

年历印厂订单较往年减近六成

不少企业单位计划印制,又最终取消

本报记者 秦昕 李晓东



挂历店铺冷清

往年每到11月份,便迎来了年历、贺年卡的销售旺季,印制年历、贺卡的订单排得满满的。但今年,这种火爆场景不复存在。

27日下午,记者来到青年路小商品城,在连续走访了5家经营挂历台历的商铺后发现,店铺的生意均十分冷清,几乎没有顾客。在小商品城5区的一家

挂历店铺内,店铺老板反映,节俭新政实施以来,生意确实受到比较大的影响,大型企事业单位已经不再订购,但是个人私企几乎没有受到影响。“营业额减少了4成左右,个人改订购的还是跟往年差不多”。

在3区的一家店铺内,已经经营挂历生意五年的于女士说,往年很多事业单位来买台历的数量也不算很多,一个单位最多购买二三百册。“这些单位买了也就是办公桌上放着,当个便笺纸用,随手记个东西什么的,一册也就十块八块的”。于女士说,她之前并没有碰到过企事业单位大量、高价

印刷企业订单降六成

不仅是年历经营店铺生意冷淡,潍坊不少印刷公司的年历订单也下降了近六成。以前都是坐等生意上门,现在不少大型印刷厂都是上门揽客。

潍坊彩印有限公司郭经理告

诉记者,他经营年历印刷已经有七八个年头了,“今年简直就是掉到冰窟窿里。”郭经理告诉记者,年历比一般彩印的利润稍高一点,而且历年来订单也不少,每到11月份就会忙着年历的印刷,可是今年年历印刷还没有开始动工。

郭经理告诉记者,拿订单电话来说,去年不到十月份,光订单电话就有20多个,最少的订单也在1000份以上,上万份的订单也不少;而今年,11月份快过去了,接到的订单电话只有两个,而且都是中小企业,数量不是很多。

对于贺卡来说,郭经理告诉记者,虽然销量近几年来说都不好,但是今年,连咨询的电话也没有一个。郭经理认为,现在年历一般来说都是摆饰品,“现在科技发展,大多数人都用手机、电脑看日期,台历就是起着个便签的作用。”

潍坊一家印刷厂业务经理告诉记者,“为了备战年底年历旺季,我们已经投入了几万元的资金,现在都泡汤了。”开始也接了不少订单,有的已经上了机器开印了,“禁卡令”出来后,半截儿又撤下来了。还有的企业下了订单的,还没开印,但料已经准备好了,现在也已经被告知不订了。“好在有的企业把年历的订单全部改成了企业宣传画册,减少了一点损失。”

10月底,中纪委发出《关于严禁公款购买印制寄送贺年卡等物品的通知》,严禁用公款购买、印制、邮寄、赠送贺年卡、明信片、年历等物品,“一份禁令”让印刷厂“一夜入冬”,不少常年做年历的印刷厂今年的订单比去年减少了近六成。27日,记者走访了潍坊市不少年历、贺卡批发市场发现,店铺内冷冷清清。

耀您又一程完美
奥迪冬季服务助您璀璨前行



免费照明系统及轮胎检测,雪地冰天难挡征途璀璨

朔风,裹挟着初冬的第一场雪如约而至,您是在雪剑冰刀前望而怯步,还是擦亮双眼御风飞扬?11月23日-12月15日,奥迪冬季服务活动为您带来照明系统、轮胎以及全车电脑免费检测,确保爱车每一束灯光信号都毫厘不差、璀璨如炬。此外您还将获赠《冬季服务活动关爱手册》,预约用户更享精美礼品。欢迎在临当地一汽-大众奥迪特许经销商处,获享寒冬里的温暖呵护,让每一次出发都耀世凯旋。

www.audi.cn



一汽-大众