

济宁银行 5000元=50万 无需抵押 无任何手续费
BANK OF JINING 一般三至五个工作日给您答复
——小微贷款 祝您发展—— 0537-2896509



从核电站管道工到科技公司老总

张冉在“折腾”中寻找价值

回乡创业勇挑战 赔了就当交学费

2011年2月,自称爱“折腾”的张冉回到济宁注册成立了山东尚核电力科技有限公司,买下运河城一层楼房作为自己的研发和销售基地,下一步他准备在济宁建立一个研发、生产、销售一体的工业园,今年年初工业园已在任城区二十里铺完成了奠基。张冉利用自己的“80后”研发、销售团队,凭借原先积累的经验和人脉关系,公司迅速打开了市场。然而爱折腾的张冉意识比较超前,因而会因为思路问题和研发人员产生分歧。

2012年5月,尚核电力承揽了一项核电站的测温取样设备的生产和安装,这个设备直径就达到了4米,张冉兴奋之下以较低的价格成功中标,然而研发人员为了保险起见,认为不该接这个项目,一是研发时间长,二是利润太低,搞不好还得赔钱,公司副总经理褚红霖和张冉产生很大的分歧,最后张冉定了调子,“做这个设备我们积累了宝贵经验,赔了就当是交学费了,但是有经验以后我们能接这种设备了。”调子定好后,研发人员放下了负担,全力进行研发生产,结果不仅没赔,还净赚了10余万。

“我是个敢冲敢闯的人,是个喜欢折腾的人,但不是乱折腾的人,不然我也发展不到这个程度。”张冉创办的尚核电力科技公司作为电力行业的集成物质供应商,不仅给国内的广核和中核两大集团的核电站供应配套管道,更是和印尼、泰国等东南亚国家进行合作,“今年定的销售过8000万的目标已经提前实现,明年我的目标是翻一番,然后5年后能够上市,敢想敢干敢折腾是我的性格特点,也是我的优点,就像我喜欢的歌曲《我要飞得更高》一样,折腾让我飞得更高更远!”



尚核公司总经理张冉和他的核心团队。

大学毕业后从基层干起了核电站管道工,摸爬滚打一年后回到总部转行做起了销售,并签下单笔240万元的订单。2011年又回到家乡济宁成立了自己的尚核电力科技公司,专门给核电站生产专用管道,并在去年创下5000万的销售额。29岁的总经理张冉坦言自己是个敢想敢干喜欢“折腾”的人,“不折腾哪来的思路?折腾让我飞得更高。”



张冉介绍为核电站生产的各种管道 晋森 摄

本报记者 晋森

大学毕业后成了管道工

“核电站、管道商、80后、精干。”当把这些关键词都组合在一起的时候,就构成了张冉的基本要件。作为尚核电力科技公司的总经理,张冉今年只有29岁,然而却带领一个年轻的研发、销售团队在济宁创业两年,作为大亚湾、秦山、阳江等众多核电站的管道供应商,去年的销售总额更是突破5000余万元。

毕业于中央财经大学金融专业的张冉,在进入核电站供应商之前和核电站没有一点关系。毕业后应聘中,张冉被北京一家核电站防腐研究所看中,“当时能进核电站的配套单位,本以为是待在办公室的白领,没想到成了钻管道的‘黑领!’”张冉现在可以幽默一把,可当时他连哭的心都有,“我本身是个不甘于平淡爱折腾的人,我想可以体验一下管道工的生活,更重要的是

我了解核电站是怎么回事。”

就这样2007年8月,张冉以储备干部的身份作为一线安装工人,被派到广东大亚湾核电站做了一名管道工,每天钻地道、爬高空。由于天气炎热,在地道里身上的衣服湿透了,高空一晾又干透,一天下来身上全是汗臭味,又脏又臭没人愿意挨着。

“我当时一件事记忆很深刻,从工地坐公交车回住地,连续两辆公交车都没停,坐上第三辆公交车我出于好奇给一位孕妇让座,没想到人家嫌脏都不坐,当时给我很大刺激。”张冉说,当时就想打退堂鼓,一个名牌大学生为何在这个鬼地方耗费青春?但如果走,要强的张冉又觉得丢人,公司规定锻炼一年,这才来了不到一周,辞职后怎么给人家交代?张冉决定要坚持下来。如今回头看,张冉坦言非常感谢那段时间,让他学会坚持和不放弃。

转行做销售员签下240万

由于张冉在工地上的良好表现,2008年8月,他顺利回到总部北京,成为销售部的一名销售员。“对我来说这又是一个全新的岗位。”在总部半年后,2009年2月,位于福建的福清核电站开工建设,其中核电站专用防腐管道240万的项目成为各方争夺的重点,“因为当时另一家参与竞标的是一家500强的上市公司,所以销售部也没给多大希望竞标成功,就把这个项目作为练手派给了我。”然而张冉记忆最深刻的是当时销售经理的一句话,“试试吧,别丢人就行。”什么叫“别丢人”就行?生性要强的张冉感觉这是对他的轻视,决定尽最大努力做好这件事,即使生意不成,起码不能让经理瞧不起自己。

