

## 国庆假期恰逢季末考核拉高平均收益率

# 银行理财产品普遍超5%

本报9月23日讯 近日,记者采访了德州市各家银行网点发现,各类理财产品的年化收益率也是水涨船高。由于中秋、十一假期,股市休市,银行季末考核等因素,近来各类金融机构之间资金争夺战明显升温,假期理财话题受到市民高度关注。而短期理财市场主要被银行、基金公司分而食之,为了抢夺市场资金,其推出的理财产品年化收益大多已赶超5%。

“9月末高收益理财产品的数量可能还会有所增加,理财产品平均预期收益率有望进一步上升,投资者可以积极关注中长期理财产品。”资深理财师向记者介绍。从最近的理财产品看出,理财收益率再创近期的新高,几乎能够赶上上半年中市场流动性极度紧张时的收益率。数据显示,9月份新发行理财产品收益率持平于8月末,升至9周新高,除了1年期以上产品,上周各期限理财产品收益率都是继续上涨的。根据相关研究数据的统计,其中短期理财产品比如3个月、6个月和12月期限理财产品的预期收益率均有较大幅度的上涨。银行理财产品预期收益再度走高,平均的预期收益率已经达到5%以



上。9月份中秋节之后又要迎国庆节,再加上月末、季末因素,银行资金面的格局应该说是很难改变的。因此在最近一段时间银行靠发行理财产品揽储,相关的收益率会延续上涨,可能超过5%以上的高收益率会不断的出现。如建行发行的“乾元—共享型”2013年第255期理财产品(中秋专享)产品期限长达365天,预期年化收益5.20%。

记者在采访时还发现,不

少银行网点的LED屏幕上,都打出“高收益理财”等标语。最后理财师提醒:选择理财产品规划很重要,一个是需要注意利率和风险,另外一方面要做好规划期限,如果只有这一笔钱是专门用于理财投资的话,建议选择中短期产品。三季末结束之后是年终,因为它的揽储压力更大,这个时候它的理财产品的收益率会更高。投资者在季末资金面趋紧的背景下,可选择表

现稳定的理财产品打理闲钱、锁定收益。按照以往的惯例,中秋、国庆双节,银行会更加不遗余力地促销理财产品,再加上月底银行将面临季末存贷比考核,资金面的紧张也将直接助推理财产品收益的走高。因此,投资者需要抓住适合自己实际情况的产品,比如说资金门槛、流动性等,而不用非得等到最后几天才出手。

(财经记者 孙萌萌)

联社资讯

## 乐陵联社 “科技安全”过双节

乐陵联社积极开展信息科技安全工作,加大排查力度,确保各项业务顺利开展。一是加大线路检修工作力度。对辖内各网点的线路进行重新梳理,全面排查线路故障。二是加强巡检的力度。对各网点UPS、发电机进行全面梳理排查,排除安全隐患,保证市电断电后业务的正常办理。三是开展应急预案演练。对机房内的主、备交换机、路由器、空调进行切换演练,为设备的稳定运行提供更有力的保障。四是加大设备维修力度。对网点损坏的终端、打印机、路由器、交换机进行第一时间维修,保障业务的正常办理。(王建忠 黄琛)

## 平原联社 注重网络安全工作

平原联社从强化员工培训入手,打好网络安全保卫战,为2013年信息系统安全运行提供了有力保障。

一是平原联社从提高员工安全意识入手加强网络安全防范,每月定期开展全县员工信息科技安全讲座,引用多起网络安全案例进行现场教育,使员工真正从内心建立起对计算机网络的防线。二是平原联社将防病毒纳入科技信息普及性培训内容,把计算机安全防范知识贯穿于每一位员工的日常行动中,做到“人人懂安全、人人防病毒”。三是进一步明确规定了计算机及网络安全各岗位的职责,对网络安全防范工作提出了明确、具体的要求,并在培训期间让每位员工都认真学习。(刘彬)

## 临邑联社 两亿资金贷动创业潮

近两年来,以商贸市场为中心,周边配套住宅小区模式的德平商贸市场、翟家乡官家社区等新农村建设项目不断发展壮大,带来的诸多商机,吸引了大批外出务工人员返乡创业。

今年以来,临邑农信社根据城镇化建设加快,经济不断发展的实际,根据农民群众需求,大力发展妇女创业贷款,简化办贷流程,提高服务效率,与妇联建立起“绿色”贴息通道,为有志向、想干事、干实事的外出务工返乡妇女提供资金支持,帮助她们实现“创业梦”,走上致富路,截至目前,临邑农信社共计发放妇女创业贷款两亿元,支持2700余户返乡妇女当上“老板”。(房晖)

## 陵县联社 详细解析贷款资料

2013年陵县联社创新信贷审计模式,充分利用电子设备实地拍摄借款人、担保人资信信息、家庭及经营地址,以录像、照片等影像资料最直观明了的反映借款人、担保人的实际状况,并以此与贷款调查报告进行对比分析,给全县客户经理上了一堂生动的贷前调查课,激发他们自觉遵守AB岗实地调查的信贷管理制度。通过创新审计方法,使审计工作手段逐步科技化、多样化,使审计成果展现形式更加直观和丰富,使审计工作更添多样风采。(任秋云 孙跃芬)

