大企业尝鲜山东期货市场

二季度省内期货公司代理交易24901亿元,同比增加近一倍

随着金融机构的发展,期货业务逐渐进入山东企业视野。山东金改意见中明确提出“支持实体企业开展套期保值,进一步发挥期货市场的定价、分散风险、套期保值和推进经济转型升级的作用。”

关注山东金改③

本报记者 张頔

“随着我国市场化程度加深,企业经营所面临的成本风险必将加大,以期货等金融衍生品来锁定价格,可以对风险进行有效管理。”大地期货济南营业部总经理郑寒砺说,面对国际市场价格波动,期货业务能为企业规避风险。

据郑寒砺介绍,期货市场不仅能够帮助企业管理价格风险,还能帮助企业拓宽购销渠道、建立虚拟库存、盘活资金等,给企业带来超预期收益。省内的山东黄金、金晶科技等大型企业都介入了期货业务。

个案

山东黄金(600547)

主要进行黄金套期保值和套利交易。由于黄金价格波动对公司效益影响非常大,如果自产黄金平均销售价格低于上海黄金交易所年现货加权平均价1元/克就会造成3000万元的损失。当黄金处于提炼加工环节时,就可以利用期货套期保值功能锁定价格,规避价格下跌风险,使公司获得正常利润。

金晶科技(600586)

在金晶科技看来,玻璃期货能及时把影响玻璃供求的因素转变为价格信号,为玻璃产业提供及时、准确的价格,有助于企业及时调整生产销售策略。

现状

能源、金属、粮食等大宗商品现货基础很好

山东多数期货品种交易量进全国前十

有数据统计,2012年第二季度,全省范围内期货公司代理交易量1275万手,代理交易金额15683亿元。而到2013年第二季度,期货公司代理交易量2186万手,代理交易金额24901亿元,相比一年前增加了近一倍。

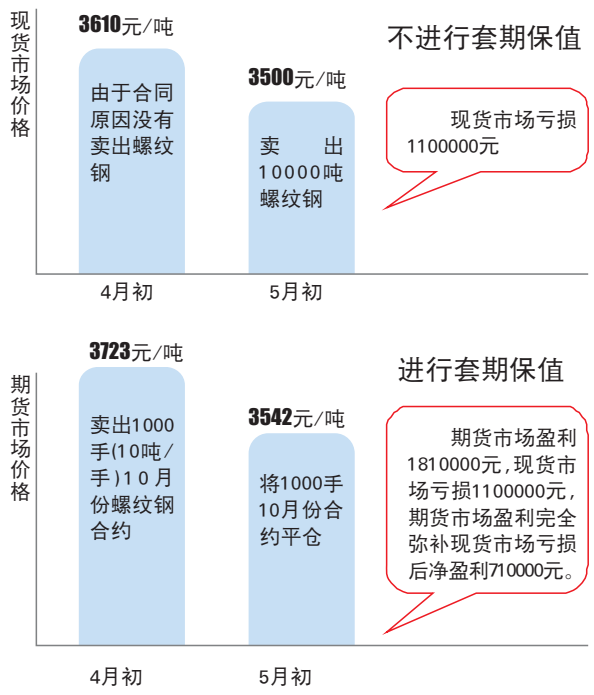
“山东省大宗商品生产、消费和流通企业很多,规模也很大,但参与期货市场套期保值的少、深度浅。”在杭州做过期货业务的郑寒砺表示,山东作为经济大省,能源、金属、粮食等大宗商品都有很好的现货基础,期货市场增长速度也不慢。但和其他经济发达省市相比,山东大多数期货品种交易量排在全国第5位至第8位之间,与现货市场地位不相匹配。

目前,总部设在山东的期货公司有鲁证、招金、中州三家,其中鲁证期货已完成股改,上市辅导也接近尾声,其上市之后也必将带动山东期货市场的发展。

企业如何在期货市场套期保值

今年4月初,山东一钢厂与一建筑企业签订协议,于5月初出售螺纹钢10000吨,合同价为届时市场价,到期一次性出货,但钢厂担心未来价格会下跌,便引入了期货交易。

当时现货市场每吨螺纹钢价格为3610元,上海期货交易所螺纹钢期货价格为3723元。5月初,钢材现货价格下跌至3500元,期货价格下跌至3542元。



支付江湖,谁来挑战银联

近日,支付宝宣布将关停所有线下POS业务,之后有媒体爆出上海银行由于把收单机构号借给支付宝使用,而被银联开出高达2000万-3000万元罚单。银联与支付宝这番明争暗斗,实际上是一场支付市场从线上到线下的攻防战。

本报记者 张頔

银联:一统江湖的收编计划

“银联在线下支付市场当惯老大了,面对第三方支付崛起,难免会不适应。”曾在一家国有银行从事数据业务的冯亮说,银联在线下支付渠道没什么竞争对手,它既是清算机构,又可利用自己的银联商务发POS机,收取收单市场收益。

艾瑞咨询最新公布数据显示,2013年中国第三方互联网支付市场交易规模达11216.5亿元,支付宝以占比48.7%拿下半壁江山,财付通与银联在线分别以20%与10%位列二三名。

今年7月,银联内部下发文件,提出从今年9月起,各成员银行停止向非金融支付机构(主要是“第三方支付”)新增开通银联卡支付接口,存量接口上不再新增无卡取现、转账、代授权等银联卡业务;2013年12月31日前,全面完成非金融机构线下银联卡交易业务迁移,统一上送银联转接;明年7月1日前,实现非金机构互联网银联卡交易全面接入银联。

支付宝:以退为进,守住线上阵地

关停所有线下POS业务的支付宝其实在这块业务中涉水不深。统计数据显示,银联在我国POS线下支付市场的占有率接近95%,支付宝不足1%。

冯亮说,POS业务量大者为王,“所以对支付宝来说,这块业务不要也罢。”冯亮认为,或许就是银联的“收编”计划刺激了支付宝,以这种近似抗议的退出形式来引发关注。

习惯了线下支付市场垄断地位的银联,想进军线上市场也困难重重。

银行:平衡利害,站稳立场

冯亮介绍,第三方支付机构在和银行谈合作时,往往会提出以降低手续费实现利润分成,但背后也存在着风险。

按照发改委关于刷卡收费相关标准,刷卡手续费定价分餐娱类、一般类、民生类和公益类,其中餐饮娱乐高达1.25%,民生类低至0.38%。第三方支付在一定程度上可以绕开这些限制,即借用银行接口,但接入的商户种类银行并不掌握,从而造成市场混乱。银联正是抓住了这一点,继而提出了“收编”议案。

8月29日,中国支付清算协会曾召集主要第三方支付机构以及部分银行进行座谈。在会上,银行站稳立场,一方面银行确实担心收单业务混乱,资金安全问题受到考验;但从盈利和业务发展角度看,第三方支付企业的发展确实能给银行带来利润增长点。所以目前银行既不会完全跟随银联,也不会过度放任第三方支付。