

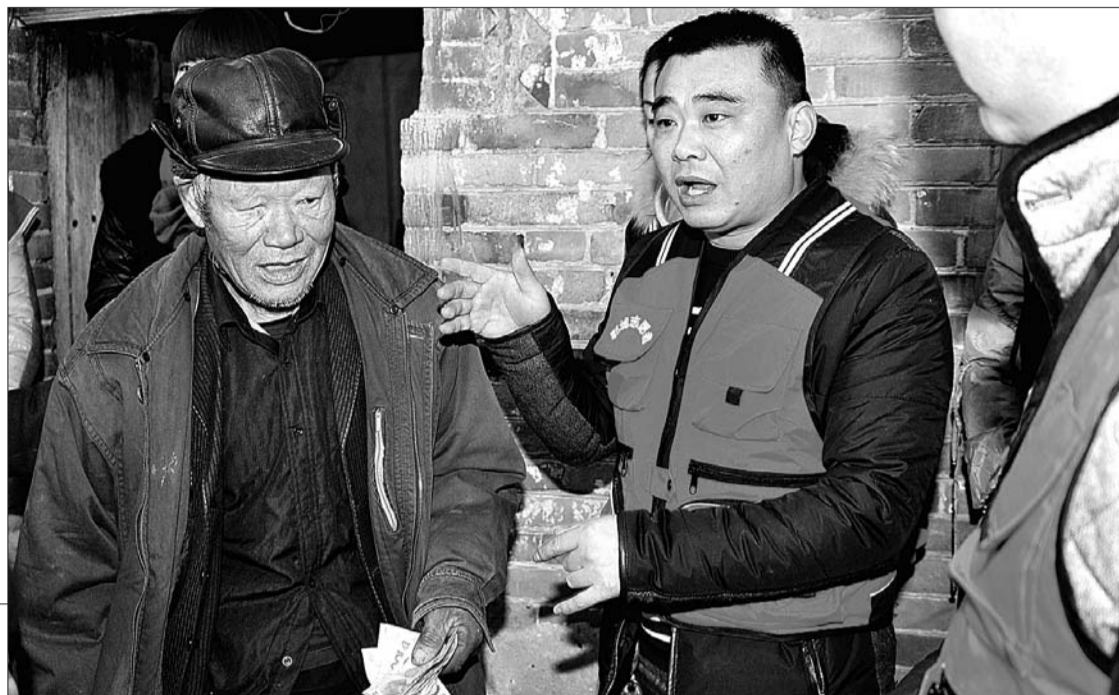
郓城人吕斌“恋上”做公益,甚至无暇顾及自己的生意

“做公益让我找到自身价值”

温情菏泽

9月底,郓城隆兴社区西张庄村村民张维强将写有“当代雷锋献爱心,车祸无情人有情”的锦旗,送到郓城志愿者协会会长吕斌手中,感谢15年前在自己出车祸时,仗义相救却未留名的恩人。

今年38岁的吕斌温暖了不止张维强一个人,特别是在2012年5月份郓城志愿者协会成立之后,身为协会会长的他组织策划活动80余次,筹集爱心资金30余万元,和300多名志愿者一起,帮助孤寡老人、留守儿童等困难群众1200人次,在为需要者送去关爱的同时,也感染更多身边人投身公益。



吕斌(右)在公益活动的现场。(资料图)

本报记者 周千清 通讯员 李英 刘考勇

生意人吕斌:做公益“上瘾”,多次组织公益活动

9月15日,一场名为“中秋共筑团圆梦”的活动,让平时冷清的随官屯敬老院和郓城县聋哑学校热闹非凡。吕斌和郓城志愿者协会的志愿者们带着月饼和水果,为老人和孩子们表演文艺节目、打扫卫生。

吕斌已不止一次组织类似活动。吕斌告诉记者,2007年他开始参加并组织公益活动。2012年5月30日,郓城志愿者协会成立,他当选会长,从此“死心塌地”地走上公益之路。“一次次爱心活动,在给困

难群体带来帮助的同时,也让我找到了自身价值。”

自此之后,吕斌“一发不可收拾”。五四青年节,他和30多名志愿者一起为唐塔广场“洗脸”;六一儿童节,他为5位贫困留守儿童筹善款6600余

元并赠送文具;2012年,他和志愿者一起救助工地受伤的村民……如今,吕斌更是把经营的酒水代理生意交给妻子和业务经理打理,自己把几乎所有的时间和节假日都花在做公益上。

志愿者眼中的吕斌:“他是我们的带头大哥”

在志愿者眼中,吕斌是“带头大哥”。受他影响,郓城农民歌手贾崇珍获得省“乡村偶像”总冠军后,把三万元奖金全部捐出;17岁中学生朱智慧在参加公益活动后说:“珍惜身边的爱,并加以回报”……

2012年6月,吕斌结缘省文化厅派驻黄集乡郭庄村“第一书记”王炳春。看到王炳春为该村村民所做的一切,体会到村民的困难,他组织志愿者们为郭庄村留守儿童捐衣服,建立“郓城志愿者爱心书屋”,为郭庄村民奉献了一台乡村春晚……