## 陵县联社集中开展技能练兵活动

按照省联社及办事处业务技能达标要求,陵县联社自9月份开始在全辖范围内开展了技能练兵活动。一是加强组织领导,成立了以分管主任为组长,财务会计部牵头组织的活动领导小组,及时制定方案,细化技能练兵配当表,并明确专人跟进督导。二是细化考核,明确每周五为技术练兵日,季度

月末为技能比赛。三是加强管理,建立员工技能练兵台账,根据比赛成绩定期进行排名通报,并纳入本人工资考评,提高了员工增强业务技能操作的积极性。同时对2013年新入社大学生员工实行周末集中培训,为其提升业务技能、掌握前台操作、快速融入各项工作提供了有利条件。(赵富彬)

## 齐河农合行多方“惠”农庆“双节”

9月份,齐河农合行组织辖内干部职工开展了大规模的“金融知识进万家”活动。活动中,各基层党支部组织员工走上街头、社区、村庄、集市,通过设立咨询点、分发宣传手册的形式让客户更深入地了解金融知识和金融业务风险点,重

点宣传了电子银行业务操作方法和风险点,引导客户使用并掌握自助机具安全常识。为使活动引向深入,该行订制了2万只金融知识宣传笔,在客流量较大的社区和集市发放,加强宣传的同时,礼“惠”大众。(张河山 岳超)

## 平原联社做好假前风险排查工作

十一长假即将到来,平原县农村信用合作联社在全辖范围内组织了一次风险排查,主要对辖内各营业网点的发电机、UPS等供电设备进行了全面的检测。一是查看发电机油料是否充足,油料必须达到80%以上,且有充足的备用油料;二是对发电机进行空载测试,查看发电机运行是否正常,并安排专人记

录发电机电压、电流等各项数值;三是切断市电,查看UPS工作是否正常,是否能够保证营业网点业务不间断,并安排专人对UPS供电时长进行记录。通过此次风险排查,增强了基层营业网点员工的应急处置能力,大大提高了员工的实际动手能力,为业务系统安全稳定运行打下了坚实的基础。(刘彬)

## 陵县联社创新审计通报新路径

2013年陵县联社利用季度审计通报分析会、主管例会、集中视频会议等多种形式,对检查过程中拍摄违规视频进行播放,上至联社领导,下到一线柜员,深受触动。联社领导对此高度重视,结合案件防控工作部署,要求对违规个人迅速作出处理处罚,

未检查出问题的单位引以为戒,并要求审计部滚动式开展此项非现场监管工作,按季剪辑播放,从内控建设、业务操作、柜员日常管理、安全保卫等多方面加强对操作风险高发点和易发部位的稽核,着力提高全员合规操作意识。(任秋云 孙跃芬)

## 建行德州分行 进校园开展人民币宣传活动



为了积极响应人民银行开展的提升现金服务水平专项活动,提高社会公众对现金服务的满意度,9月19日,建行德州分行走进德州学院,开展了“爱护人民币,维护人民币信誉”宣传活动。该行工作人员采取现场讲解人民币防伪特征、残损币兑换及

假币收缴知识,发放假币和人民币宣传折页等行动,为德州学院的广大师生讲授了一堂生动的人民币知识宣传课。本次活动得到了学院大学生记者团的支持,“大学生记者”身着建行反假系列文化衫,一同参与了全程宣传活动。(任小斌)

## 中国银行德州分行 出口押汇:为企业资金融通排忧解难

“正当我们还在为出口货物回款慢并且公司已经没有授信额度可用而影响公司资金融通犯难的时候,中行德州分行为我们设计了出口押汇业务融资方案,提前两个多月就拿到了货款,真是第一时间帮助了我们!”德州市某中型五金制造企业老板感叹到。该公司是德州市一家五金制造企业,2013年6月15日该公司与美国一家企业签订一笔价值60万美元、回款期限为提单后75天后付款的出口合同,因自有资金在备货

环节被占压,致使该企业资金融通出现紧张局面;德州中行在了解到企业融资难题后,根据企业订单较多,收汇记录良好,履约能力强的实际情况,为其量身定做了出口押汇业务,为企业融资54万美元,帮助企业加快了资金周转速度。

“出口押汇主要是满足出口企业在信用证或托收项下的短期资金融通需求,该产品不占用企业授信额度,手续简化,能够帮助企业加快资金回笼,改善现金流量以及节约公司财务

费用,受到区域出口商的青睐。”德州分行国际结算团队出口业务经理夏胜菊谈到。德州中行在区域较早地开办了出口押汇业务,并依托此项业务延伸出福费廷、出口贴现以及订单融资等多样化的融资渠道,最大限度地满足了区域企业积极开拓海外市场的融资需求。

2013年以来,该行已累计办理出口押汇业务百余笔,为区域企业融资超过500万美元,依托特色业务助力区域经济发展的能力得到充分释放。(李明远)