

剪友巷议

# 让“济漂”扎根需制度保障

微评济南

## 药山公园得整整了

@付黎明:笔者前一段时间去药山公园玩,公园内的景象让人难以置信。地面上的砖块很多都已碎裂,供游客休憩的石凳翻倒在草丛里,公园里还有一块地竟被开垦成了菜园子。在公园登山入口处,缠绕在石狮子脖颈上的条幅已破旧不堪,有碍观瞻。总体感觉,整座公园成了一个被遗忘的角落,希望有关部门能尽快整治一下,管理起来。

## 洗核桃别污染了河水

@张庆金:日前去南部山区,发现原来一条非常清澈的小河不仅河水颜色变得暗红,而且还散发出一股臭味,水面还飘着一些死鱼,连鸭子都站在岸边不敢下水。据一位村民说,河水被污染是因为一些种核桃的村民洗核桃所致。现在的核桃农药用得太多,因此核桃皮的污染非常严重。农民种核桃是为了谋生、为了创收,但致富不能以牺牲环境为代价啊!

## 健身器材坏了得及时修

@王朝:昨天带孩子到英雄山文化休闲商业区广场游玩,当孩子在玩滑梯时,我走到旁边的成人健身区,发现用来辅助腰部锻炼的设施已经损坏,用起来很费力。为市民安置健身器材是好事,但不能安完就不管了,有关部门应该经常加强维护,保证广大市民健身时不出现危险。同时,广大市民在健身时,也应按照有关规定使用健身设施,尽量延长健身设施的使用寿命。

## 代购券想用不容易

@崔屹:周末去一大型超市购物,看到超市里到处悬挂张贴着“超过58元送30元”的促销广告。商场内工作人员说,只要在商场内购买了超过58元的商品,商场就送30元的代购券一张。可是,等笔者购物完去兑现时才发现,原来这30元代购券使用还有种种附加条件。商家经营,诚信为先。一旦承诺,就要不折不扣。这里的兑现必须是原折现的,而不是推三阻四地搪塞或添加许多额外条件。那样,承诺就成了霸王条款,自作聪明的滑头行径只会透支商家的信誉。

截至2012年底,济南市登记在册的外来人口已达到192万,“济漂”已成为济南城市生活中数量庞大、不容忽视的群体。可是,调查显示,济漂族除了面临经济上的压力外,在归属感和被认同感上也普遍偏低。“济漂”该如何融入济南?济南又该采取哪些措施让这些外乡人获得归属感和被认同?剪友们对此议论纷纷。

### 相关制度越细 外地人才有归属感

@钟倩:接纳外地人,不仅需要发自内心的真诚,更多的是制度上的保障,比如对外来务工人员入学方面的保障措施,外来人员申请廉租住房、福

利保障房方面的优惠,以及外地残疾人在济找工作可享受免费培训等等。像笔者的朋友,近日女儿上幼儿园,先后跑了几家幼儿园都没有报上名,因为它们

要先招本地孩子,朋友为此很着急。只要在惠及制度上越来越细化,外地人才能有归属感和幸福感,这也是我们这座城市外延广度和人文温度的体现。

### “济漂”与当地人 应解决好相处之道

@彭磊:一个地方出现的外来人口多了,与当地人在文化、习惯、认同、追求上,不可避免会出现偏差,形成各自对对方“标签化”的印象成见。这绝不是什么好事,只会让厌恶更甚,让对立更强。在城市日益兼

容、开放、流动性鲜明的大背景之下,再争论谁才该是我们城市的“主人”意义不大,“济漂”和当地人之间先要解决好相处之道。“济漂”一族选择到某个城市“漂”,正说明了他们对这里的喜欢。只是笔者

担心,有的“济漂”会因为压力、歧视等,看不到“落地生根”的希望,从而“漂移”偏了自己人生的坐标。作为当地人,也应宽容理解对待这一特殊的“客人”群体,共谋一个和谐和善的相处之道。

