



助力创业梦
主办: 齐鲁晚报 阿里公益

编者按

自从本报携手阿里公益“天天正能量”项目组和淘宝公益基金,发起“自强不息·我的创业梦”优秀案例征集评选活动以来,几百名读者踊跃报名,他们中有胸怀大志的大学生,有举步维艰屡败屡战的农民工,也有年近70岁的退休职工……

报名今日截止,我们陆续刊登部分创业者的创业故事,希望通过他们的创业案例传递给您自强不息、顽强奋斗、靠自己的努力改变命运的蓬勃向上的正能量。对这些创业者,主办方经评选后将入选者给予资金和技术等方面的支持,同时,我们也希望更多的爱心企业和有识之士关注这些创业者,给予他们更多的帮助。助力热线:96706

“我的臭豆腐,要做江北第一”

十年创业路,田广俊跌倒之后又重新站起



创业者:田广俊
创业项目:油炸臭豆腐

他,生在一个贫困的农民家庭不甘贫困;他,只有初中文化水平,却敢于追梦;他,30岁出头却有着近10年的创业历程。

如今,他乘着自己的创业梦想再次启航,立志要将自己的油炸臭豆腐做成江北第一品牌,他就是田广俊,一个怀揣梦想的执著创业人。

本报记者 王若松

首次创业, 大头贴机器砸手里

1995年,刚刚初中毕业的田广俊只身一人从潍坊青州农村老家来到济南打工。“最初是在山师校园里的小超市打工,虽然当时年少,但就想着得学点儿经验,以后自己干。”

2004年,一次偶然的机会,朋友跟他说山师东路开了些“大头贴”店,挺赚钱。说者无意,听者有心,一心创业的田广俊,连续几天出去观察,发现真是这么回事。

说干就干,凑了1.3万元,田广俊买了第一台大头贴机器,租下了山师东路一家餐馆的屋檐下,迈出了“当老板”的第一步。

就这样,他从路边设摊到租门头房,再到开分店……2007年,田广俊已经是山师东路上规模最大的大头贴店主。眼看着多年的创业梦一步步变成现实,大屏幕手机的兴起加速大头贴市场的消亡,错误评估了行业前景的田广俊在批量购进几十台机器后跌倒了。“有20多台机器都砸在手里了,损失了几十万。”

再次出发, 四处拜师学做臭豆腐



每当看到在店门口排队买臭豆腐的顾客,田广俊的创业梦想更加坚定执著。本报记者 王若松 摄

田广俊并没有被击垮,这次失败让他发现自己缺少行业前瞻性预判和市场调整能力,这也让他在寻找创业途径时多了些思考。他想到了特色小吃,并把目标锁定在了街头随处可见的传统小吃油炸臭豆腐。

“为了做出口味独特且更加适合山东人的臭豆腐,我先后去了长沙、武汉、绍兴等地拜师学习。”2010年11月,田广俊终于推出了自己的第一份臭豆腐,名为“火龙田记臭豆腐”。

最初的几个月,备料、腌制等环节一直都是在家里的客厅完

成,“早晨四五点钟起床就开始干,晚上推着小车到夜市上去卖,我记得特别清楚,推出去的第一天晚上挣了66块钱,第二天晚上是88块。”田广俊笑着说,两个数字都特别吉利,慢慢也有了更多老顾客。

要创品牌, 路边小吃要登堂入室

1个摊位、2个摊位、3个摊位……一年多之后,田广俊的“火龙田记臭豆腐”摊位渐增。加工场地也从客厅搬到了四合院,在这

里完成配料等,然后运到各个摊位加工,“火龙田记臭豆腐”逐渐小有名气。2012年12月,田广俊在芙蓉街开了第一家门店,兴隆的生意引来不少人加盟。

有过失败教训的他,目标是要把油炸臭豆腐这一路边小吃,打造成为江北第一特色小吃品牌。为此,今年7月,他不顾亲朋好友的反对,贷款在省城北郊租下一处3000多平米的厂房,寻求产业的规模化、产业化运作。

对只有初中学历的田广俊而言,这着实又是一项新的挑战,但他对此充满了信心。

广汽 HONDA
感世界而动

夺冠,已成习惯!

凌派 CRIDER

荣耀,实至名归!
2013冠领中级车



国际足球巨星:
克里斯蒂亚诺·罗纳尔多



更多精彩资讯,
敬请关注凌派官方微信。

FUNTEC 卓越科技, 让您畅享无限乐趣

耀点 斗志
凌派
CRIDER

