

车企提前落实“三包”政策 金九银十持续发力

本刊 综合

作为传统销售旺季的九、十月份，一向都是各大汽车厂商必争之地。而今年的“金九银十”却有些特殊——消费者呼唤已久的汽车“三包”政策将于2013年10月1日正式实施。



提前“三包”能“吸金”？

对于广大消费者来说，汽车“三包”政策的出台与落实无疑是一个好消息，这将彻底结束之前“维权困难”的局面，用明文规定的方式把消费者的合法权益固定下来。

而对汽车厂商来说，“三包”政策带来的影响就不那么简单了。首先，“包修、包退、包换”的规定必然会增加厂商的成本，也给他们的生产制造和售后服务部门带来了压力。但更直接的就是把传统的“金九银十”销售旺季生生“一分为二”：不少准备购车的消费者选择在9月持币观望，待10月1日“三包”政策落实后再做决定。

有汽车商家表示，提前实施“三包”政策，对促进销售起到了很大的作用，有部分消费者并没有持币观望，这也说明了提前实施“三包”政策给了消费者很好的保障。

消费者购买力还没有释放

虽然说大部分车企都提前实施了“三包”政策，但是，有些消费者还是认为吸引力不够大。消费者小李就表示，国家的“三包”政策还没有出台，具体的细节还没有完全了解，如果这个时候听了车企的话买了车，万一真的出现了问题，到时扯不清楚，还是等到国家“三包”政策出台后再买较稳妥。

小李说：“我本来也是想趁着车企提前实施‘三包’后买车的，但我到店里去咨询时，销售员都是一知半解的，虽然现在的优惠幅度也很大，可是心里觉得还是没有保障，既然‘三包’政策就要实施了，那就再等等。”

对于消费者来说，买车确实是一件大事，而“三包”政策也一直是消费者盼望出台的一项重要措施。有消费者认为，等都等了这么久了，再等多十几天也没有关系，等国家政策一出台，买车或会更有保障些。

车商：提前实施“三包”是对消费者负责任

一位汽车经销商表示，他们于9月起实施“三包”政策，“三包”凭证将在用户购车时提供给客户，此举可以极大地提高用户满意度。

也有厂家负责人表示：“提升消费者满意度，是汽车厂家一项永无止境的工作。”据了解，在提前实施“三包”政策的汽车品牌里，不少品牌就表示，只要消费者在9月起从授权经销商购买品牌家庭用车的用户，均将享受到3年或10万公里（以先到者为准）的车辆质量问题免费维修服务，以及2年或5万公里（以先到者为准）的有条件车辆更换或退货保障。



50万个信任选择 千万份感恩礼遇

8月1日至9月30日，购买智跑、新狮跑即可享受：

0元购置税，2000元置换补贴，分期付款0利息0手续费等多项优惠。

买智跑赠智先锋四件套 买新狮跑享受0车险优惠，赠拓界装备或汽车隔热膜

活动详情敬请咨询当地经销商

东风悦达起亚汽车有限公司

全国呼叫中心：400-799-0000

网址：www.dyk.com.cn

销售热线：3167666 3167779

济宁辰鑫4S店 服务热线：3167676 3167677

地址：济宁高新区崇文大道1号（东艺工业园内）

销售热线：2480333 2480288

济宁启华4S店 服务热线：2484566 2481177

地址：济宁105国道金宇汽配城对过

销售热线：5155999 3153558

济宁吉悦通4S店 服务热线：5158555

地址：济宁新327国道洸府河188米路北（圣达汽车博览城）

