

车价一降到底,你还等什么

齐鲁晚报·今日菏泽、中汇汽车集团联手首次推出鲁西南厂家直销会,20日启幕

10月20日,鲁西南厂家直销风暴强势来袭,此次直销会由齐鲁晚报·今日菏泽、中汇汽车集团联手打造,昌河铃木、昌河汽车、长安铃木、北京现代、奇瑞汽车、广汽本田、东风本田、东风雪铁龙、上海通用别克、通用雪佛兰十大汽车品牌与厂家联合促销,价格突破冰点。

购车价格始终是消费者买车时最为关注的,不论是找关系还是托朋友,总是希望能够从汽车经销商处得到更多优惠。很多人认为购车时能拿到最低价,这不仅代表自己的一种人脉关系,更是对自己社会地位的一种肯定,所以很多人往往在购车时费尽心机与经销商打口水仗、关系仗。中汇汽车集团重磅推出汽车厂家直销会,将改变这一切。

本报记者 董梦婕

揭秘:买车为何总是砍价难

购买汽车对于每一个家庭来说,都是一笔不小开销。在买车的时候,消费者都希望把价格压到最低,往往想尽办法与经销商旷日持久的砍价。虽然耗时耗力,结果却往往不尽如人意,那么经销商卖一部车到底能赚多少钱呢?

采访中一些汽车经销商表示,近年来汽车销售环节的利润已经越来越薄。国产汽车经销商在销售环节的利润在2%—5%之间,一般

售价在5万元以下的经济型轿车,经销商的利润大概在1000元左右,除去店面租金、设备、员工工资等成本,每月赚不了多少。

为了防止同品牌的经销商之间相互压价、争夺客源,几乎每个汽车厂家对经销商都有严格的限价政策。也就是说,每一款车型的市场零售价格是统一的,经销商不得擅自提高或者降低价格。否则,经销商难逃被厂家淘汰的命运。因

此,经销商即使想“少赚点多卖点”也没那么简单,消费者从经销商那里买到低于市场零售价格的汽车是相当难的。

但是经销商的全年的销量只有达到了厂家规定的数额,才能得到厂家追加的返利,在厂家的价格限制下,经销商只好以购车送礼来争抢销售份额,所以很多顾客买车时和经销商商量是否能将礼品兑现时常遭拒绝。

参加直销会理由

- ★全系厂家裸价直销,价格直降到底,全年最低
- ★活动仅此一天,第二天恢复原价,机不可失
- ★现场抄底价格,超乎你的想象
- ★订车有机会抢三重“心动”大礼

出击:厂家裸价直销让你少花冤枉钱

为了让消费者更省时省力购车,为了回馈消费者多年来对中汇集团的支持和厚爱,10月20日,中汇汽车集团联手厂家打造鲁西南地区十大品牌汽车厂家直销会,厂家以实际行动大力支持,促销价格保证全年最低。

参加此次直销会品牌囊括昌河铃木、昌河汽车、长安铃木、北京

现代、奇瑞汽车、广汽本田、东风本田、东风雪铁龙、上海通用别克、通用雪佛兰,在直销会上所有品牌的全系车型均会亮相,钜惠让利市民,此外,每个品牌还将特别推出两三辆特价车,低至八折销售。

凭借着对消费者负责的态度,中汇汽车集团旗下的十大汽车品牌还为用户提供了专业高品质售

后服务保障,“保姆式服务”和新的汽车三包法的实施将可以让车主用车无后顾之忧。

在享受优惠购车的同时,直销会更设置了丰富的活动环节。抽奖、互动问答等游戏,让消费者在了解十大品牌汽车产品和企业文化的同时得到更多乐趣,更有机会赢取丰厚的大奖。



齐鲁晚报·中汇集团

联袂重磅推出

选中汇硬道理



十大品牌汽车厂家直销会

活动时间: 10月20日 13:30分 报名地点: 各品牌4S店

广汽本田
东风雪铁龙
通用别克
昌河铃木
长安铃木

电话: 5260111
电话: 5702228
电话: 6208888
电话: 5568881
电话: 5702299

东风本田
奇瑞汽车
通用雪佛兰
昌河汽车
北京现代

电话: 5293333
电话: 5036665
电话: 6357111
电话: 5260029
电话: 5299991 (菏泽昌信店)
6358111 (郓城中汇店)

到店即送 500元加油卡兑换券

另有 iPhone 5s ... 三重大礼等你拿!



中国人民保险公司
菏泽分公司

友情支持!