之下。如果不法分子是徒手作案,防攀爬的铁皮和铁蒺藜能起到很好的防攀爬效果,但如果不法分子带上割割、防刺手套,防攀爬效果就大大减弱,有时可能还成了这些不法分子的“天梯。”

“对于防盗来说,真正值得关注的是一些更加细微的事项,而不要只寄托于小区的监控设备、防攀爬装置等。”这位民警说。

市民支招

窗户上可挂个感应发声电器

市民吴先生是日照某高校的一名老师,对于防盗他有自己独特的小妙招。吴先生觉得最简便的是在窗户上挂上可以感应发声的毛绒玩具,或在窗台上摆放花盆、小型鱼缸、酒瓶等物。一旦有贼进入,很可能因碰到这些东西发出响动,起到“报警”作用。

还有市民建议,睡觉前一定要将窗户关上并上锁,如要开窗,买一个物美价廉的防盗报警器装在窗户和窗框上,一旦窗户被人悄悄拉开,报警器就会“大叫”通知房主。有些高级防盗报警器在有人企图从窗户进入室内时,还会发送信息到房主的手机上。

“睡觉前可以在临近窗户的地板上铺上塑料袋,然后在上洒上洗洁精等润滑的东西,小偷进入室内,只要落脚就容易摔倒,伴随着响声和尖叫,居民就容易惊醒。”在日照一家传媒公司工作的王女士就曾用这种方法防盗。

本报记者 徐艳

民警提醒

发现窃贼后 不要硬碰硬

如果窃贼正在室内盗窃时,房主正好碰见该怎么办呢?民警介绍,千万不要跟他们硬碰硬,如果窃贼没被吓跑,户主可以记住窃贼的体貌特征,以便报警时能给警方提供较多的破案线索。

市民张先生曾亲身经历与犯罪分子的博弈,最终他的机智帮助警方抓到了嫌疑人,也成功将自己的钱财追回。张先生称,他在发现窃贼后并没有正面与窃贼冲突,而是一边报警一边悄悄跟在他们后面并保持一定的安全距离。窃贼发现有人跟踪反追时,张先生就往后跑,一旦窃贼开跑,他就继续在后面跟踪并及时将情况汇报给民警。最终,民警将窃贼抓获,他被盗的2500元现金也成功追回。 本报记者 徐艳

招商银行私人银行缘何连获殊荣?

招商银行:做最大最好的私人银行

成立五年来,专业的财富管理使招商银行获得了国内外权威媒体和金融界的认可,先后荣获了《欧洲货币》、《亚洲货币》、《财富》杂志和英国《金融时报》等评选的“中国区最佳私人银行”等荣誉。

一连串的殊荣,让招商银行私人银行服务受到极大的关注,而脱颖而出的背后会是怎样的招商银行?做最懂客户的理财

近年来,随着社会的发展,客户的理财需求日益变化,风险需求更趋于成熟,希望获得可控风险下的中等收益。同时,财富目标逐渐由追求最初的“财富传承、高品质生活、创造更多财富”,到增加了“个人事业/企业的进一步发展、子女教育、保证财富安全”等要求。此外,除保险、债券、基金、房地产、股票和存款,银行理财产品在客户理财需求中的比重日益增大。

招商银行通过大量调研和客户访谈,发现超过80%的受访人会在未来继续加强资产配置的多元化。秉承“因您而变”的理念,招商银行顺势而为,迅速出击,打造了资产配置多元化体系,展开了私人银行服务的一系列创新,开拓了私人银行的“招行模式”。

“1+N”专业团队
面对当今人们理财观念日益提升与理财常识知之甚少的矛盾情况,招商银行通过客户经理整合的专家

团队,形成“1+N”模式维护客户财富。

“1”——即一位资深、专业、稳定的客户经理,“一对一”服务一位私人银行客户。在招商银行,这位客户经理叫“私人银行高级经理”;

“N”——每位私人银行高级经理身后,都有一个资深的“投资顾问团队”做支持。他们由招行全球招募,团队中的每一位,都是一类金融领域的专家,透过他们,可以调动整个招商银行的平台资源。

“1+N”——每位私人银行客户,有任何理财要求,只要找到自己专属的“私人银行高级经理”,就等于招商银行的全部资源都随伺在侧。

螺旋提升四步工作法
招行投资顾问服务的独特严谨的工作语言,实现其严格的过程管理——倾听:用心倾听客户需求;建议:提出财富管理方案;实施:协助客户实施方案;跟踪:持续跟踪客户的资产绩效。

“螺旋提升四步工作法”将为私人银行客户检视财富管理过程中的每一步成效,记录每一次沟通,每一笔交易,每一次收益。步步为盈,对您的财富增值实施全方位的关注,全过程的保护,让每一个细节都在客户的掌握之内,每一个客户经理都对其工作负责到底,真正实现“私人”银行的宗旨。

丰富的产品体系

为确保客户资产的有效配置,招行创新研究了一系列的独家理财产品。

如图所示

现金货币类	固定收益	股票类	另类投资	海外投资	其他
日日金	信托融资产品	私人银行基金定投	私募股权投资	离岸信托	高端保险
私人银行专享日日金	结构化证券	尊享权益理财产品	房地产	离岸投资平台	高净值人士、海外保险
	结构化信托	基金专户理财	商品投资	FOF 国际配售	私人银行消费基金
	“非凡常在”债券套利产品	基金专户理财	策略对冲基金	境外可转债	股权激励融资
	100%保本结构性理财产品	100%保本结构性理财产品	艺术品基金	境外高收益债	
			私募阳光私募	境外对冲基金	
			红筹基金		

不同种类的产品,多元化的满足了客户的需求,更为私人银行客户经理为客户科学有效地配置资产提供了强大的技术支持,同时也大大降低了理财风险系数。

私钻客户增值服务体系

2013年,招商银行推出了一系列私钻客户的增值服务体系,全心全意为客户提供生活便利,实现全方位“高级管家”式的理财体验。

商旅出行,招行私钻客户可享国内外机场贵宾厅本人全年无限次使用的服务,并可适当携伴;同时,全年还可享受24小时不限次救援服务,及全年三次国内21个城市机场接送服务。

高尔夫球场全年练习场畅打活动、税务及法律咨询……一系列增值服务体系,处处彰显了招行为客户着想,因客户而变的服务宗旨。

招行将服务商的接口统一到远程银行中心,为客户提供一站式服务,提升客户体验。客户还可以直接拨打40066-95555/40068-95555进行电话预约,或者客户经理通过全球连线系统下单预约。

面对同业私人银行竞争的巨大压力,招商银行私人银行走出了独树一帜的模式,在市场快速发展的今天,其以客户为主,从源头着手全方位打造产品服务体系的做法值得深思。

