硕士夫妻放弃城市下乡学种瓜

河南夫妇陈国梁和鹿曼用理性与执着打造创业梦

文/片 本报记者 赵树行



硕士夫妇放下身段学习大棚种植,半年的辛苦终于等到瓜熟蒂落的一刻。

调研市场,了解政策>> **在创业道路上迈出第一步**

据统计,2013年中国高校毕业生达699万,被戏称为"史上最难就业季"。2014年在此基础上仍有增长,预计将突破700万人。复杂严峻的就业形势让很多毕业生开始憧憬创业。可是统计表明,中国大学生初次创业成功率并不高。

陈国梁也深知这一点, 但他认为成功率不高主要原因就是创业前没有深入调查 市场,也没有做好充分的创 业准备。毕竟创业需要理智而不是冲动,需要冷静而不是狂热。

法律专业和农业种植风马牛不相及,之所以选择种植这一行业,是因为他们做了深入的调查研究。

原来,在毕业之前他们就有了创业的想法。有了想法,就抓紧准备。毕业后,他们调查了当地农产品市场,了解了国家扶持大学生创业

以及农业生产的诸多扶持政策。"人的生活无非就是衣食住行四个方面,而民以食为天,谁都得吃饭。所以农业前景非常大,而且容易上手,也值得长期发展。"陈国梁说。

其实,像他们一样怀有创业想法的人并不在少数。"选择创业可以掌握自己的命运,我们身边有这个想法的人很多,但真正跨出这一步的人很少。" 鹿曼自信地说。

取经半年,初见成效>> **种植的第一批蜜童上月上市**

创业需要做好各种心理准备。陈国梁夫妇本身没有丝毫农业生产经验,再加上专业所限,所以一开始他们就面临着诸多考验。

一次偶然的机会,他们从 电视上看到邹平种植蜜童(一种西瓜)非常成功,经过调研, 发现河南市场上基本没有这种 水果生产基地,市场前景非常 好。于是,两个人凑了钱来到邹 平县魏桥镇印家村,专门学习 这种西瓜的种植技术。

别看陈国梁五大三粗,但 他压根儿就没干过农活,鹿曼 更是对农业一窍不通。

更是对农业一窍不通。 不懂就学。大棚里大型机 械无法作业,翻地时他们请来 小型手扶拖拉机,两人跟着机器把两个大棚的地翻了一遍。

这还不算难事,接下来的嫁接、吊秧、授粉、吊瓜可就让这小两口有点招架不住了。

从小哪受过这个罪。女孩子天生爱美, 鹿曼整天跟雇来的工人在大棚里劳作, 脸晒黑了, 手变糙了。后来自己想通了, 自己的活自己不干谁干, 既然选择创业, 再苦再累也得坚持下来。

在他们的两个大棚里,每一块地他们都标有编号,陈国梁说哪块地有问题就能很快找到。在每一株瓜苗上还系着不同颜色的绳结,鹿曼解释,每棵瓜苗授粉时间、成熟时间不一

样,这样不但可以提醒瓜的成 熟时间,最重要的是可以保证 每个瓜的品质。

虽然做好了各种准备,但是意料之外的事总是免不了的。陈国梁介绍,现在他们租种了两个大棚,种植的蜜童一年可产3季。由于没能很好地控制成本,每个棚一季都得花费两万多,这样算下来,他可能亏本。但这对他们来说是次要的,因为通过每一天的学习积累足够多的经验才是最重要的。

半年的辛苦换来的是丰收的喜悦。尽管产量不及正常产量的一半,但内心是充实快乐的。就在上月末,他们种植的第一批蜜童上市了。



陈国梁和鹿曼来自河

南,两人都是法律硕士毕

业。按理说,以他们的学历

和专业在大城市找一份工

作并不是难事,可他们没有

这样做,而是选择了出乎大

多人预料的工作,到邹平县

当起了瓜农。他们显然有自

己的打算,希望借此积累种

植经验,回乡发展生态农

业,因为他们认为这是一座

还未被挖掘的金矿。

陈国梁和他的"宝贝"。

踏实肯干,村民称赞>> **用管理企业的模式管理土地**

现在,摆在陈国梁夫妇面前的另一个难题就是市场。西瓜上市后,他们走访过邹平县城的大超市,超市对瓜的口感都竖大拇指,但一听价格就打了退堂鼓。在陈国梁他们看来,市场没打开是因为他们初来乍到,对邹平了解不够。"在郑州的一些大超市里,很多水果比这贵得多,但卖得都很好。"尽管在邹平销售不乐观,但对于在大城市的销售前景他们非常看好。