“一是‘高’,就是高度负责,作风严谨。二是‘低’,处事低调,求真务实。三是‘快’,就是反应迅速,快速崛起。四是‘精’,就是人才济济,队伍精良。”王炳春如此评价吕斌和他的志愿者团队。

“做公益活动的同时,品味生活的细节,享受简单的快乐。”吕斌说,陪老人家聊天,或是将喜欢的书、文章读给孩子们听等,都会收获快乐。

志愿者吕斌:“只有热爱才能坚持下去”

吕斌最初是通过网络了解到,社会上有很多热心帮助弱势群体、致力公益事业的人,自己深受感染,“之后就经常上网浏览,发现当地有需要帮助的人,我们几个人就以贴吧的名义去帮助他们。”

郓城志愿者协会成立初期,很多人对志愿者并不了

解,吕斌就先动员自己的亲戚朋友参加。通过努力,会员从原来的20多人增加到现在的300人,还成立了分会。“公务员、教师、企业家、退休人员、下岗工人、自由职业者等,越来越多的人参与到我们的公益活动中。”吕斌说,志愿者们“在‘爱’的大家庭里

传递着温暖。

进行公益离不开资金,但是协会成立之初资金匮乏,救助资金主要靠会员AA制筹集。随着活动的深入,菏泽华源食品等单位和企业参与进来,助力郓城公益事业的发展。尽管有了大企业的帮助,吕斌仍坚持每月拿出

至少上千元的费用做好事,“只要能帮到需要帮助的人就行。”

“做志愿工作不能光凭一腔热血,它需要长时间的全身心投入,从力所能及的小事做起。”吕斌经常和志愿者说,只有真正地爱志愿工作,才能长久地坚持下去。

“没想做多大生意,就想让家人生活好些”

开门市、办工厂、办养殖场……创业路上朱红霞一路坚持,带村民共同致富

天南地北 菏泽人

文/片 本报记者 赵念东

失败了接着来,创业数次终成功

开门市、办工厂、办养殖场……从1993年“下海”,牡丹区万福办事处富强社区的朱红霞经历了数次创业失败,但凭借一股不服输的韧劲,她不仅实现了最初“让家人过上好日子”的愿望,还带领其他村民一起致富。



朱红霞始终没有停下手中的活。

“别看她个不高,心里憋着一股子大劲儿!”提起43岁的朱红霞,左邻右舍、亲戚朋友没有不竖起大拇指的。

1993年,朱红霞与赵锁生结了婚,家中婆婆和奶奶身体一直不好,三人的医药费让小两口不得不“算计”着过日子。为了“让家人能生活的好些”,1994年,朱红霞辞去了牡丹区园林处的工作,和下岗的丈夫连凑带借出8000块钱在集市上租房开了门市,开始了坎

坷的致富之路。

后来由于道路扩建,门市被迫关闭。在家呆了一段时间,朱红霞开了个方便袋加工厂,但因聘请的技术人员技术不过关,她赔光了积蓄,工厂也关了门,那年春节,他们只剩下150元钱,“除夕吃完水饺后,我和丈夫就回到厂房里,谁也没理谁,蒙头就睡了。”那个春节,朱红霞终生难忘。

“她胆很大,借了四万块钱又筹备起了豆制品加工

厂。”赵锁生说,妻子并没有一蹶不振。为保证质量,朱红霞独自一人前往东北,购来约60吨大豆,“现在我想起来都有些后怕,万一出点啥事,咋办?”朱红霞笑着说。后来,由于市场不稳定,豆制品加工厂也停产了。但朱红霞并不认输,2003年她投资50万建起了面粉厂。

老天似乎开始眷顾这个倔强的女人,做面粉厂让她赚了一笔。后来,朱红霞又瞄准

市场,办起了养殖场,日子一天天富裕起来。朱红霞餐桌上的饭菜丰富起来,家具和电器多了起来,房屋变得越来越宽敞明亮,“日子比原来好太多了。”

但朱红霞并没有歇着,她一直在观察着市场。2013年,朱红霞与同村的一个合伙人前往深圳。在一家净水机公司的代理人招标会上,经过多方竞争,她最终取得了该净水机的菏泽八县一区的总代理。

“大家伙跟我一块儿富,这才算成功”

朱红霞家富了,村民们开始仿效她开办养殖场。但由于技术、管理、经营等,效益一直不好。这一切,朱红霞看在眼里。

“搞养殖不是简单的活,

办厂之初,我专门到北京、天津等地学习。”朱红霞说,在了解村民养殖出现的问题后,一个念头在她心中萌发:带乡亲们一起致富。

2009年,朱红霞带领周边

的养殖户成立了宏运养殖专业合作社,统一购置饲料,卫生防疫,聘请相关专家为村民讲授养殖知识和技术,并帮村民联系客户、拓宽销路等。在合作社的作用下,养殖户们的收益

有了明显的改观,有的养殖规模更是超过了朱红霞。

“一个人的富裕并不是真正的富裕。”“不藏私”的朱红霞带大家伙儿一块儿富了,赢得村民的交口称赞。