

车展招商火爆，车商争抢展位

招远市汽车经销商悉数参展，烟台市区十余家车商也将到场

展会:齐鲁晚报招远首届汽车促销展
时间:10月26日-27日
地点:招远市体育公园

本报10月23日讯(记者 侯文强) 本周末将举办的齐鲁晚报招远首届汽车促销展上,热点展位分外抢手,不少汽车经销商向车展组委会提出申请,争抢好展位。本次车展招商火爆,招远市汽车经销悉数参展,烟台市区十余家汽车经销商也将到场参展,数百辆参展汽车将“填满”招远市最大的露天广

场——体育公园。市民知晓率的提高,是本次车展招商火爆的重要原因。23日,记者走访招远城区沿街店铺时,发现每家都有齐鲁晚报招远首届汽车促销展的入场券,“去体育公园看齐鲁车展”成为当地市民讨论的热门话题。由于今年车市低迷,成交量不尽人意,展会频繁但效果不理想,不少汽车经销商一开始对本次车展信心不足。齐鲁晚报招远首届汽车促销展组委会在招商初期,受到了不小的阻力,不少汽

车经销商抱着迟疑的态度观望。铺天盖地的宣传,又打出买车送油卡的优惠等,组委会踏实的工作态度给了汽车经销商信心。距离车展举办还有两个周的时候,已经有20多家汽车经销商预定展位。随着宣传力度的加大,截至22日下午,除了招远当地汽车品牌悉数参展外,还有来自烟台市区的汽车经销商来到招远,体育公园的展位被争抢一空。在22日和23日,车展组委会的办公电话一直响个不

停,其中有多家汽车经销商打算调换个好位置或预定展位。“我们可以追加参展费用,展位能不能调换靠前一点?”23日上午,招远市一家经销商致电组委会时说道。不少金融服务机构也主动联系本次车展组委会,希望能在车展现场提供相关服务。农业银行招远支行个人金融部主任刘学萍说,他们还会派出8名工作人员,到现场办理车贷业务,贷款费率低,对部分车型甚至不收任何费用,零利息,零费率;如果材料齐全,车贷在三四天内就能办好。

横幅挂遍城区 车展成热门话题

在招远市街头,走不多远就能看到齐鲁晚报首届招远汽车促销展的横幅。在招远打车时,出租车师傅也会主动和乘客聊起齐鲁车展,首次在招远亮相的豪车、巨大的优惠力度等内容,都成为市民热聊的话题。“2013年齐鲁晚报首届招远汽车促销展,买车送油卡”——这条横幅飘扬在招远市的大街小巷。在温泉路、天府路等主要道路路口,在府前广场、汽车站等人流密集区域,在振华商厦、佳乐家等繁华商业区,都能看到这道显眼的黄色横幅。23日下午4点,在出租车上,一位的哥主动和记者聊起了本次车展:“走哪都能看到车展的横幅,还有人给我发了入场券,这次车展可真能宣传。”车展组委会负责人张辉说,本次车展的高密度宣传期不低于一个星期,除了悬挂横幅外,他们还组织了大量人员发放车展入场券,目前已经发放7.3万余份,预计到车展开幕时,将总计发放15万份以上的人场券。豪车亮相、车商抄底血拼、数十个品牌云集……本次车展组委会对招远沿街门店和重点小区进行了全覆盖式宣传,齐鲁晚报招远首届汽车促销展的举办已经成为当地的热门话题。

本报记者 侯文强

布展工具落路边，热心市民帮照看

招远市民的热心和淳朴让本次车展组委会工作人员感动不已:一捆布展用的细绳被工作人员不小心落在了路边,市民王先生发现后,放下手头的事帮忙看顾,一直等到布展人员返回寻找后才离开。23日上午10点多,在招远市城南,本次车展组委会工作人员在悬挂宣传横幅时,不小心将一捆细绳落在了路边,直到十多分钟后才发掘。由于悬挂横幅的地方车辆和人流比较密集,大家

都觉得这捆细绳肯定要被人捡走了。可当工作人员顺路返回时,竟发现这捆细绳还放在原先的位置,一位市民正站在旁边张望。“怕你们丢了东西,我一直在旁边看着。”原来,这位不愿透露名字的市民姓王,他去办事时看到了工作人员落下的工具,就先放下了自己的事,站在旁边等着失主。直到确认了布展人员的身份后,他才满脸微笑地离开了。本报记者 侯文强



