

## 金秋海参直销惠

### 欢迎周末来报社抢大连纯正淡干海参,假一罚十

# 一斤价买两斤多海参,购买火爆

本报记者 张超

本报启动“金秋海参直销惠民”活动以来,优质的辽宁海参博得水城市民的喜爱,活动现场热闹的购参情形,掀起金秋食补的小高潮。以工厂价将真正的本地淡干海参,以市场价4折的价格,回馈广大消费者。今起拨打热线0635-8277793订购,抢购优质辽参,数量有限,抓紧抢购。



## 市场调查 海参价格不一,商家说法不明

近日,记者走访了城区各大商超、农贸市场和高端礼品专卖店,即食海参、速冻海参、盐干海参、淡干海参等各种海参产品类繁多,令人眼花缭乱。大街小巷海参产品的专营店随处可见。在各大综合商场内,都设有多个不同品牌的海参销售专

柜,各种类型的海参分类摆放。从淡干海参到半干海参,再到即食海参,售价在每斤几百元至数万元之间不等。

就最受市场欢迎的淡干海参而言,最便宜的达每斤近4000元,最贵的甚至接近2万元,谈及其中差别,销售人员也是不甚了解。在一家超

市的某海参专柜内,销售人员以海参的大小来解释其中的差价。在另一家海参专卖店,销售人员以深海、浅海来区别海参的价格,价格较高的是深海生长的,特价的是浅海生长的,深海的污染少一些,所以就相对要贵一些。

## B 市民说法 每天十几元,吃的更健康

谈及海参进补的功效,不少长期食用海参的市民有着自己的说法。24日,城区刘先生与妻子一同来到活动现场,转转看看,与工作人员攀谈起来,“现在我跟老伴每天吃一个海参,这个习惯已经坚持两年了。”刘先生告诉记者,自退休后走上了养生的道路,起初是老伴长期吃海参,感觉体质有明显的增强,身体也没有以前那些小毛病,后来自己拗不过家人的好意,也开始吃海参,一入秋,就开始转悠着买好海参食用,两年间几乎没有犯过病,事实的印证让刘先生扔掉家中瓶瓶罐罐的营养药,开始走上海参进补的养生路。

像刘先生夫妇一样,市民张大爷给大家算了一笔账,他告诉记者,近几年每年秋天都会吃海参来增强免疫力,效果很不错,糖干海参是便宜,自己也上过当,一斤只能称三四十只,平均每只的价格就要50块,反而比淡干的还要贵,商场里看起来不错的没有低于5000块钱的,对于工薪阶层的家庭来说,是笔大的开支。

从本报海参直销活动上购买海参后,张大爷和记者攀谈起来,市场价一斤差不多的淡干海参都要5000多块钱,平均每一天原本需要30元钱,这次直销惠民优惠近一半,一天只需十几元钱!“这么大的优惠,我得多吃一些存起来”张大爷说道。

## C 惠民好礼 购参有好礼,两斤即送专用泡发锅

本次活动,是报社与生产企业直接合作的,没有任何的中间环节,也就没有任何的加价行为。本次直销活动将主要体现两方面的惠民内容,首先是确保每一只海参都是淡干产品,不添加盐和糖,另外,就是保证全部都以出厂价来销售。为了保证每一只海参的品质,主办方已邀请相关方面专家,对海参生产的每个环节进行全程监督。而对于“平价”的惠民措施,参与直销活动的全部海参不论品级,将采取成本价基础上加价不超过8%的价格直销。这

个价格可能只有市场上同类淡干海参售价的一半。

优惠的价格,出色的品质,还不是本报“金秋海参惠民直销”活动的全部,为了让海参重回百姓餐桌,让普通市民能够享受到海参的美味,健康饮食,本次活动还特别增设了多项惠民服务内容。每购买两斤以上淡干海参,都附赠一套泡发海参专用锅,并详细向市民介绍使用方式,针对市民普遍关心的海参食用等相关问题,工作人员也将会集中解答。

购买热线:0635-8277793  
地址:聊城市兴华西路93号(兴华西路与向阳路交叉口西北角)齐鲁晚报今日聊城编辑部

# 荣盛巅峰力作—东昌首府即将雍容盛启



东昌首府街景效果图

本报聊城讯 近日,深耕聊城六载的荣盛聊城分公司再出大手笔,成功摘得古城西北、东北两幅绝版稀缺商住地块,正式加入聊城古城开发行列,领衔水城顶级豪宅开发。

摘地后项目案名旋即对外公布:东昌首府。案名恢弘大气融汇聊城历史文化,彰显开发产品的高端定位和国院级府院规制。

造极致:贵不可言绝版盛境复兴中国之美

古城北部片区具体位置是指聊城市古城楼东,楼西大街以北,北城墙路以南,东、西城墙路以内的部分,又以楼北大街为界分为西北、东北两个片区。聊城古城是聊城历史文化的发源地,位于东昌湖之上,方圆一平方公里,四面环水。

