

嘉信二手车特卖会下月开锣

买车、寄售车全服务,省心又省力

东风日产



本报泰安11月12日讯(记者 曹剑) 12日,记者从东风日产嘉信二手车经营店了解到,12月20日左右,将举办二手车特卖会,除嘉信二手车的现有认证二手车和置换车辆外,泰城几家有资质的二手车企也会接到邀请。届时精彩表演、抽奖以及特价车型市民竞价等环节精彩不断。此外,嘉信二手车欢迎市民寄售爱车,每天只需要几块钱的管理费用,就可以卖出理想的高价。

12日,东风日产嘉信二手车经营店的王兴兵经理打来电话,兴奋地说着自己的一些想法和计划。王兴兵说,二手车特卖会的计划终于敲定了,就在下个月的20日左右。地点在位于104国道的东风日产嘉信汽贸前广场上。

“之前我们想搞类似于特价车拍卖会等活动,但是车型有限,估计吸引不了购车者。现在敲定的二手车特卖会,车型数量多,品牌丰富,而且都是经过认证的二手车,专业评估师坐镇,能帮助购车者轻松规避风险。”

王兴兵说,为了更好地为车主服务,科学利用有价值的二手车,很多商家和企业联手,推出了认

证二手车,有了这样的二手车,二手车的使用过程中将更加安全。由于二手车性能不稳定,再加上部分非法商家为了利润,将报废车直接翻新出售给消费者,给道路交通安全以及买车者的生命财产安全

带来了许多隐患。汽车生产公司、汽车评估点等,对进入二手车的市场进行评估、接收、检修以及翻新,通过一定的标准进行测试,然后通过正规渠道将车辆卖给消费者或者利用这些车提供服务,这些车



嘉信二手车展厅内外,部分二手车停放待售。(资料片)

辆就是认证二手车。

“对于卖家,可以增加出售车辆的信息透明度,易于成交;对于买家,减少了由于缺少二手车方面专业知识,而买到问题车的风险。”王兴兵说。

而想卖车的市民,可以提前把爱车寄放在嘉信二手车展厅里销售,二手车经营店的专业评估师免费评估,与卖家协商预期心理价位,签订寄售合同,市民可以放心回家,等车卖了来拿钱就行。“寄售车辆都放在展厅里,每天有专人清洁,避免露天摆放风吹日晒,特别是冬季一场大雪就能让二手车折价一半。”王兴兵说,距离二手车特卖会还有一个月左右时间,市民可以提前拨打0538-6052222咨询。

卖车小技巧

卖车技巧是个老生常谈的话题,一些车主在卖车时总是在为如何才能将车辆卖个好价等等,今天我们就系统地谈一下,车主在出售自己车辆时应该重点关注哪些方面。

保留真实车况

很多车主在出售车辆时总想将车辆进行“整容”一番,以为这样会提高车辆的身价,其实,这样反而会适得其反,翻新车辆一旦被消费者发现,就会被当做故意隐瞒车辆的某处事故,以消费者的角度来看,他们当然是想了解车辆的真实车况。况且如果出售给二手车经销商或者经纪公司,他们仍然会对车辆进行一些翻新处理,而且成本会相对低得多。因此,在出售车辆时,没有必要进行整修,最好保留二手车的真实车况。

了解市场行情

有些车主认为自己的爱车在平时保养得很好,也没出过大力,所以,在出售时,对车辆的定价就会相对较高,以至于在很长一段时间内无人问津,据济南二手车网工作人员反映,这样的车主占据大多数,他们在为二手车定价时,没有结合市场价格,盲目地说出一个心理价位,不过二手车的价格往往不是算出来的,而是比较出来的,因此,建议车主在出售车辆时,多去一些正规的二手车市场转转,了解市场行情。

