

变身香饽饽 酒店争打“婚宴牌”

婚宴标准看涨、类型多变、附加增值应对市场

本报记者 李孟霏

相对于传统宴请来说,婚宴一直是各家酒店角力的重点对象。受今年限制“三公消费”等措施的制约,婚宴市场再次成了酒店心中的“香饽饽”,如何盘活手中的这把“婚宴牌”,成了很多从业者眼下思考的问题。

◆标准每桌均涨百元 市场仍旧“刹不住”

“去年最低还是138元/人的标准,今年怎么涨到158元/人了?”市民张女士感慨。在2012年,同一个单位的孙女士曾在位于海滨北路的一家星级酒店举行回请宴,当时的标准是138元/人,而一年后,当张女士再次询问的时候,人均价格竟涨了20元,而且还要加收15%的服务费。

7日,记者走访市区多家星级酒店了解到,婚宴价格

普遍有所上涨。

“现在婚宴最低的价格是2199元/桌。”海悦建国餐饮部一位工作人员张先生介绍,相比去年,每桌的价格上涨了100元,而明年的婚宴最低价格每桌还会上涨100元,“很多喜主都会选择年前预订来年的喜宴,因此明年的价格我们已经制定出来了。”

威海中心大酒店宴会部一位工作人员称,他们今年的婚宴价格从1599元/桌到1999

元/桌不等,“取消了去年的1399元/桌的标准,而明年的婚宴我们会将1599元/桌的价格调整到1699元/桌。”

“今年的价格涨了100元左右吧,”说到婚宴价格,威海卫大厦的一位工作人员透露,目前只有1799元/桌和1999元/桌两个标准,至于明年的价格则说不好,“根据市场来定吧,毕竟现在人工费、成本费都在提高,这也是一个不争的事实。”



▲婚宴成了很多酒店竞争的对象。记者 王震 摄

◆为抢客源 酒店扩大宴会厅

自今年以来,公务宴请的比例有所减少,这是整个餐饮行业内部都面临的普遍问题。

“我们的婚宴客源现在占到酒店的七成左右吧,”海悦建国餐饮部的张先生说,为此,他们也正思量着如何打好婚宴这张牌。

“我们酒店7楼有一个宴会厅,主要是承办婚宴,现在

正在装修,准备明年再增加一个宴会厅,”威海中心大酒店宴会部的张经理称,今年,酒店公务宴请的数量减少约两成左右,而婚宴的数量则相应多了两成左右,“婚宴扎堆的情况比较明显,比如说,哪几天结婚就固定在哪几天,因此我们针对的目标主要是回请客源。”

而在光明路的一家酒

店,当店员听说记者要预订喜宴的时候,立即打出了各种极具吸引力的招牌,看起来,新人们的“福利”可谓非常多。“现在婚宴的价格基本没动,从1799元/桌到2199元/桌不等。但是我们每个价位的婚宴都有相应的礼品赠送,比如婚礼蛋糕、豪华蜜月房,以及啤酒免费等等。”一位工作人员介绍。

◆灵活变通 商务厅也要沾喜气

市民于女士11月9日在市区文化路一家酒店举行了回请宴,由于酒店预订的时间比较晚,因此当天中午她举行婚宴的大厅是酒店硬挤出来的,没想到效果还不错。“我是提前三天订的,要换做以前肯定没有酒店接,但是现在酒店一般都不会立马拒绝,反而给出很多优惠措施,由于时间比较紧,再加上比较合适,虽然没有集中在一个厅里,但是我觉得挺合适的。”于女士对当天的服务很满意。

“一般来说,婚宴的标准和宴会厅相对固定,但是今年我们面对回请的客源则比较重视,凡事都是商量着来,”海悦建国餐饮部的张

先生称,尤其是针对回请宴的客人,他们都会根据客人的要求作出适当的调整,“比如说,有的客人觉得回请宴没有必要太过铺张,我们就会将客人按照商务宴请的标准和服务来进行收费,减少一部分费用。”

同样,青岛中路的一家酒店的宴会部经理孙先生也向记者透露,现在的婚宴客户要比商务宴请的客户固定多了,因此他们将此作为着力的重点,“以前接婚宴的时候,超过20桌以上的,我们就害怕没地方,不敢接,现在不会出现这种情况了,冲突的情况很少,婚宴就是唱了主角啊。”