

“广西香蕉一斤只卖一毛钱仍无人问津”，记者探访聊城市场

香蕉批发商卖一箱赔四五块

本报见习记者 王瑞超

近日,央视报道了广西南宁香蕉因早熟滞销,一斤只卖一毛钱,仍无人问津,蕉农有的无奈只能拉回家喂牛。17日,记者探访聊城市场得知,一毛多的是熟蕉,只能在产地附近销售,长途批发商们批来的都是青蕉,价格在8毛左右。另外,由于现在是淡季,批发商们每卖出一箱都要赔四五块钱,但是为了不丢回头客,保住多年积累下来的信誉,大多数都在咬牙坚持。



在广西香蕉产地,蕉农打出5元串的价格销售,仍无人问津。

新闻背景

广西南宁香蕉 1毛钱1斤

因天气炎热干旱,广西南宁坛洛镇的300万斤香蕉普遍早熟,使上市高峰提前到来,影响香蕉价格。一大串香蕉卖5元,平均一斤只卖一毛多,仍无人问津,蕉农损失惨重,有的无奈只能拉香蕉回家喂牛。

卖不出去只能喂牛

在坛洛香蕉交易集散地,蕉农把一车香蕉拉进市场卖,出来时车上还有几串香蕉卖不出去。据蕉农介绍,这些香蕉中有个别已成熟,不利于长途运输,商贩不愿意收购,蕉农只好拉到路边卖。

“5块钱一串,买几串回去吧!”蕉农在路边叫卖,价格均是5元1串。据介绍,一串香蕉大约四五十斤重。这样算下来,一斤香蕉的价格仅在1毛钱左右。

香蕉1毛钱一斤,蕉农还有得赚吗?一名蕉农表示,连化肥的钱都赚不回来。但如果卖不出去,损失更大,不管价钱怎么样,能卖尽量卖。

“如果卖不出去只能拉回家喂牛了!”一名蕉农无奈地说。

香蕉早熟扎堆上市

坛洛香蕉商会会长邓永志介绍,今年香蕉成长季节温度比去年同期高。高温下香蕉成熟快,上市时间也快,造成香蕉扎堆上市,供大于求,价格下跌。

香蕉价格下跌就引发了骨牌效应:刚开始蕉农盼价格再次上涨,迟迟不肯把香蕉卖掉,把香蕉压在地里等待时机。在高温下,蕉农留在地里的香蕉很快就熟了,这时候再摘下来卖,商贩就不愿意收购了。

香蕉已经熟在地里,价格却迟迟不见上涨。这时候蕉农们都顶不住了,纷纷把留在地里的香蕉采摘出来抛售。这就形成了恶性循环,蕉农集中抛售加剧了市场上香蕉供大于求的状况,香蕉价格再次下滑。

坛洛香蕉三成待售

邓永志介绍,今年坛洛的香蕉已经销售近七成,大约还剩下三成待售。这三成香蕉大约有5万亩,以每亩3吨产量计算,大约还有15万吨香蕉待售。而这些待售的香蕉中,有三成熟在地里,也就是说大约有5万吨香蕉熟在地里卖不出去。

就算以最低每斤0.5元的价格计算,这5万吨香蕉也价值5000万元。也就是说,或将造成坛洛蕉农损失5000万元。 据央视

市场探访

“一毛多的是熟蕉,根本没法长途运输”

17日一大早,香蕉批发商杨先生就在聊城水果批发市场出摊了,等待商贩来批发香蕉。他刚刚从广东拉回一车香蕉,“拿货价每斤8毛钱。”

“网上不是传产地有一

毛多的香蕉吗?为啥不进这种?”面对记者的疑问,杨先生说:“一毛多的是熟蕉,保质期很短,一般是三天,只能附近消化,根本没法长途运输,他们不敢要,运来的多是青蕉。”杨先生话语间流露出

无奈,“我们也想批发便宜的,关键是没法运啊,七八毛的青蕉运来还常坏呢!”

原来,香蕉落地后,不像其他水果一样随地放,它需要“特殊待遇”:必须用制冷设备保持15℃左右,才能多存几

天。杨先生说:“一出现麻点或变色,香蕉就没法卖啦。”

在杨先生家的冷库里,仪表盘上显示15℃,根据香蕉的青,熟程度分成两批,摞起的箱子保持着空隙。“这样放才能尽量减少损坏。”

算成本账

“一箱赔四五块很正常!”

“7月份到现在赔了两三万了!”香蕉批发商刘女士说,“现在油价高,运费涨,这个我们也没办法的。”看记者对赔钱问题有些不解,刘女士给记者算了一笔账。

一箱香蕉17斤,现在批

发价是8毛钱一斤,这样就是13.6元。另外,水果箱3元/个,水果袋0.8元/个,装箱人工费1元/箱,运费3.5元/箱,制冷储藏费3元/箱,这样算下来,每箱合24.9元。刘女士说,一车香蕉3000箱,运费10500元,每箱合3.5元。

“现在每箱往外批最高才20块!”刘女士说,他们给零售商的价格多数在19元左右,20元是最高价。“一箱赔四五块很正常!”再加上烂掉的香蕉,赔钱数量就可想而知了。

记者走访了几家香蕉批

发商,他们的说法如出一辙,都表示现在是淡季,“赔钱”。

一位在水果市场外摆摊卖水果的摊主,也佐证了批发商们的说法:“现在他们真是赔钱,俺弟弟原来干香蕉批发好多年,每年这个时候都这样。”

培养信誉

赔钱为啥还做?“回头客不能丢!”

同样在市场内做香蕉批发生意的俞女士,正在眼巴巴地等待顾客。她对现在做香蕉批发生意赔钱一事供认不讳,当记者问及赔钱为啥还做时?她说:“回头客不能

丢!” “现在是淡季,不能因为现在赔钱就不做了,那回头客就丢了。”俞女士做水果批发生意多年,积累下不少回头客,这很不容易,不光靠香

蕉质量,还要靠信誉。

当记者问到为何不能适当涨价时,她说:“涨价人家就不卖香蕉了,卖别的去!”据俞女士介绍,聊城市场销售的香蕉多来自广东、广西、

云南等地,光水果批发市场上做香蕉批发生意的就有好几百家,“现在做啥都不容易,干我们这行也竞争激烈啊!”她说,本地人也有很多做香蕉批发的。

咬牙坚持

“做生意嘛,不能因为赔钱就不干了!”

在香蕉批发商赵先生的商铺前,他把香蕉的淡旺季跟记者捋了捋,“春节到五一是一旺季,如果这段时间挣不到钱的话,这一年就白忙活了!”赵

先生说,每年的这段时间是香蕉销售淡季,多为不赚钱或赔钱,“半年赚钱半年不赚钱,基本是这样的。”

“但是做生意嘛,不能因

为赔钱就不干了!”说起现在淡季赔钱的事儿,赵先生说,我们常年做生意,这时候靠的就是咬牙坚持。

“其实现在国家对我们很

照顾,果蔬运输都不用交过路费。”赵先生似乎很满足,他说,“干什么都不容易,做什么生意都有赔有赚,只要一年下来总体能赚些就挺好。”

丢失声明

吕丙珍,身份证号码:371525199305162319,身份证不慎丢失,特此声明!

许纪刚,身份证号码:372525197308245832,身份证不慎丢失,特此声明!