T 2 / 商鲁晓春

2013年9月12日 星期四 编辑:韦超婷 组版:冯启韫

买房方法论:置业可以更简单



方法 **7** 量力而行不盲目

案例: 月平均工资为5000元的的不够于买房的他来说已经近200元 积 生终于买房的他来说已经近20万元的首付。一开始家人劝用再进公产。在济南工作6年,攒够已近20万元房,这样以后成有限,考虑但由于资金活成本,楼盘活成本,但由于及生活成本,楼盘活成本,楼盘活成本。 生活的路东望位的熟。既满足了他,又控制了总价。

支招:刚性需求在自己能力范围内买房都是合适的。首次置业,买房不仅要考虑到生活的舒适性、

房子的实用性,还要考虑自己的承受能力。虽说现在限购之下,不少人倡导一步到位,但一步到位也要看自己的能力。要根据房屋月供款与税前月总收入的比率来看,一般月供款不应超过月总收入的25%一30%,高于这个比率,就先买个小房过渡,等资金积累到一定的程度,然后再换大房,这样也不失为一种好的置业计划。

方法 2

一步到位看长远

案例:"如今政策越来越严了, 以后买二套房压力会更大。反正是自己住,干脆买个大户型,省得以后小 房换大房的麻烦。"在舜兴东方项目 看房的莫先生表示,虽然当前买房只有他跟妻子两人居住,但考虑到以后会有小孩,父母偶尔会来济南小住,最后决定一步到位买四房。 在这种情况下,这类首次置业者往往会追求一步到位买大房。

支招:政策的约束给首次置业人群的买房目标带来了变化,因考虑到未来换房买二套房的首付压力和利率问题,这类人群大多考虑于脆一步到位。但一步到位也要慎免,按照总价选择适合自己总房款较高,大多都超过100万,这类群体可以选择市中心高档区域的120平方米的舒适两房和实用三房,也可适适的舒适两房和实用三房,也可适应的舒适两房和实用三房,也可适应,或城郊140—160平方米的四房,或城郊140—160平方米以上的楼中层,或城郊140—160平方米以上的楼中层,实老小共聚一处,享受天伦之乐。

方法 **3** 卖了再买也可以

支招:很多改善型购房者由于

名下有2套房产而被限购,没法买新房子。这种情况,卖旧买新可以规定制约。济南限购令是按照家庭目前实际拥有的房产来认定的。 不在该家庭名下,就可再新购房,照顾到了部分改善型需求的家庭。对于一些已有两套房及以上住宅,但还想改善居住的市民来说,卖掉一套甚至两套房来购买新房是一个比较好的做法。

方法 **4** 城中不行就出城

案例: 作为改善型兼顾投资者 的刘女士,她买房的意向很明确, 对买房区域、价格考虑都比较理 想。她告诉记者,虽然经过几年的 资金积累, 手头有些松, 但她还是 将买房区域锁定在价格相对低的市 "即便在市中心买房我们也能 对付, 但关键是不一定能满足我们 的换房需求,最主要的是不能一下 把钱全部花光, 小孩上学、老人养 老等家庭费用都等着我们。 根据 家庭的实际情况, 他们看好了唐冶 新区,区域内房源价格基本在"6" 字头,周边环境也不错,整体规划 很完善。

支招:作为改善买房,手头资金相对刚需购房者稍微宽松,但买房也不能马虎。在买房前,要为自己做一份详细的预算,根据自己的实际能力,到相应的价位区域看房子。市中心总价和月供压力太大,可到近郊看看。现在济南市城市化建设进程日益加快,可选择一些目前市政规划比较先进的潜力区域。

(楼市记者 葛未斌)





紫金园·阳光海岸 潍坊一线海景别墅洋房

85 折超低价 全省同步火爆热销中

9月盛大开盘,干人抢购阳光海岸!

80m²海景洋房均价2980元/m² 235m²联排别墅均价5500元/m²(斯后价)











大学城、旅游区南北相依/国际学校、森林公园毗邻左右/4000m²景观园林/2000m²专属观澜会所/亲子乐园,喷泉广场

© 0536-8565666 开发商: 潍坊阳光海岸置业有限公司

项目地址:潍坊滨海新区文昌路海锦街交汇处、欢乐海旅游区南邻/市区接待中心:潍坊新华路与玄武街交汇处西北角嘉年华广场1楼本广告中涉及的文字、图片、数据等内容仅供参考,不作为房产买卖合同中的要约,一切以政府最后批文为准,最终解释权归开发商所有,潍房预售证第00005042—5048号





