

六成大学生想创业但没见行动

一项大学生创业调查显示,大学生创业难主要卡在启动资金上

本报记者 秦雪丽

近日,烟台大学环境与材料工程学院学生面向驻烟高校,做了一项关于大学生自主创业现状的调查。结果显示,六成学生有过自主创业想法但没有实际行动,不到一成的学生尝试自主创业,但是以失败告终。对于就业创业难的原因,六成学生归咎于自身能力,九成多学生对目前的高校创业教育评价不高。

不到一成学生创业遭遇失败

近期,烟台大学环境与材料工程学院Try实践队的10名学生花费了近一个月时间做这项调查。负责人赵舒悦介绍,此次调查共发放1000余份问卷,收回801份有效问卷,发放学校包括烟台大学、鲁东大学、山东工商学院等本科院校,另外还包括烟台职业学院等职业学院。调查学生涵盖大学各个年

级,及部分研究生。

调查结果显示,26.59%的学生从没考虑过自主创业;60.92%有过创业想法,但没行动;6.74%有创业想法,也尝试过,但失败了;5.74%已经尝试或正在尝试创业。

这组数据反映出大学生的行动力不足,六成学生有过创业想法却没有付诸行动。

缺钱缺人脉成失败主因

对于创业困难的原因,大学生归咎于多种因素。

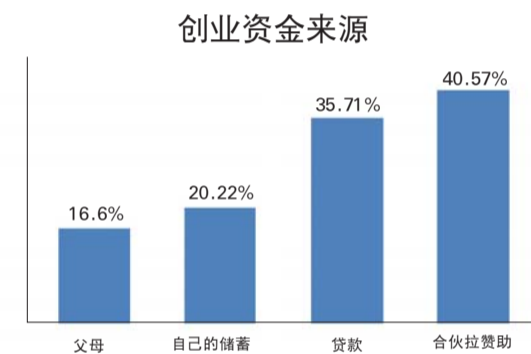
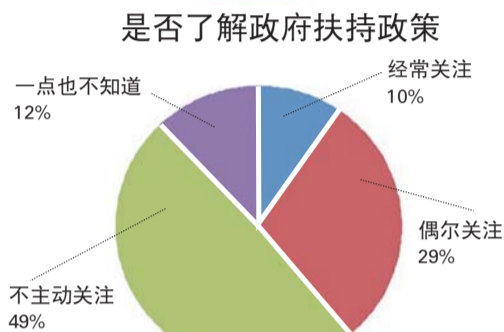
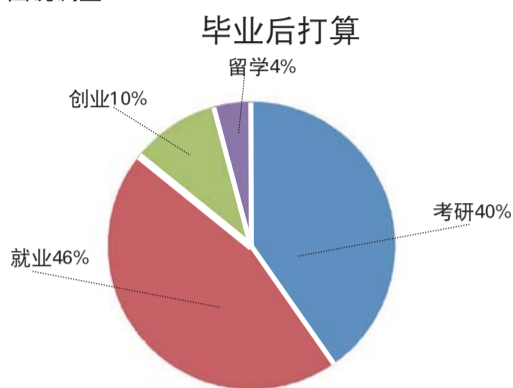
在“您(大学生)认为创业最大的障碍是什么”这一道多选题中,66.54%学生选择了经验不足,缺乏人际关系,75.53%的学生选择了资金问题,32.71%学生选择了缺乏一个好的想法,26.22%学生选择了社会关注度、环境等问题。可见资金与经验不足,仍是制约大学生创业的主要障碍。

值得注意的是,调查结果显示,有80%以上的学生认为创业教育是有必要的,95%的

学生对学校目前自主创业教育给出的评价是一般或不好。同时,80%学生认为大学生自主创业需要具备出色的沟通及交际能力。

数据显示,尽管80%以上的学生认为创业必要,但对国家出台的扶持大学生自主创业方面的相关政策和法规却很少关注。49%的学生不主动关注,知道一点;29%的学生偶尔关注;12%的学生一点也不清楚,仅有10%的学生经常关注并对扶持政策法规非常清楚。

图说调查



四成学生找合伙人筹资金

大学生创业,离不开启动资金,而资金来源往往是大学生创业面临的主要障碍。

在关于创业资金的多项选择中,40.57%的学生会选择合伙拉赞助的方式来筹备资金,35.71%的学生选择贷款,20.22%的学生使用自己的储蓄,而16.6%学生表示会伸手向父母要创业资金。

而创业选择的领域,一半学生会选择自己感兴趣的行业,两成多学生会选择与自身专业相结合的领域以及启动资金少,容易开业且风险比较小的领域。

另外,对创业的定义,不同的学生也有自己的定义。49.8%的学生认为只要开创一份事业就是创业;39.2%的学生认为开办一个小店铺或一家企业(公司)是创业;而在10.36%的学生眼里,开发一项科研技术才叫创业。

半数调查者想留烟台创业

在发放的调查问卷中,记者看到共包含13道题,12道选择题和1道主观问答题。

对于“您是否会留在烟台创业”这一主观题的回答上,一半学生选择了会在烟台创业。多数选择在烟台创业的学生认为,烟台有较好的环境及不错的竞争力,而且政府有扶持政策,适合创业。而选择不会在烟台创业的学生大部分是因为家在不在烟台,自己没有很好的社交网络。