合理看待车辆附加品

很多车主,在买来车辆后会根据自己的爱好给车辆增加一些配置,但是,在出售车辆时,这些附加产品并不能给爱车升值,有时甚至会有消费者不喜欢,所以,不要指望这些产品会提升车辆成交价,车主可以将这些产品拆卸,安装到自己的新车上,或者送给买车人员。

手续和税费完整

手续的完整性对于车辆的价值有着较大的影响,车辆交易必要的手续主要是车辆的登记证书、行驶证、购置税附加费、养路费、购车发票等,非必要手续还包括车辆的保养记录、保险单等,出售之前应该确定车辆的这些手续完整。车主在出售车辆时,要把车辆相关手续和证件都准备齐全,以待消费者进行查看,最后,提醒车主,出售二手车时一定要进行车辆过户。

看到了我了吗?

看到天籁 = 100元油礼卡 + 1000元购车券



详询: 5075552

嘉信专营店

白金级店: 6058888 市区店: 8669999
汽车城店: 5056666 二手车: 6052222

TEANA XE SYLPHY P18 SUNNY XE LIVINA XE X-TRAIL XE QASHQAI XE MURANO XE THIDA XE MARCH XE QUEST XE NISSAN GT-R

东风日产 XTRONIC CVT 服务世界20年

服务热线 400 830 8899 800 830 8899 www.dongfeng-nissan.com

东风日产

新世代豪华座驾天籁车队巡城游开启 看见天籁车队 来电赢油卡



本报泰安11月12日讯(记者 曹剑) 东风日产嘉信专营店刚刚结束天籁晒油耗活动不久,市民还没从天籁低油耗的气氛中缓过神,新世代天籁的另一波活动大举袭来。12日,记者从东风日产嘉信汽贸了解到,即日起至24日,市民在街上看见天籁车队,立刻打电话就有机会获得百元油卡,赶快行动吧。

刚刚结束的天籁晒油耗活动,得到了保有车主的认同,纷纷通过微信、微博参与活动,其中车主杨先生平均油耗6.3L,徐先生、薛先生平均油耗7.0L,充分体现了新天籁的强劲省油,天籁粉丝饭后茶余还在说道说道。11、12两日,一个由五辆车组成的车队又驶入市民视线,它们高端大气上档次,缓缓驶过,留下一串帅气的尾灯,吸引市民驻足观看。11日,东岳大街和泰山大街上,12日岱宗大街和财源大街上,都出现了该车队的身影。不错,这个车队就是东风日产新世代天籁车队。

“看到了吗?看到天籁车队了吗?看到就可以获得100元油礼卡及千元购车券。”东风日产嘉信汽贸发布消息,11日至24日上午,东风日产新世代天籁将巡游泰城,只要开车市民追上头车并双闪示意,立即拨打活

动热线:5075552,一经确认就可获得百元油礼卡及千元购车礼券,每天8名。

工作人员说,活动共分为不分品牌现场参与奖和新世代天籁保有车主报名奖。其中,不分品牌现场参与奖指的是:11月11日-24日上午,东风日产新世代天籁车队巡游中,所有品牌的车型均可以参与到“超越头车,双闪示意,即可拨打销售热线5056666、6058888,一经确认就可获得百元油卡及千元购车礼券”。新世代天籁保有车主报名奖指参与车主可在11日-24日期间,任选参赛日期,最多可选四天,每参加一天赠送普通机油一桶,报名截止日期11月23日。新车咨询热线5056666、6058888。

工作人员介绍,新世代天籁优惠不止千元,东风日产还推出给力的优惠金融方案,有“5050”的一年0利息0月供产品,还有2-3年期低利息低月供等金融产品,既减轻购车用户的付款压力,也减轻后期还款负担。同时,东风日产还推出“0元享”活动,凡二手车置换新车的情况,经评估旧车价格只要满足新车金融方案的首付金额,旧车即可抵消首付,配合“5050”金融产品,更是可以“0首付0利息0月供”(不含上牌费),拥有新车。