王先生放下手头的事情帮忙照看布展工具。本报记者 侯文强 摄

订购两箱爱心苹果给老师尝鲜

栖霞苹果红齐鲁

惠果农 献爱心 享品质

爱心苹果订购电话:
6879078 15668099162

本报10月23日讯(记者 王永军) “你们的爱心苹果格外甜,买两箱送给老师表达下心意。”23日,市民王先生通过本

报“栖霞苹果红齐鲁”爱心公益活动订购了两箱爱心苹果送给老师。霜降后的苹果口味更好,想要尝鲜的市民赶紧订购吧!市民王先生大学毕业后,已经来到烟台工作1年多了。说起烟台苹果,王先生很是熟悉,他告诉记者,苹果可是烟台的特产,所以他也一直想让自己的老师尝尝鲜。

王先生说,他的这位老师人特别好,对他影响很大。这次看到“栖霞苹果红齐鲁”爱心公益活动,就想着赶紧给老师订两箱,感谢老师曾经的教诲。而且每箱还能捐出1元钱,老师知道了可定很高兴。此次“栖霞苹果红齐鲁”爱心公益活动推出的爱心苹果有80级别和85级别的,其中80级别的

毛重20斤左右,每箱120元,85级别的毛重10斤左右,每箱80元。另外还有贴字苹果,苹果上印有“恭喜发财”、“健康平安”等字样。“栖霞苹果红齐鲁”爱心公益活动最重要的就是活动的公益性。市民每购买一箱爱心苹果,本报将拿出1元钱用于公益事业,你的一个小举动就可能帮助到他人。

预订苹果

三种方式 可订购爱心苹果

订购电话:
6879078、15668099162
网店:
http://shop106287839.taobao.com/
报社订购中心
0535—6879078 15668099162
烟台市环山路润利大厦1606室
芝罘东区域
15563860788
解放路69号(国家电网西门对面)
芝罘南区域
15563860711
青年南路115内3号(三中分校东50米)
幸福区域
15563860708
环海路23号烟台广播电视报社印刷厂院内
凤凰台区域
15563860779
珠玑中路宏润装饰材料市场2区7号
开发区区域
15563860775
珠江路37号金城小区网点3-1
福山区域
15563860671
福海路中段美迎美家一楼
莱山区域
15563860700
澳柯玛大街3号东海驾校路口里走200米
牟平、高新区区域
15563860673
牟平区商业大厦西100米百盛烧烤旁

年轻人不愿“继承”，老果农欲转租果园

苹果种植人员现“老龄化”，传承问题令人担忧

本报10月23日讯(记者 王永军 李静) 眼下正是苹果大量上市的时节,记者发现,在果园里忙碌的身影中,却鲜见年轻人的面孔。很多年老果农正考虑把果园转租出去,苹果种植传承问题让不少市民担忧。16日,在栖霞市蛇窝泊镇苹果批发市场,71岁的隋淑芳和衣玉芳老两口拉着一车苹果,准备往收购商那送。“我们老两口种了一辈子苹果,现在还有4亩果树。”隋淑芳说,这两年还能种,再过两年就侍弄不了了。隋淑芳有一儿一女,都已经40多岁了,也在种植果树。不过孙子辈的都在外读书和工作,以后肯定不会回来经营果树了。说到以后的打算,隋淑芳说,准备把土地转给别人种植。今年49岁的战京创种植苹果有20多年了,和苹果也建立了深厚的感情。“一年到头脑子里想的都是苹果的事。”战京创

告诉记者,苹果给他们带来了收益,但现在也有一些担忧。战京创说,儿子在外边读大学,以后肯定不会回到果园里。现在村里种植果树的主要都是中老年人,年轻面孔很难见到。“在外边挣钱多,苹果园里留不住年轻人。”战京创担心以后就没人种苹果了。采访中果农告诉记者,一般种植面积在三四亩的,两个劳动力勉强可以忙过来,而面积再大一些的就得雇人了。不少年轻劳动力宁愿出去打工,赚到钱给家里雇人,也很少有愿意留在家自己种植苹果的。在观里镇的苹果交易市场,23岁的李明晓利用休假时间给家里帮忙。他说,家里种了8亩果园,平常只有父母两个人管理,忙不过来的时候会雇人,他暂时没有回来的打算。与李明晓想法一样,不少年轻人告诉记者,即使在外面



隋淑芳(右)和衣玉芳给收购商送来苹果。本报记者 李泊静 摄

赚钱没有种果园赚的多,也不愿意回来管理果园,主要是觉得种植苹果没有什么前途。针对不少人担心的苹果种植传承问题,烟台市苹果协会会长赵培策告说,以后苹果种植的模式会有改变,苹果产业还是很有前景的,会不断出现一些农

业龙头企业和大型专业合作社等,还有可能出现家庭农场等。赵培策说,眼下苹果园对年轻人的吸引力不足,导致果园经营人员老化严重。以后可能就会发展一种新型的现代农业,不断培养新型果农,吸引更多年轻人参与其中。