### 要融入当地社会 “济漂”需努力打拼

@黄伟民:每座城市都有自己的门槛,想真正“进入”这座城市,就必须跨过这些门槛,譬如急需人才、投资项目或购买一定的房产等。如果以上条件都没有能力达到,那么只能靠自己打拼了。要想融入

一座城市,首先应该了解这座城市民俗风情,适应这座城市的社交环境和生活节奏;其次,正确理解和能够承受各种社会与生活压力;再者,需努力,得付出,能宽容。特别是那些初入社会的年轻人,更

要做好长期打拼的思想准备。随着城市的开放和户籍制度改革力度的加大,入城门槛会慢慢降低,相信会有更多的“济漂”成为济南市民,而如何融入到当地社会中,只能靠自己努力打拼了。

说说

## 公交收车可否再晚点

陶玉山

前几日到舜耕路附近一朋友家做客,出来时才晚上9点多,但途经的几条公交线路都已收车了,最后只好花了十几元打车回家。现虽已入秋,但天气良好,晚上出来游玩的市民依然不少,收车时间太早让大家出行回家十分不便。

据笔者了解,目前除了101、102等少数公交线路外,济南大多数公交线路收车都比较早,有的甚至不到9点就收车。窃以为,这一做法既给市民出行带来不便,更不利于济南夜经济的发展。

如今,虽然拥有私家车的市民越来越多,但乘坐公交车外出仍是大多数市民的选择。不少市民都想利用晚上空闲时

间外出游玩或走亲访友,但有时却不得不因为担心回家时没有公交车而打消外出的念头。即使晚上外出了,由于担心坐不上末班车,不少人也是匆匆游逛匆匆往回赶。这就使得我们这座城市一过了晚上9点街上就冷冷清清,与北京、上海等大都市的繁华夜景形成了鲜明对比。

作为第一批“公交都市”创建城市,近年来,济南市在发展公共交通方面确实做了不少工作,开辟了很多新的线路,也增添、更换了很多新公交车。不过,在推迟公交车收车时间问题上虽已呼吁多年,但迟迟没有实际进展。其中,固然有人员、成本等种种困难,但主管部门更应该从城市发展的大局出发,让公交车在运营时间的安排上更加合理和人性化。



画里有话

驻济高校近日陆续开学,可在报到的新生中,大部分都是父母或全家陪同,不少学生连办理入学手续、整理床铺等都由父母代劳。步入大学,也算是一种“成年仪式”,可很多新生显然还没从心理上“断奶”,如此娇嫩的他们怎么才能独立走好自己的人生路。文/画 田瑞果

## 业内人士曝大闸蟹行业内幕:

# 东营蟹苗也供阳澄湖

8月9日,本报以《螃蟹市场揭秘四胎》为题,报道了随着螃蟹陆续上市,螃蟹市场揭秘四胎,外来大闸蟹阳澄湖大闸蟹,也已做好准备抢占东营螃蟹市场,而本土品牌“黄河口大闸蟹”以其亲民的价格和上好的品质,更受市民欢迎。笔者深入调查发现,大闸蟹蟹苗都是从海水和淡水交汇处生长,再从淡水环境中长大。而每年阳澄湖大闸蟹也从东营购进蟹苗,甚至成蟹,这就意味着阳澄湖大闸蟹与黄河口大闸蟹至少有一部分是同根生。

## 水产行家:贴上标签我说那产就那产

在东营西边的水产市场,在一家标称主营螃蟹的店内,不顾记者姓名的老板向记者介绍大闸蟹的内幕。“我养螃蟹十几年,单凭螃蟹外形就能基本判定螃蟹产地,外行人一般很难看出来。”老板介绍,拿阳澄湖大闸蟹来说,白肚皮、青盖、黄金爪,这是最基本的鉴别特征,

“但那是螃蟹,其实与咱本地的相差不多,外行人真不好区分。”

