

“百家名企购红旗”活动走进济宁

由济南金奥红旗销售举办的“百家名企购红旗”活动近日在济宁圣都国际会议中心隆重举行,40多家大型国企及民营企业负责人出席活动。为打造自主高端轿车典范,红旗品牌不仅对产品品质和性能一丝不苟,售后服务方面也

对自身“高标准、严要求”。在活动现场,济南金奥红旗专属服务区的技术首席人员对保估客户的车辆进行现场车况检测,并对有保养需求的贵宾客户进行车辆保养。此外,在“汽车三包”政策下,红旗H7整车包修期为“4年或10万公里”,高于“3年或6万公里”的国家标准。山东省唯一授权经销商,济南金奥红旗汽车销售公司董事长温风军介绍说:“红旗H7以‘让理想飞扬’为品

牌主张,整合国内外先进的造车理念进行设计和研发,采用世界一流的设备和工艺进行生产准备,沿用高档轿车的标准进行品质保障,全方位体现红旗高档轿车的风采,展现民族汽车工业的最新成就。随着红旗H7影响力的全面铺开,自主豪华车新局面也有望进一步开启,同时也将带领更多‘胸怀理想的前行者’感受到让理想飞扬的激情与魅力”。(缪大鹏)

雨中激情 路虎、捷豹试驾会济宁站完美落幕

当天虽然下着小雨,但一颗按捺不住的心充满渴望。“畅享奢尚之旅”——2013路虎捷豹体验活动莅济宁宝丰名车广场,在高亢轰鸣的发动机声中,迎着柔情的小雨,用速度唤醒渴望的能量因子,释放雨中的激情,完美启航。

和悦A30一天58台 掀济宁抢购狂潮

2013年11月24日,江淮二代乘用车的首款家轿产品——和悦A30在济宁金瑞达4S店隆重上市。笔者从4s店获悉,和悦A30在活动当天卖疯了,喜获58台的订单。和悦A30俊朗的外形,宽敞的内部空间,给人以赏心悦目的感觉,高档的配

置低调奢华,高科技的研发成果云集一身,和悦A30必然是家用轿车的首选。现场顾客络绎不绝。本着打造精品服务,追求顾客至上的标准,尽心竭力服务每一位顾客,相信和悦A30以完美的外观,舒适的体验,定将赋予新的传奇。在订单现场,人流攒动,现场订车客户不断,使得活动取得圆满成功。动力方面,和悦A30搭载“全国十佳发动机”1.5VVT发动机,匹配CVT无极变

速箱或高效能手动变速箱,CVT无级变速箱使换挡犹如丝绸般顺滑,传动效率达93%以上,手动变速箱传动效率98%以上,可谓“低挡强劲有力、高档节油高效”。同时,和悦A30兼顾节能环保:高效能动力、0.3超低风阻系数、ESP电子助力转向等技术成果的集成,让和悦A30取得了百公里综合油耗5.9L的同级最低油耗,排放达欧V标准。(缪大鹏)

济宁地区新款福瑞迪上市 活动圆满结束

11月24日下午2点30分,东风悦达起亚在济宁运河城广场举办了新款福瑞迪上市会,现场嘉宾爆棚,气氛热烈,小提琴演奏、舞蹈表演、幸运大抽奖,主持人将活动一次又一次的推向高潮,掌声不断。开场不久后就有嘉宾现场成功订

车。更是有现场幸运观众赢走精美礼品。新福瑞迪全系标配发动机电子防盗,全新搭载VDC车身动态稳定系统及ECM集成倒车影像,同时还增加了方向盘换挡拨片、MDPS电动助力转向等高科技配置,为全家的移动生活增添更多智能、精彩的元素。而新增的1.6 DLX A/T及1.6 Premium MT版本,也为家庭用户带来了更多超值选择。

从推出到现在,福瑞迪上市已经四年。在这四年间,凭借优秀的品质和服务,福瑞迪赢得了消费者的广泛信赖。很多车主认为,福瑞迪并不只是生活中的可靠伙伴,它更成为家庭一员,与他们共享快乐和精彩。截止到今年10月,福瑞迪累计销量突破39万台,并多次在中国质量协会和全国用户委员会举办的“全国汽车用户满意度评选”中荣列细分市场第一。(缪大鹏)

新生代品质先锋中级车 东风标致301荣耀上市

“活出味来”!2013年11月24日,东风标致301华北大区(山东)上市发布会在美丽风筝之城——山东潍坊“抢鲜登场”。不得不说,301是东风标致旗下又一重量级车型,此次301的上市不仅丰富了东风标致的产品框架,更加体现出东风标致对国内消费者用车习惯的关注与体贴。此次东风标致301选择在山东潍坊上市,表示了东风标致厂家对301这款车型的主攻方向——

围绕二、三线城市,主打线下市场。活动伊始,东风标致华北大区主任刘骥先生,代表东风标致厂家对到场的全省17地市近200家媒体及东风标致301订车客户的到来表示衷心的感谢。全球品质,系出名门。这是标致301最佳写照。标致301从80年前创新立世,到今天以先锋品质问世,每一代3系车型,都能成为新生代的热爱,让全球一致的品味永远保鲜!

