



车市周报

AUTO WEEKLY

主办: 齐鲁晚报·今日莱芜



9月车展多,齐鲁车展销量超预期

能卖车是齐鲁车展最大亮点

上周日,2013齐鲁秋季车展于济南舜耕与高新两大展馆同时闭馆,完美收官,再度以过万台的高成交量成为山东车市“金九银十”的最佳开端。据不完全统计,车展四日,两大展馆共接纳来自全省各地的20万余观众,展馆人气一度爆棚,参展车商订单数量不断被刷新,各大汽车厂商均已完成展前既定目标,为实现全年销量目标奠定了坚实的基础。

果来看,还是齐鲁车展最好。”开发区一家参展商表示,同样的优惠销量却不一样,这就体现出了齐鲁车展的号召力和影响力。

“和齐鲁车展同时举办的还有一家车展,早在报名参展之前我们就曾研究过,到底参加谁举办的车展。”该参展商工作人员孙先生介绍,经过4S店领导一番商

议,决定两家车展都参加,说不定都能取得不错的成绩。

可令他们没有想到的是,虽然另外一场车展人气也挺旺,但大部分市民都是去闲逛的,真正买车的没有几个,唯独本报车展销量超出了他们的预期。“我们没想到齐鲁车展效果这么好,为了同时参加两家车展,我们专门分散了工作人员,以

至于齐鲁车展都忙不过来。”孙先生说,同一时间举行车展,同样的优惠价格,只有齐鲁车展大丰收,只能说明齐鲁车展的号召力和影响力无与伦比。“我们决定了,下次再有车展就单独押宝齐鲁车展,把所有的人力物力都集中起来。”

“我们看重的就是销量,其它东西都是次要的,

没有业绩参加车展就是失败,齐鲁车展能卖车是最能吸引经销商的制胜法宝。”本报车展另一家参展商工作人员表示,他们已经参加了多次齐鲁车展,每次都能收获不菲的业绩,这次也不例外,这就证明了齐鲁车展在山东所有的车展中是最具号召力和影响力的。

本报讯(记者 张召旭)

车展,包括8月底的车展我们也参加了,不过从实际效

莱芜车市情报速递 >>

莱芜市联众汽车销售服务有限公司

0利率,低油耗,POLO省钱更省心!心中无重负,才能轻松上路,即日起至9月30日,POLO

最高钜惠15180元,还可尊享分期两年零利率,3年低利率活动,如果有爱,行动要快!

莱芜东风小康4S店

“风光”汽车耀世登场,试驾有丰厚礼品相送,订购可享受1000元油卡,2000元

现金的钜惠,旧车置换还有1000元置换基金相赠,欢迎广大用户光临鉴赏。

莱芜正元昊通汽车销售服务有限公司

现在推出按揭购车计划,首付50%,剩下的50%可在一年的最后一天付清,期间0利息0担保,

传祺GS5,GA5两款车型更有“双万”钜惠可享;订购GA3更可享2000元礼包。

东风标致莱芜铭泰4S店

东风标致3008全系乐享置换补贴及金秋大礼包。东风标致3008为答谢消费者长期以来的支持,自2013年9月1日开始,置换3008可获得3000元的油卡,并有金秋大礼包相赠。东风标致3008 售价

15.97万元起,加上“3000元置换补贴及金秋大礼包,对于早已青睐3008的“逐乐族”来说,“这是一个绝佳的购车时机。东风标致莱芜铭泰4S店展厅升级现车0利润清仓销售,最高钜惠3万元。

莱芜鸿发荣威4S店

牵手荣威,一起鸿发,八载荣威,感恩钜惠 周年店庆活动:荣威350: 4.4万包牌贷回家,再送现金七千元;荣威550经典款MT: 10.78

万, AT: 11.98万;荣威W5全系钜惠2万元,荣威950 钜惠15.77万;三包政策提前享受,延长为三年十万公里超长质保。

莱芜博宝东风风神4S店

东风风神落户博宝汽车,全系车型零利润促销,活动期间更有总经理现场签售车辆一台,特价七五折!!!仅限一台!“超值全

能 幸福座驾”东风风神A60 1.6L车型,共有舒适型、豪华型和尊贵型3个级别,售价8.68万至10.58万元。



《车行莱芜》是由齐鲁晚报·今日莱芜出品的一档汽车生活类版面,以学车、购车、用车、养车以及交通政策和知识为内容,用独特的视点,深度的分析,新鲜的车讯、优惠的活动,致力于打造莱芜车友生活地带。

欢迎读者来搞提问,将您的经验与问题与车友们共同讨论。 来稿邮箱:qwbjrlw@163.com 微信号:qwbjrlw 电话:0634-6380118



九九情缘 Party

我的另一半 你在哪?

来九九情缘Party找我吧!你不来我就跟别人走了...

周日下午小型相亲Party等你报名

已持身份证报名者请加官方微信回复“他”或“她”查询自己的编号

新报名者请持身份证报名

报名时间:本周五下午17点之前

预报名码上情缘QQ群:205427797

报名咨询电话:0634-6380009

报名地点:莱芜市工商局七层齐鲁晚报·今日莱芜



回复“他”或“她”
获取相亲资料