本报记者 秦雪丽

大学学费自己赚,还贴补家用

90后小伙毕业一年,买了车开了公司,已有40多万元的固定资产

本报记者 李静

90后小伙潘大卫毕业一年,但一直没离开学校。因为他和另外两个学生一起创办了一家培训机构,聘用了高校老师,会计,人最多的时候有50余人,固定资产有40多万元。大学时,他不但没花家里一分钱,还用创业得来的钱贴补家用。9月新生开学,他忙得不亦乐乎,因为新的商机来了。

瞅准商机,一周赚了5000块

潘大卫是烟台职业学院2009级韩语专业的学生,他和同学创办的培训机构主要培训项目有计算机等级考试、高级办公室自动化培训班、会计从业资格证培训班等。目前聘用了五位高校老师,三名会计,两名前台文员和一批校园代理,人最多的时候能达到50余人。

潘大卫告诉记者,这两天

他正忙着做校园内培训机构的广告布置,主要是做箱体和展示牌等形式的广告宣传。下一步计划招聘更多的校园代理人员。他分析,新生刚来手里会有一些钱,必须赶在学校组织收取其他报名费用之前,抢先赚取学生手里的钱,所以军训之前的这段时间显得尤为关键。

“上大一时,一周就赚过5000元钱,连学费都出来了,当时别提有多高兴了。”潘大卫笑着说。2009年刚来大学,他就开始寻找商机。开学两个月后,他用一周的时间赚取了人生的第一桶金,这一次给了他很大的鼓励,让他在以后的创业路上充满力量。

潘大卫告诉记者,到大学

以后他发现,烟台职业学院没有英语四六级考试的报名地点,学生需要到济南等其他城市的学校报名才能参加考试,这样给学生带来了很大的不便。于是他联系济南报名点,组织学生在他这里统一报名,“当时一共有100个学生报名,每人收取了50块钱的费用,这样下来就赚了5000块钱。”

倒卖演唱会门票,差点被骗

在大学期间,潘大卫通过自己的努力,赚取了自己的三年学费和生活费,没有花家里一分钱,有时还给家里寄钱。2012年毕业的他,目前已经有40多万元的固定资产,自己买了车,开了培训机构,下一步还要做电子产品

的劳务代加工业务。

创业让潘大卫赚了多少钱,也吃了不少苦头,因为没有经验,还差点被骗。“有一次我倒卖演唱会门票,就遇见了骗子,还好我留了一个心眼,没有先交钱,要不然至少要赔4000多块

钱。”潘大卫说,2010年,周杰伦、蔡依林等明星来烟台开演唱会,当时有人找他倒卖演唱会门票,给他很大的利润空间,但要提前付一部分钱。

为防止上当,潘大卫找个借口称等票卖出去一部分再付钱,

结果当天他和女朋友拿着票入场的时候被告之是假票,他才恍然大悟。事后再也没有联系上给他票的人,后来他把钱退给了买票的学生。“虽然有些苦,但是我坚持了,事实证明我的坚持是对的。”潘大卫说。

单打独斗不行,创业还得抱团

新生开学,不少学生瞅准商机,有的倒卖电话卡,有的打算卖被褥和生活用品,还有的为培训班做招生代理。同是校园创业,模式却不相同。有的学生看到商机就要马上抓住,立即行动,而有的学生觉得先创建团队要紧。

山东工商学院国际商学院市场营销专业大三学生宋晓洋说,以前他也做过不少的创业尝试,像是开淘宝店、帮企业招人、与团购网联合卖茶叶等等,这些他都尝试过。在创业探索的路上,他明白了个道理,创业靠一个

人是不行的,必须要有自己的团队。

“今年7月份,我开创了烟台学生创业群,通过‘群共享’、‘群讨论’等方式,把自己成功或者失败的经验拿出来分享,只有理清思路,创业才能得心应手。”宋晓洋说。

据宋晓洋介绍,目前他们的创业团队已经尝试做过一些项目,“暑假我们在海边卖水母就很顺利,不仅赚到了钱,还积累了不少经验。”宋晓洋说,新生来了以后,他们还想做水母生意,同时也在找新的创业项目。

多知道点

大学生创业有不少优惠政策

“现在有很多扶持的政策,你看我们的培训机构,三年之内都不用交税。”潘大卫说,不仅不交税,目前他的办公地点安置在烟台职业学院的大学生创业园内,半年之内免交任何费用,“刚创业时是我们最难的时候,这么多好政策给了我们很大的支持和鼓励。”

据烟台大学文经学院大学生就业创业实验园就业指导中心高老师介绍,目前不管是政府还是学校,对大学生创业都很支持,烟台市还出台了多项帮扶大学生创业的举措。

大学生自主创业从事个体经营的,税务、工商等有关部门自首次注册登记之日起3年内,依法免收管理类、登记类和证照类等有关行政事业性收费,免除前置审批的各项费用。

“另外学校也给学生提供很多便利,学生如果想创业,可以落户大学生就业创业实验园,半年之内不收任何费用。”高老师说,每年新生开学,都会有不少学生利用这样的机会做些生意,学校对此也是十分鼓励的。不过,创业前一定要做好积累和准备,提高创业的成功率。

本报记者 李静