

金价再跌,“大妈”这回很淡定

淄博饰金价格跌破300元,半年一路猛降让市民不敢轻易出手了

本周以来,黄金现货买入价连连下跌,24日,已跌至243.27元/克。26日,记者对淄博中心城区部分黄金专柜调查发现,饰金价格也已跌破300元大关;面对金价的再次下降,淄博“大妈”们这回却很淡定。

本报记者 罗旭君

黄金首饰迎来再次降价

“这次金价下跌已经是今年以来的第三次了。”26日,张店美食街一家金店的经理介绍说:“从今年过年以来,随着黄金价格的一路猛跌,饰金价格也一直跌,4月、6月的时候跌幅最严重,每克的价格从最初的360元左右跌到了330元,而且势头不减,现在是黄金销售的淡季,我们店的饰金价格每克已经跌到了只有286元。”

随后,记者来到张店茂业商场一家较大的珠宝店了解到,他们店的饰金价格现在也只有每克320元左右。

“现在我们店的黄金也是一天一个价格,昨天黄金首饰的价格是313元/克,今天成了310元/克;有时候黄金的价格一天两变,这都是根据国际黄金价格来浮动的。”淄博天泰金店珠宝城的工作人员毛玉说。

市场未热,市民多抱观望态度

在张店共青团西路某大型商场,记者发现金银首饰店门前消费者较少,即使有消费者驻足,也多是来看一看,并不购买。据市民王女士说:“想来看看黄金首饰,虽然现在的金价很低,但总觉得还有下降的可能,我打算再观望观望。”

据中心城区多家金店的工作人员介绍,这两天虽然黄金首饰的价格再次下降,但各店的销售量却普遍没有上升。据淄博天泰金店珠宝城的工作人员毛玉介绍,他们店今年第二、三季度的黄金饰品成交量很好,但面对这次的降价,黄金饰品没有出现热销。“第四季度本来也是黄金饰品销售的淡季,

而且与前几个月相比,消费者也越来越理性,即使那些想买的也多抱着观望的态度,觉得金价还会降,不急着出手。与上个月相比,11月份我们店的黄金首饰成交量少了能有10%。”

“现在购买黄金首饰,花费一般也就1万元左右。”张店美食街一家金店经理说:“4月份的时候,30-40克的金项链卖得很好,现在销量也不行了;感觉这次金价的下跌没有起到什么影响,消费者似乎‘免疫’了。”

据了解,为了提升销售量,不少金店推出多项优惠活动,比如买18k金、黄金饰品满一千元送一克黄金,买金饰即可参加抽奖活动等。



一市民在一珠宝店挑选金饰。 本报记者 王鸿哲 摄

马年贺岁金饰比蛇年跌百元

“金条、金摆件淡旺季很明显,每到过年过节,金条、金摆件的销量就会节节攀升,尤其是金摆件。”毛玉介绍说,“而现在的11月正是金条、金摆件的销售淡季,我们的销售额比旺季能少三分之一左右。”

“金条、金摆件是千足金,含金量99.9%,价格也是跌得最厉害的。”据毛玉介绍,“今年年初时,金条的价格是390元/克,一直下跌,到现在已经跌到309元/克了。马年的金摆件现在我们已预定好了,预计过几天就会来。每年过年期间生肖的

金摆件都是畅销款。但今年,不知道销售情况会是怎样。”毛玉说。

据张店美食街上一家金店的工作人员介绍,受今年黄金价格低位运行影响,多数地市上周发行的马年贺岁金条首发价在310元左右,比蛇年金条每克下跌百元还多。从2003年的羊年贺岁金条至此,中国金币总公司已连续发行12年金十二生肖的贺岁金条。“虽然马年金条还没来到咱们这里,但根据其他地方的价格行情,淄博的情况也应该大致如此。”该工作人员介绍说。

相关新闻

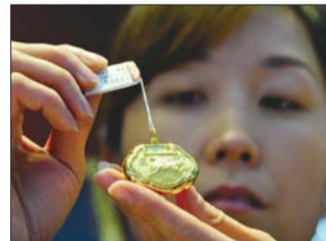
黄金不受热捧 宝石销量攀高

“这个月我们店里黄金销量虽然下跌,但宝石的销量却在节节攀升。”淄博天泰金店珠宝城的毛玉说:“过去流行送黄金,这两年越来越多的人喜欢送宝石了。”

“过去80%的人进店是买黄金,现在只有一半不到了,相应的宝石的销售量却在日益攀升。跟去年相比,我们店今年宝石的销售量增长了30%,目前还在上升。”毛玉说,“现在的宝石价格,低的四五千元,高的六七万元,卖得都很好。”

“宝石的设计独一无二,仅此一件,一般不会循环使用;而且天然的宝石对人体有很多益处,佩戴上更显气质高贵,升值空间也很大。”中心城区一家珠宝店的工作人员介绍说:“现代人的消费能力相比过去高了很多,有些人送礼直接送裸钻,不仅高档,升值空间也更高。”

本报记者 罗旭君



张店美食街一珠宝店的工作人员向记者展示近期热销金饰品一长命锁。 本报记者 王鸿哲 摄