企业办年会,不重"面子"重"里子"

订单少一半,策划公司被迫转型

本报11月20日讯(记者 代 曼) 在往年,11月中下旬是各年会策划公司最忙碌的时候,但记者近日调查发现,受中央纠四风、厉行节约影响,大多策划公司如今年会订单减半,办年会的企业也是"能省则省",不重形式重内容。

"去年年会都从晚宴变成茶 话会了,今年更不可能大操大办 了。"在某国企工作的王女士说,往年单位还在年会上设置一些大奖,没抽中的员工也会有一份纪念品,但今年关于这方面的预算减了不少,"聚还是要聚,但形式会更加简化。"

往年一过"十一",就到了策划公司接订单的旺季,但如今很多公司只接到了一两个订单。张伟经营的策划公司主要的业务

就是承办年会,往年一到11月份 他就忙着联系场地、演员,对接 流程等等。但记者采访时,他还 在为没单子而犯愁。"一般到了11 月份,订单就可以排到年底了, 但现在只有两个订单。"

记者随机采访了5家以年会业务为主的策划公司发现,有4家公司出现业务大幅下滑的情况,而专门承接国企和政府活动

的公司下滑更加明显。

不光很多国企已经取消了年会活动,一些房地产、金融等行业的私企也不再"土豪"范,有的不仅不再外请演出公司,而且还降低了宴会标准。

订单少了,对策划公司最直接的影响就是收入下滑,张伟告诉记者,今年年会策划收入至少要少10万元,"有的大公司减少三

五十万都很正常。"张伟告诉记者,年会业务大幅减少后,公司 只能依靠其他业务提升收入。

记者了解到,虽然到年底婚 庆业务减少,但不少策划公司为 了提升收入,将业务重点转向了 婚庆。而有的公司则是将服务拆 零,张伟说,除了提供整套的策 划服务外,公司还单独提供设备 或者演员演出服务等。

供暖开始了,柜子遭殃了

1500多元的柜子遇暖变形获赔300元

本报11月20日讯(记者

李静 通讯员 杨波) 近日,市民张女士花1560元订购了一套柜子,没想到供暖后,柜体变形,张女士要求退货或赔偿,却均遭店方拒绝。经过烟台市工商行政局芝罘分局协调,卖方最终同意赔偿300元。

张女士前段时间花1560元 订购一套卫生间里用的柜子。 最近,烟台市区开始供暖,然 而张女士却发现,新柜子的柜 体开始收缩,抽屉、门、柜体间 缝隙加大。柜体横板和脸盆间 缝隙,能伸进食指,横板外翘; 两柜门间缝隙也可伸进食指。

随后,张女士多次与卖家协调,希望能够调换一套与原来材质一样的柜子,但是更换过的柜子表面材质、颜色同原来的产品完全不一样。再次调

换却因尺寸不合适等问题没能调换成功,张女士试图退货或索取赔偿,但均遭店方拒绝。

无奈张女士携带相关证据到所在消费者协会投诉,工作人员在进行调查,取证后进行了调解,双方达成协议,卖家店铺同意一次赔偿张女士300元钱,其他责任双方不再互追,且赔偿金卖家要在一个月之内支付给消费者。

工商部门提醒市民,订购 地暖设备、木门、橱柜等产品 时,应提前多方了解质保行 规,厂家信誉、合同条款、售后 服务等信息。

工商人员还介绍,消费者 在签订买卖"订单"时,也一定 要多注意其中的条款,尤其涉 卖方义务,责任,免责的条款,



供暖后,张女士购买的柜子出现了很大的缝隙。 受访者供图

因为有的商家在订单中不是 "漏项",就是"模糊",意在"免赔"、"少赔"损失。而据工商部 门调查,此类纠纷主要集中在 地暖工程、木门制品中,消费 者更要多加注意。

百余名烹饪专家 走进欣和工厂

本报11月20日讯(记者 孙芳芳) 近日,省内百余名烹饪专家走进烟台欣和工厂。先进的生产线、深厚的 企业文化让参观的大师们深感震撼。

"现在亲眼看到了产品是怎么制造出来的,以后用着更放心。"参观了企业先进的生产线,国家高级烹饪技师,山东省鲁菜研究会会长王兴兰说。

山东旅游职业学院营养与烹饪系副主任、中国鲁菜文化博物馆馆长赵建民感慨:"企业凭良心做事的理念值得推崇,只有凭良心做出来的产品才能推广给广大消费者。"

国网莱州市供电

认真开展 秋检"回头看"

本报讯(通讯员 赵冬) 11月14日,莱州市供电公司结合秋检工作完成情况,认真开展秋检"回头看"安全活动,进一步拧紧员工的"安全阀",助力安全完成秋检期间的各项工作。