张冉重新设计了标书,经过分析他认为最关键的是要找到负责招标的各个经理,然后面对面的坐下来谈。“刚开始人家连门都不让我进,根本见不到负责人的面。”张

冉回忆,那只能先通过电话联系了,每次打电话张冉都先到对方楼下,然后表示就在楼下等着,希望能当面了解一下他们公司的优势。“我们有什么优势?产品和价格都和对手差不多,能比的只有服务了,我给对方承诺,重大维修问题,不管在什么地方,48小时内我们的售后人员必须赶到。”张冉一趟趟的找,终于把三个主要负责招标的经理都一一面谈,核电站一名参与招标的经理说:“就凭你这股锲而不舍的劲头,我认为你们也能把产品和服务做好,并最终将240万元的合同签给了张冉。”

“那是2009年11月2日,我的幸运日,当我签订完合同抱着一大叠资料从客户那里走出来后,我感觉天是那么的蓝,天气是如此的好,心情也是如此的敞亮。”张冉签订240万的订单,也刷新了公司当时单笔最大订单的记录,“至今这个记录也没人能破。”张冉现在说起来仍掩饰不住自己的得意。

崂山九水路637号、黄岛黑山小区房产 拍卖公告

受有关部门委托,我公司定于2013年11月5日10时在中国拍卖行业协会网络拍卖平台(pm.caa123.org.cn)公开拍卖以下房产:

1、崂山九水路637号松山新区水木年华3号楼1单元5楼2套住宅,501室建筑面积149.7㎡;502室建筑面积146.66㎡;竞买保证金20万元。

2、黄岛黑山小区44套住宅,其中包括124号楼21套住宅,126号楼13套住宅,132号楼10套住宅;每套住宅建筑面积80-90㎡,采取先整体后分套的方式进行拍卖,整体竞买保证金200万元;分套竞买竞买保证金10万元。

有意竞买者请于2013年11月4日将拍卖标的相应竞买保证金存入公司账户(户名:济宁市鸿远拍卖有限公司,开户行:中国农业银行济宁市中区支行,账号:15461101040017855)(不成交不计息退还),持交款证明及有效身份证明到本公司办理竞买手续。

展示时间及地点:2013年11月2日-3日标的所在地展示

公司地址:济宁市菱花路商务楼6楼
公司网址: http://www.hypm123.com
联系电话: 0537-2981369; 13355103005; 15063712999;

济宁市鸿远拍卖有限公司
2013年10月18日

中国拍卖行业协会A级拍卖企业

济宁天和拍卖有限公司拍卖公告

受邹城市人民法院委托,我公司定于2013年10月25日上午10时,在济宁天和拍卖有限公司拍卖厅公开拍卖山东里能华都食品有限公司机器设备【机器设备为低压循环桶、速冻机、螺杆压缩机、空气分离器等(以现场实物为准)】,保留价人民币275.76万元,竞买保证金:50万元。

有意竞买者请于2013年10月24日下午16时前,持有效身份证明和保证金缴纳凭证到本公司办理竞买手续,保证金账户:(户名:山东省济宁市中级人民法院 开户行:中信银行济宁分行 账号:102440000000001434)。

拍卖标的展示时间、地点:2013年10月19日至2013年10月24日在标的所在地现场展示。

公司地址:济宁市市中区来鹤小区玉盛楼305室
联系电话: 2887599 15153765639

济宁天和拍卖有限公司
2013年10月18日

变更公告

济宁运河拍卖有限公司于2013年10月10日在《齐鲁晚报》今日运河C02版发布的公告,拍卖标的名称:由嘉祥县小康绿色食品有限公司涉案房地产及机器设备变更为山东绿维果蔬汁有限公司(嘉祥县小康绿色食品有限公司)涉案房地产及机器设备。

2013年10月18日

播音主持人招聘

嘉祥广播电视台公开招聘4名(2男2女)播音主持人,采取播音主持人大赛方式。成绩优秀且试用期满经考核合格者,列事业编制。详情请登录嘉祥县政府门户网站www.jiaxiang.gov.cn嘉祥县人力资源和社会保障局网站www.jxrsrc.gov.cn和嘉祥新闻网www.jxtvs.com。

金牌专栏

齐鲁晚报·今日运河 广告中心 订版电话:0537-2366549 2366539

- ★ 一次性交费五次者,赠送一次
- ★ 一次性交费十次者,赠送三次
- ★ 规格:5.7X4.5cm 单价:300元/次
- ★ 每次刊登不得超过两个单位