外埠银行争相登陆 威海金融市场发力

本报记者 李孟霏

细心的市民不难发现,从2010年至今,多家外埠银行悄然入驻威海。

新威路上的"青岛银行"、青岛中路的"韩国友利银行"初来乍到,浦发银行、民生银行、招商银行逐渐发力。外埠银行抢滩威海,在对本地金融市场渗透和扩张的同时,也带动了金融服务的竞争,带活了本地金融市场。



▲青岛银行工作人员在为客户办理业务。 记者 王震 摄

新面貌亮相新服务入市

7月10日上午,韩国友利银行威海分行落户经区,这是该银行在山东境内的第16家分行,也是首次进入威海的外籍银行。

走进一楼大厅,在蓝色调的背景下,韩国与中国元素齐聚。而靠近门口位置的电子屏上,用中文和韩文标记着当天的理财产品以及利率。此外,配置了两国文字的借记卡也标明了在韩国境内刷卡时可以享受到的优惠。

在二楼的贵宾专区,摆放着几台 能够提供韩国国内查询网站的电脑, 此外还配备了免费的国际电话以及 友利银行的全国投诉电话。

而同样刚开业不久的青岛银行,则是主打的红色调。现金区、对公区、理财区、个贷区、贵宾区;看似不规则的区域却非常精致。入驻威海,该行也带来了特色服务,那就是推出专供"夜猫子"上班族的理财夜市。"每周五晚7点半至12点进行理财夜市发售,有效延伸了银行服务时间,减少了往返网点排队等候的麻烦,解决了没时间购买理财的烦恼。"零售银行部李雪飞总经理说。

看中威海多产业链条

"十一五"期间,威海市先后出台了《关于深化市区重点工业企业银企合作的试行意见》、《威海市鼓励银行业金融机构发展奖励办法》、《威海市推进企业上市融资暂行办法》、《威海市人民政府关于开展科技支行试点工作的意见》等一系列政策,进一步加强对金融业发展的扶持和引导。设立了300万元的"金融发展贡献奖",对银行业高管进行奖励。

政策先行,外埠银行心中有底,进军威海的步伐也大大加快,此外,威海特殊的地理位置和海洋文化也有极大的吸引力。

"青岛和威海之间有着天然的优势,我们都是沿海城市,所以在青岛的很多特色服务可以带到威海来,让威海的市民感受到我们的青馨文成。"青岛银行威海分行副行长于忠强说。

"。 浦发银行威海分行的一位负责 人则告诉记者,威海的新能源及设备制造,新材料、新信息、生物医药等海洋高技术产业,渔具,造船等传统优势产业,旅游休闲度假、文化创意及服务外包等现代服务业,海洋高技术产业孵化基地、海洋高技术产业基地等具有威海蓝色经济特色的各类企业是浦发银行人驻威海最为看重的。

"威海有先天地理优势,是与韩国距离最近的城市之一。目前,威海有1300余家韩资企业,大约2万余名韩国侨民居住。作为韩资银行,可以满足韩企及韩国侨民对金融服务的需要。"韩国友利银行行长李舜雨说,从最初投资洽谈到分行成立,无论是各种行政许可的办法或是政策法规的答疑解难,都得到了经区政府的支持。

据了解,近4年来,威海共引进了外地金融机构以及外资金融机构

小微企业将获更多机遇

"7月12日开业之后,我们利用 半个月的时间便帮助多家资金困难 的企业争取到了贷款。"青岛银行零 售银行部总经理李雪飞说,对于一 家刚营业的银行,首批贷款的时候 都会比较谨慎,但为了及时帮企业 走出困境,打响头炮,该行加大工作 效率,缓解了企业的资金压力。

据了解,目前青岛银行与威海市签订了服务战略,未来将为威海市中小企业提供100亿元信贷支持。

开业至今,青岛银行零售部已 经瞄准威海市水产品加工行业的部 分小微企业,并且为他们量身定制 相关政策。"利率在规定的范围内可 上调30%,提供无抵押物贷款,收集 资料完毕后10天左右就能提供贷款。"短短一个半月内,他们已为中小企业提供贷款4000余万元。

自2012年3月份浦发银行威海分行开业以来,分析了多家小微企业的产业结构和市场,主推200万元以下的小额贷款。

截至2013年7月,该行共为31 家两小企业提供了3.27亿元的贷

而已落户威海4年之久的招商 银行,同样将重点放在中小企业融

银行,同样将重点放在中小企业融资上。 2012年,两小企业贷款户数达

2012年,两小企业贷款户数达 到300余家,贷款余额突破17亿元。 其中,民营的小企业信贷中心贷款 户数150余家,贷款余额10亿元。

新力量注入市场活力

"外埠银行人驻主要原因是威海的区域经济发展强劲,社会环境优良,金融市场环境良好,以及百姓对银行金融产品及金融服务的旺盛需求等。"威海市银行业协会一位工作人员如是说。

此外,他还透漏,外埠银行纷纷进入威海市场并持续发力,对威海的经济格局产生了积极的影响,不仅为威海地区企业及个人提供更多的资金支持,还使威海的消费者能够享受到更丰富的金融产品和更高端的金融服务,此外还促进威海地区银行业之间适度竞争,对提升威海地区整体的金融服务水平有积极意义。

威海市银行业协会成立近两年来,为会员单位免费提供不同形式及内容的高端培训,为威海银行从业人员争取在威海增设从业资格认证考区,组织不同形式的银行间同业文化交流活动,开展文明规范服务及文明窗口评选以提升银行服务水平,推动威海地区小微企业金融服务等一系列的活动。

"我们认为,外埠银行与本土银行没有区别,应该一视同仁,将积极提供支持和服务,促进威海各类银行业机构的健康发展。让很多的市民体会到更便利的服务。"威海市银行业协会办公室一位徐姓负责人介绍