

问暖 热线: 2600000

热源企业供暖保障有了硬杠杠

燃煤储量要保证30天库存

本报10月30日讯(记者 贺莹莹) 10月30日上午,山东省冬季供热供气工作视频会议召开,会议在德州经济技术开发区设分会场。记者从会上了解到,德州中心城区集中供热率达70%,超全省平均水平10个百分点,其中,德州还有两个县区没有实现集中供热。会上,德州市相关领导要求各热源企业燃煤储备要保证30天的库存量。

今年山东省新增供热面积6千万平方米,总量达到7.32亿平方米。全省集中供热普及率达到了60%。山东省住建厅厅长宋军继表示,全省集中供热普及率在60%左右,而东北、华北、西北地区的城市集中供热率基本达到了90%以上。其中,德州中心城区集中供热率达70%,超全省平均水平10个百分点。目前,全省17市有10个县区还没有达到集中供热,其中,德州还有两个县区没有实现集中供热。

会上,德州市相关领导要求各热源企业燃煤储备要保证30天的库存量。各供热企业要在供暖期间做好节能减排,保证脱硫除尘设备的正常稳定运行,确保达标排放。

截至10月30日上午,德州市热力公司主管网已完成注水打压,现在正在进行补水,压力已达到标准,二网接收已完成149个;新源热力主管网已进行完注水打



10月30日,在城隍庙市场,不少市民在选购电热取暖设备。 本报记者 马志勇 摄

压,压力达到标准,准备进行循环,二级管网注水基本完成;华鲁恒升热电公司主管网压力达到4.25公斤,二级管网注水打压正

在进行;凯元热电公司已经点炉,热源设备一切正常,正准备对主管网打压试水,恒源热力公司设备也已检修完成。

地暖施工不达标 地板起鼓获赔偿

本报10月30日讯(记者 孙婷婷 通讯员 徐晓) 齐河的余先生购置新房之后,与一家地暖安装店签订协议,在自家的房屋地面安装了95平方米的地暖。不料刚铺完地板就起鼓变形,怀疑是地暖安装有问题。

据介绍,施工人员铺设完地面管线后,余先生随后铺设了地面并安装了地板。之后一个月时间,余先生发

现地板表面起鼓变形,经排查初步断定是地暖安装的问题。余先生找到地暖安装店讨说法。安装店认为,自己的管线质量及安装均没问题,不该承担责任。

余先生投诉到齐河县消保委,最终经工作人员调解,双方达成一致协议:由地暖经销商负责把地面拆除重建,并承担地板铺设前的工料费。

武城地源供热 最高限价15.5元

本报10月30日讯(记者 王明婧 通讯员 张兵) 供暖季即将到来,为确保城区居民冬季正常采暖,武城县物价局对今年冬季城区集中供热价格实行最高限价。

经过成本监审,武城县

规定地源供热最高限价为15.5元/平方米,供暖期与上年度相同,供热温度不得低于18℃。城区集中供热的物业小区必须严格执行价格标准。没有办理《收费许可证》、没有收费资质的物业小区,一律不得收费。

东风标致“301之路” 巅峰时刻中国上演

8月27日,东风标致在成都拉开“301之路”的大幕,9月,东风标致“301之路”海外段全面展开,海外段以媒体探访和体验为主。从法国开始,先到标致品牌的发源地——索肖探寻301的历史;在巴黎参观PSA集团设计中心,全面了解301的致雅设计;走访西班牙的港口小城——维哥,在标致最大的欧洲工厂体验301先进的制造工艺;辗转北非,到阿尔及尔见证“标致汽车王国”的风采,听用户说品质;随后到访伊斯坦布尔重温301全球首发地的市场热度,登陆莫斯科体验301激情的驾驭感受。从西方到东方,301的全球风不断蔓延。海外段邀请媒体40余人,东风标致总经理吕海涛先生、副总

经理勒格维尔先生、市场部部长吴少革女士与媒体朋友一同在海外探寻301的前世今生。

【全球风暴中国秀】

东风标致“301之路”国内段于11月正式启动,带着这股强劲的全球风,标致301将挺进中国,并将从它未来在国内的诞生地——武汉启程,之后转战成都、西安、郑州和济南等重点战略市场。

11月3日-5日,武汉站试驾。武汉是东风标致的大本营,也是东风标致301生产工厂神龙第三工厂的所在地,东风标致301在这里生产,将其全球车型的魅力带到中国。武汉神龙第三工厂是目前PSA集团最先进的工厂,第三工厂被誉为“全球

新一代精益化绿色标杆工厂”,拥有先进的制造工艺和完善的质量管理体系,在此基础上,还拥有新一代研发理念和新技术来确保高水平的造车品质。

11月12日-11月17日,东风标致“301之路”中国段第二站登陆成都。成都是个人杰地灵的地方,也是汽车市场的西南重镇。成都将是未来东风标致301主力市场,并以成都为中心辐射西南市场。8月27日在这里开启了东风标致“301之路”,成都站也是国内试驾中规模最大,邀请全国媒体人数最多的一站。

西安站于11月25日-26日举办,郑州站于12月2日-3日举办,济南站于12月9日-10日举办。陕西、



河南、山东将是未来东风标致301主力市场,属中东部大省,经济基础良好,人口集聚,在全国A级市场中销量占比较大,对A级车的需求较大。在301重点市场的排名中,郑州排名第3,西安第15,济南第16。301今后将聚焦这些重点城市,在A级车市大展拳脚。

东风标致“301之路”横跨3大

洲,走访6个国家,12个城市。通过设计、生产、工艺、售后服务、用户、道路试驾等多角度探访,全景式呈现了301全球品质之源以及体验了卓越的操控性和安全性。东风标致“301之路”带您近距离体验东风标致301的全球品质、致雅设计以及先锋配置,并切身感受“新生代品质先锋中级车”的极致魅力。

齐鲁晚报·今日德州

团购电话:0534-2696651

2013齐鲁岁末车展

时间: 11月22日-24日 地点: 德州市城市中心广场

◎主办单位: 齐鲁晚报·生活日报 ◎承办单位: 齐鲁晚报·今日德州