量。先锋配置,超长享受。东风标致301,有着领先同级的配置,2652mm超长轴距,免钥匙进入和一键启动系统,定速巡航,超速控制器,让生活滋味触手可及。操控性优越,安全性高。东风标致301搭载E动战略全新1.6L CVT技术发动机,保时捷TIPTRONIC手自一体变速箱,澎湃动力源源不断;配备ESC电子稳定控制系统+TCS牵引力控制系统,强大的主动安全功能,助您时刻勇往直前;4安全气囊及高强度车身,周到配置无微不至,从此安心驾享,生活处处有滋有味!(海波)

北京现代MISTRA名图济宁震撼上市

11月23日,北京现代中高级轿车——MISTRA名图济宁上市仪式在济宁运河城广场盛大举行。名图共发布了1.8L、2.0L两种排量六款车型,价格区间覆盖12.98万-18.98万元。北京现代济宁永泰店、济宁鸿源店、济宁永昌店三店总经理为名图新车揭幕,北京现代鲁西区域经理王敏、山东商会会长孟磊现场助阵,活动全场惊艳而热烈!

名图此次发布车型中,被誉为“黄金排量”的1.8L将成为主推车型,共4款。全车系共计8种车身颜色和两种内饰风格可供选择。名图是北京现代推出的又一款重量级中高级车型,也是北京现代在2013“品牌元年”年末为中高级车市场带来的精品诚意之作。作为一款“驱动新时代的中高级座驾”,名图的产品力极为出众,以“领潮流、领价值、领舒适”的三大本领,凸显“新时代、新价值、新责任”的核心概念。另据了解,名图将成为北京现代继第八代索纳塔、全新胜达、新ix35之后第4款实行“5年10万公里整车保修”政策的车型,以高于国家三包规定的标准为消费者免除后顾之忧。(刘兰兰)

海马S7超级体验营济宁站 挡不住的购车激情

11月23日,海马汽车在全国300城举办的“海马S7超级体验营”济宁站活动在鲁南二手车市场广场上圆满结束。现场观众情绪高涨,欢乐不断,优惠政策惊喜连连,体验试驾人头攒动,互动游戏笑声阵阵,海马S7超级体验营陪大家度过了一个愉快的周末!本次活动期间,海马济宁店总订单数超过30台,再次掀起

了狂热的购车热潮。海马S7是海马汽车旗下的热销SUV,凭借超高的性价比,过硬的车身性能以及靓丽的外观赢得了消费者和媒体的一直好评,并且销量成绩喜人。作为一款11万—15万价格区间的SUV,海马S7以用户需求为原点,表现出越级操控技术,全面安全技术,高效节能技术,智能便利技术等产品优势。据济宁鑫源店销售经理透露,海马S7卖的最好的车型是11.88万元的自动智尚版,“这款车在同级别自动挡的自

主SUV中极具性价比,拥有铝合金轮毂、胎压监测,定速巡航等越级配置,还有其它自主SUV都没有的搪塑仪表盘,而且拥有最低的价格。”本次体验营海马S7以超高性价比和接近合资的车型品质,赢得了用户的充分认可,收获了良好的口碑。此次的体验营让消费者以最实惠的价格成功购得爱车,并且亲身感受到了海马S7出色的性能和魅力,如果您也想以超高性价比买得一款实用的SUV,那还在等什么,快快到店订购吧!(孙涛)

400-886-9888 www.geely.com

1元风暴

吉利汽车 暖冬盛惠

+1元最高抵100000元

免担保 0首付 0利息 0手续费



SC7
最高抵 5000元
¥51800元起



GX7
最高抵 10000元
¥85888元起



2013款EC7
最高抵 10000元
¥66800元起



GC7
最高抵 9000元
¥54900元起



SX7
最高抵 10000元
¥85888元起

经销商信息

济宁吉美帝豪4S店
销售热线: 0537-3167771
地址: 济宁市崇文大道1号

济宁北辰英伦4S店
销售热线: 0537-3150001
地址: 济宁圣达汽车博览城

济宁成华全球鹰4S店
销售热线: 0537-2895111
地址: 济宁市崇文大道1号

济宁奥华英伦4S店
销售热线: 0537-2488886
地址: 济宁市崇文大道1号

济宁交通全球鹰4S店
销售热线: 0537-3152299
地址: 济宁火车站向西300米

邹城北辰帝豪4S店
销售热线: 0537-5342666
地址: 邹城市国宏大道鲁南汽车城内