

年度规模最大、档次最高、优惠力度最大……

# 聊城首届室内车房展值得期待

本报记者 张召旭

10月1日,由本报主办的聊城首届室内车房展——2013齐鲁(聊城)国庆精品车房文化博览会,即将在聊城国际会展中心拉开帷幕,为各大车商带来最佳展示良机。目前车房展的筹备工作正在如火如荼筹备当中。空前的规模,绚丽的新车,加上香艳的车模,以及展会推出的近百台特价车,本次车房展必将吸引聊城乃至周边地域的关注,让聊城成为十月山东的一抹亮色。

## 市民热切关注车房展

作为聊城年度规模最大、档次最高、优惠力度最大、展出内容最丰富的室内车房展,2013齐鲁(聊城)国庆精品车房文化博览会受市民关注程度空前,尤其一些近期要买车的消费者,更是通过热线电话等多种方式打听车展上的优惠。

22日上午,聊城市民周先生打来电话说,他元旦准备结婚,想买辆车作为新婚礼物送给准新娘。可是左挑右选,众多车型把他弄花了眼。幸好几天前看到了本报要举办室内车房展的消息,就想到提前打听一下车展上都有什么车,优惠活动有哪些。“俗

话说货比三家,可我平时上班都很忙,根本没时间去逛那么多家4S店,而且4S店基本都在开发区,一两天的时间也很难逛完,所以买车的事也一直在往后推。车展上选车就不一样了,到时候肯定会有很多车型供我们选择,优惠力度应该也比平时大很多,说不定一不留神就捡了大便宜呢。”周先生说。

记者从本次车展组委会了解到,车展消息发出的几天时间里,咨询电话就接到了200多个,其中市民最为关心的问题还是参加车展的车型都有哪些,优惠力度怎样等。



本报主办的车展上,观展市民仔细查看汽车内饰。(资料片)

## 最佳购车时节来临

车展期间,是汽车商家的销售高峰,也是消费者购车的良机。从以往的几届车展看,展会上现车加特惠,让不少消费者如愿完成了购车计划。各品牌车商均会提前筹划,在车展期间施放大量优惠举措,推出“特价车型”、“车展特惠”等,以吸引更多的潜在消费者购车。

据车展组委会透露:本届车展囊括了国内主流汽车品牌,展销阵容空前强大,几乎所有的参展车商都拿出“厂家特价车,经销商补优惠”这一制胜法宝,以高让利、大优惠吸引市民前来选车购车。

随着2013齐鲁(聊城)国庆精品车

房文化博览会的临近,广大聊城市民对车展的关注度也越来越高。本届车展恰逢“金九银十”,经销商纷纷抓住这一销售良机,将拿出最给力的优惠吸引市民眼球。很多经销商对记者坦言:前三度车市相对较淡,他们对聊城首届室内车房展十分看重,目前已经向厂家申请了展会特价车,希望在三天的展期内有个集中的冲量。虽然具体优惠秘而不宣,经销商们却明确表示:车展上优惠幅度非常大,现场才会公示优惠。据记者了解,动辄上万元的现金让利,厂家空降的特价车以及异彩纷呈的活动礼包将成为本届车展的重头戏。

## 交通便利看展十分方便

本次车房展将于10月1日至3日在聊城国际会展中心举行,聊城国际会展中心位于聊城经济开发区东昌路与黄山路交汇处,是聊城首座,也是唯一一座会展中心。弥补了聊城会展与展览功能缺失的遗憾,对于聊城及聊城各种特色产业走出去有着重要意义。

记者了解到,6路、K6路、139路公交车能从市区直接通往会展中心,市民乘坐以上班次公交车从聊城移动公司站点下车即可。由于本次车房展观展人数众多,

提醒前来看展的市民朋友,提前计划出行路线,争取全程观摩盛况空前的室内车房展。外地观展的朋友到达聊城长途汽车站以后,可以乘公交车到东昌路,然后再转乘6路、139路公交前来观展。乘坐火车来聊城观展的朋友,可以直接乘坐6路公交车直达车展现场。

本次车房展,本报将携手多家品牌房地产开发企业、装饰企业以及汽车经销商为聊城市民打造一个置业家居、交通出行和娱乐文化盛宴。为购房、购车市民提

供全面便捷的一站式服务。

同时,车展组委会将借助齐鲁晚报的宣传优势,通过投入数十万广告版面,对本届车展进行全程跟踪报道,把车展的宣传在聊城地区全方位铺开,最大限度地提升车展知名度和影响力。

2013齐鲁(聊城)国庆精品车房文化博览会的举办也为聊城和周边地区汽车经销商和消费者搭建起一个良好平台,强有力地引导、规范并推动鲁西汽车市场健康发展。



首入室内 规模空前 精品云集 饕餮盛宴

# 2013齐鲁(聊城)国庆精品车房文化博览会

时间: 10月1-3日 地点: 聊城国际会展中心

主办: 齐鲁晚报 生活日报

承办: 齐鲁晚报·今日聊城 聊城国际会展中心