从古城建设之日起,古城作为聊城城市中轴的核心地位已经不容撼动,按照聊城最新的“一轴两河三城”城市规划,古城楼南、楼北大街依然是百万平米大聊城的城市中轴,具有绝对的标志性和独一性。聊城古城保护与改造工程一直是聊城市的一号政府工程,建设好古城的重要性以及保障措施和工作目标在政府工作报告中被多次提及。在近期公布的今冬明春聊城城建20大重点项目中,聊城古城的保护与改造再次入选,足见聊城各级各部门建好古城的诚意。

而荣盛聊城分公司作为一家有社会责任感的地产开发企业,参与古城开发责无旁贷。“荣盛进驻聊城以来,在聊城开发了多个品质大盘,荣盛品牌已经家喻户晓。作

为一家深深植根聊城的全国上市房企,荣盛一直积极参与聊城城市建设,本着一种高度的责任感和使命感,公司决定加入古城开发行列中,凭借公司强大的资金实力和丰富的开发经验、专业敬业的工作团队以及一直秉承的严谨作风,将古城打造成为可以传世、经得起时间和口碑检验的标杆项目,打造成政府满意、业主受益的品牌项目。”荣盛聊城分公司负责人表示。

按照古城总体规划,古城整体建筑以明清时期中式风格古建筑为主,古城北部片区除了已经建好的沿街特色商铺以及保留的任克傅故居等古建筑之外,将会复建县衙等古建筑,除此之外,还将建设景点4处、博物馆2处、牌坊18座和2.4万平米的公共绿地。商业开发

部分将会以居住为主,另外含有不超过15%的特色商业。

“考虑到古城作为聊城文化的源流,哺育了当前聊城文化枝繁叶茂,古城文化蕴涵丰富而位置在全国来看都是绝版,非常稀缺。所以我们将把古城北部打造成可以传世的经典建筑,结合明清时期建筑特色,融入中国传统古建筑代表元素,结合聊城本地历史文化同时将荣盛缔造新型生活的现代生活理念融入其中,不仅仅居住舒适、氛围纯粹而且有观赏和收藏价值,力争完美实现居者的别墅梦想,诠释其高尚人文情怀同时还提供家庭情感交流最适宜的空间和平台,简言之,就是在城市稀缺贵脉之上,复兴东方人居,复兴传统盛世大院文明,复兴中国之美。”荣盛聊城分公司策划部负责人透露。筑院:东昌湖畔世家府院栖息时代人物

东昌首府项目规划之初荣盛重金聘请中国著名城市发展战略专家团队王志纲工作室为古城开发把脉指导,确定了复兴东昌古城八坊东方人居文化,按照老城里五街八坊组织建筑排布,特色商业街蜿蜒有致、传世院落大治游刃排铺,繁华里邻里组团而居,大院中各守一方宁静。

“八坊”四周商街环绕,为古城北部之核心,正如《吕氏春秋·慎势》所言:“古之王者,择天下之中而立国,择国之中而立宫”,大家情怀照顾得淋漓尽致。“八坊”依照老聊城城里文化以及聊城名人轶事加以现代传承,分别为:“崇仁坊”、“怀德坊”、“靖善坊”、“通义坊”、“永和坊”、“群贤坊”、“兴安坊”、“长乐坊”,仁德善义,和贤安乐将

高义名仕的家国情结、砥砺修为表露无遗。

在东昌首府,人被充分的尊重,一切设计的出发点都是寻求天、地、人的和谐。项目传承东昌古城“八坊”特色东方人居文化,打造诗礼簪缨国宅。另外,结合地块特色,依循古城肌理打造五条聊城文化特色商业体验街,复兴古城“五街八坊”雍容盛世。

诺大的古城北部,虽面积不偏不倚为南部两个片区之和,但是住宅部分开发仅相当于一个片区的建筑面积。剩下更多的土地留给了规划建设的幼儿园以及民小学、聊城四中用以延续文脉;给了依绿园,用于修建御制私享园林;给了七贤堂,传承东方美德;给了金方昌纪念馆、任克傅故居、朱延熹故居、范筑先纪念馆,光大聊城名人文化;给了文化特色商业体验街,复兴盛世文明。

长袖善舞,荣盛全国遍地秀美江南园林自然不负众望,东昌首府中式园林让荣盛有了更多肆意驰骋想象的空间。地道中式江南园林,赋予厚重历史文化,期待东昌首府园林景观能够再次超越聊城购房者对园林的想象。精妙绝伦中式宽宅阔院古朴神韵,荣盛17年江南园林造诣,5000亩东昌湖浩淼烟波,古城墙以及别墅院墙垒隔出的庄重秩序,荣盛东昌首府传承东方居住文化,打造首屈一指臻至臻正统国宅大院,给水城名人高士、达官显贵一种恰如其分的尊崇礼遇。

据了解,目前东昌首府项目建筑、园林以及主力户型都已经确定,位于聊城古城北城门外附近的临时接待中心即将对外开放,欢迎水城各界莅临雅鉴。