对于自己的选择,26岁的陈 国梁对此流露出与年龄不符的 成熟。他认为现在中国农业相对 落后,但这恰恰是机遇所在。"上 一代人都老了,下一代不愿再 去、也没能力再去种地。但地闲 下来总得有人经营。经营土地与 经营企业一个道理,都是市场至上,所以需要摒弃原先的管理方式,用管理企业的模式管理土地,这正是出路所在。"按照他的想法,发展生态农业、高效农业是大势所趋,河南虽然也是农业大省,但这一块仍有待发展。陈国梁希望学成后,可以带动河南的大棚种植产业,以此发展高效生态农业。

陈国梁的想法与鹿曼不谋而合,"很多同学、朋友考上公务员后仍在啃老,将来买房、结婚、育儿的压力更大,工资根本应付不过来。"鹿曼理性地说创业前期虽然艰苦,但是坚持下来肯定会成功。

经常来陈国梁大棚里干活 的村民对夫妻俩连连夸赞。他们 说,"现在的年轻人都不稀罕种地,他们能放下身段很难得,这说明他们务实。在地里跟我们这些天天干粗活的一块流汗,说明他们勤奋。除了吃饭、睡觉,一心扑在大棚里。"印家村村民们对来自河南的这对小两口印象很好,在他们眼里,这对夫妻受过高等教育,知识加务实肯定能做一番大事。

大棚里,鹿曼憧憬着自己的生态园,她说要在里面修一个鱼池,可以钓鱼,里面还要养鸡,鸭等家禽和各种家畜,她眼前俨然一幅悠然自得的田园风光。旁边的陈国梁憨憨地附和着妻子的话。创业路上是艰难的,但是陈国梁夫妇却用理性和执着走出了坚实的一步。

财政人员 三期培训

本报讯 近期翟王镇财政人员参加山东省财政厅统一组织的第三期培训班,我镇财政所全体人员参加了培训。这次培训的内容有财政社会保障改革与发展、财政经建涉农政策与实践、国库改革与预算执行等,通过这次培训收到了良好的效果

通过这次培训,提高了基层财政干部队伍政治素质,严格把握政策标准,及时准确抓好工作落实,提升了政策执行力;提高了基层财政干部队伍的业务素质,更新知识,丰富学识,取长补短,强化了服务技能;明确了今后一个时期的工作任务,查缺补漏,创新资金监管工作。

(李敏 张星)

邹平县焦桥镇>>开展冬季计生优质服务

本报讯 近日,焦桥镇计生办勤部署、早行动,细化措施,明确责任,组织开展"冬季计生优质服务月"活动,现所辖行政村已有过半参与。

在此次活动中,焦桥镇组织计生服务站医生以育龄妇女常见妇科疾病筛查为切人点,并以辖区流动人口同查同管为引导,注重加强了孕环情监测,以便真实掌握计生工作底数。同时为有效做到计划生育管理服务不留死角,镇计生部门派出服务小分队,携带育龄妇女信息采集设备深入到各村居展开冬季计划生育集中上门查环查孕服务工作,坚持做到"无缝"管理服务。

邹平县长山镇>> 做实免费孕前优生工作

本报讯 为切实把免费孕前优生检测这项民生实事工程落实到实处,长山镇多措并举为目标人群提供孕前健康教育、健康检查等服务。目前,该镇共计完成免费孕前优生健康检查426对,有效降低了出生缺陷发生率、提高了出生人口素质。

长山镇成立专项工作领导小组, 将免费孕前优生健康检查工作纳人 目标责任考核。利用印发宣传折页、 张贴标语、人户宣传等形式,大力宣 传免费孕前优生健康检查的重要性。 利用办理《计生服务手册》等机会,对 计划怀孕夫妇和孕龄群众进行宣传, 引导群众自觉参加免费孕前优生健 康检查。 (郭道瑞 颜文娟)

^{沾化信用社>>} **稳步推进信**

用工程建设

本报讯 今年以来,沾化县农村信用合作联社按照上级部门信用工程建设的总体部署,从各乡镇筛选试

点村,稳步推进信用工程建设。 沾化联社确立了"以点连线、以 线带面"的战略部署,积极打造样板 村,在辖区稳步推进信用工程建设。 他们在各村成立了以信用社主任、客 户经理、乡镇驻村干部、村委会成员、 村民代表组成的农户信用初评小组, 负责信用户的初评工作,将信用工程 作为一项重要的内容列入村委会年 度工作重点,形成"村银联动,上下协 作"的组织体系。

该联社选取黄升镇王多村、下洼镇于一村、流钟西楼村作为一期样板村示范点,获得了示范点农户的大力支持;他们召开信用工程动员会议,进一步完善开展信用评定示范户试点政策,并仔细梳理村委会提供的农户名单,根据地理位置划分5个拟上门宣传片区,并安排走访小组上门宣传。

他们印发了信用户评定须知、信用户贷款须知、信用户贷款须知、信用户评定申请表、宣传单页、利用村宣传栏、村广播等载体、进行宣传,做到家喻户晓。(吴磊)