“你想想阳澄湖只是一个湖,产量能有多大?北京上海那么多大城市,像供不过来就不行了,三四线城市还有那么多专卖店,真像你说自己养吧。”笔者提出每只阳澄湖大闸蟹都有唯一的戒指编号,老板回应说:“要不混外行人嘛,那种戒指编号都是骗人的,混到好的可能会在阳澄湖蟹苗两天,再捞上来绑上编号卖给你了,有的甚至直接在本地的蟹苗上编号卖给你。”老板笑着说,“螃蟹市场就是这样,哪里卖得好,哪里价格高,螃蟹就在那里。你来看这两天就啥也明白了。”老板还打了一个比方说:“这就如同村里谁家土鸡养得多,大家为了新鲜都去买,其实都是私下从村里收上来的。”

在水产市场另一家水产店,店内玻璃缸内放满了螃蟹,见到笔者打听大闸蟹,老板直言还到不了时候,“这时候还是螃蟹好吃。”

“阳澄湖大闸蟹名气大,咱本地的怎么样?”笔者问。“这两年好像多了,我在北京批发价格上得去,咱的蟹苗都是母生的,口感也好,甚至阳澄湖的也来东营卖。”老板说,“它是淡水,没法育苗,蟹苗都是外地购进的,他们带来东营卖蟹苗,甚至好的成蟹也收,这在业内是公开的秘密。”

## 黄河口大闸蟹养殖户:阳澄湖确实来收购蟹苗和成蟹

为了验证水产市场业内人士的说法,27日,笔者来到东营市垦利县永安镇。东营大闸蟹十几年的杨先生介绍,1995年以前,永安镇并没有养殖螃蟹的历史,“那时候都是捕螃蟹吃,捕多了就在外卖,见到收蟹的好,到了1995年,有人就开始养殖。”杨先生介绍,直到2006年左右,政府统一了“黄河口大闸蟹”这个品牌,也参加蟹王蟹后的评选,让大闸蟹走向了全国。杨先生说,黄河口大闸蟹有一

个最大优点,蟹苗基本都是母生的,因为母生苗太多,让螃蟹红火过的育苗场也倒闭了,“1994年左右,曾有育苗场蟹苗价格卖到5000多元一斤,那时候都不懂,后来大家发现母生的蟹多,人工捕捞蟹苗只有几十元一斤,一点也不比人工育苗的贵。甚至很多外地客商来购买蟹苗,上海的、湖北的,包括江苏阳澄湖也来买蟹苗。”据杨先生介绍,国内的蟹苗主要以南方和北方为主,南方主要是长江口附近,北方在黄河口附近,两种苗多少会有一些不同,但蟹苗也不会太大。“所以,只要蟹苗质量好就有市场,南方很多养殖户也来北方买蟹苗。”

与螃蟹打了二十几年交道的赵老板,正在路边整理螃蟹蟹苗,把螃蟹按照公母和大小6个种类进行分类。“现在收的这些基本都是母生的,是供给北京客户的。”赵老板说,2007年以前,东营螃蟹在外地很难卖得上价,“我爹早时跑过北京市场,我说黄河口这出来的螃蟹,人家都不认,整个

市场最低的价格都卖不出去。2007年随着品牌的打出,还到全国各地参加评选,就慢慢接受了,口味又不差,价格也卖上去了。”

随着打出品牌,吸引了很多外地客商来大量批发大闸蟹,“阳澄湖大闸蟹在外名气不小吧,可他们也来收购蟹苗,不过只收肥的。”赵老板笑着说,“你说他们收购的螃蟹去干啥?”“是啊,绑上标签就是人家的事了。”一旁的工作人员把分拣好的大闸蟹用网兜系起来。

养殖大闸蟹三年多的刘波正在池塘里喂“地笼”,这种“地笼”正是抓捕大闸蟹的专用网具。9年前,刘波还在渔船上捕鱼,“后来觉得大闸蟹前景不错,就回来承包了300多亩地。”刘波说,有了这3年多的养殖经验,让他对这个行业有了更多认识。“东营的蟹苗几乎都是母生的,因为质量好,每年都有大量外来客商来买蟹苗,蟹苗坐飞机全国飞,我也卖到过江苏那边的客户。”

订购热线:130 6506 2297