

## 临近年末,银行揽储大战愈演愈烈

# 银行部分理财产品收益率“破6”

本报12月16日讯 随着年末的到来,银行揽储大战也愈演愈烈,高收益理财产品不断推出。昨日,本报记者从多家银行官方网站了解到,进入12月以来,银行理财产品的平均预期收益率继续保持上升状态,部分产品收益率已经“破6”。同时,产品期限多设为一个月左右,到期日刚好落在2014年元旦前后,银行揽储意图显而易见。银行理财师提

醒,对于结构型高息理财产品,投资者应在投资前,先了解其具体投资方向及风险后,再进行购买。

“银行理财产品的预期收益率最近是一个劲地‘疯涨’,已经陆陆续续达到6%。”家住开发区的宋小姐最近收到了银行发来的短信惊讶地说到。“现在临近年末大考,各家银行资金都紧,为完成考核任务,必须用高价多拉点儿资金,所以最近

推出的理财产品收益率会高很多。存款又是银行的立行之本,也是银行所有业务的命脉。除了收紧贷款外,银行理财产品的收益率也会普涨。今年行情普遍不好,不少银行存在存款流失的情况,在这种背景下,理财产品的收益普涨也很正常。”业内人士解释道。昨日,记者从中国银行官方网站近期在售的理财产品列表上发现,在售理财产品

预期年化收益率为5.3%-5.9%,投资期限为31天至265天不等。其中,一款55天期人民币产品的预期年化收益率高达5.8%,一款180天期人民币产品的预期年化收益率为5.9%,这两款产品风险等级均为“中等”。建设银行官方网站“乾元-共享型”2013年第337期,投资期限130天,收益率6.05%;“利得盈”2013年第90期非保本,投资期限为

99天,收益率6.00%。

最后专家提醒,投资者在购买近期高收益的产品时,不能只看预期收益率,还要认真研究产品的投向。特别是对高收益的结构性理财产品,投资者更需谨慎对待。资金量较大的投资者可分批购买不同期限、不同期限的高收益率产品,以分散风险,增强资金流动性。

(财经记者 孙萌萌)

## 建行德州分行

# 唱响支持地方经济发展的主旋律

今年以来,建行德州分行按照德州市着力构建现代产业、新型城镇、民生保障“三大体系”,做大做强城市经济、县域经济、园区经济、实体经济、民营经济“五大板块”的要求,突出支持骨干企业、新农村建设和小微企业,着力提高服务水平,推动全市经济较快发展。截至11月底,新增贷款全年计划20亿元,完成22.77亿元,完成市政府核定全年计划的113.87%;新增固定资产投资贷款全年计划6亿元,完成5.98亿元,占全年计划的99.71%;新增中小微企业贷款全年计划7亿元,完成7.63亿元,占全年计划的109.03%;表外业务融资全年计划19.2亿元,完成4.748亿元,占全年计划的247.30%。

### 持续支持骨干企业和传统企业

德州建行开通信贷业务“绿色通道”,对重点企业优先受理,优先办理,支持了华鲁恒升、通裕重工等骨干企业,投放金额过

亿元的项目达到9个,为涉外企业恒源石化等累计办理买方付息贴现,委托付款,出口商业发票融资,出口协议融资等贸易融资超过24亿元,及时解决了涉外重点企业大宗原材料进口及出口备货的资金需求,保证了企业的正常生产与经营。

### 全面推进涉农项目和城镇化建设

结合德州实际寻找新的投放增长点,以德州市农村社区和产业园区“两区同建”工作为着力点,全力支持农业、农村发展,将农业产业化,农产品深加工行业,农村产业龙头企业作为优先支持行业客户发展,共支持了农业产业化企业中澳控股集团、谷神生物科技等企业,累计投放4.86亿元,比年初增加1.97亿元。同时,强化对“两区同建”的支持,重点支持了禹城、临邑、齐河县共5.8亿元新农村建设项目。

### 切实提升小微企业扶持力度

积极配合德州市经济结构战略转型要

求,大力支持德州“10+3”新兴战略产业发展,积极争取上级行信贷政策支持及信贷规模倾斜,切实支持当地实体经济发展。依托“信贷工厂”的建设,为小微企业提供从客户受理到信贷审批再到贷款发放的一站式服务,通过小微企业金融产品和服务创新,为有效解决小微企业融资难的问题提供可行方案,陆续推出“助保贷”、“供应链”、“信用贷”、“善融贷”等小微企业信贷新产品,创新了企业融资担保方式,切实减轻了企业融资成本。截至10月底,为“10+3”战略产业内小企业客户贷款8.1亿元。

### 不断优化客户服务质量

在全市大力招商引资的形势下,努力发挥自身作用,为全市经济发展提供良好的金融服务环境。全行经营机构以规范化服务为基础,大力推进差别化、个性化、精细化的金融服务,按照以客户为中心的经营理念,从环境、手段、流程、效率、产品等方面提升整体服务水平,不断延伸服务内涵,以发展的眼光、长远的谋划理解和看待服务,重视不同客户群体的服务体验,通过深化管理和发展电子银行业务,提高服务效率,减少等待时间,提升客户满意度和贡献度。在今年省分行的服务基础管理考核中获得系统内第一名的成绩。(刘玉坤)

## 联社资讯

### 德城区农村信用社

#### 开展“黄金等您拿”活动

为做好手机银行(短信版)网购支付、全国话费充值等增值服务,德城区农村信用社在全辖范围内开展“手机银行(短信版),增值服务‘芯’时代,黄金大奖等您拿”主题活动,活动时间2014年3月31日截止,活动期间,客户签约手机银行(短信版),免卡片工本费,办理行内转、跨行汇款等业务,交易手续费全免。活动期间,客户使用手机银行(短信版)缴纳100元(含)以上话费的,可获得10元返利(每位客户仅限一次),返利将在5个工作日内存入客户缴纳话费的银行卡中。活动期间,客户每月使用手机银行(短信版)办理5笔(含)以上账务类交易,且累计交易金额达1000元(含)以上的,可参加当月抽奖,幸运客户有机会获得10克金条一根。(朱庆刚)

# 唱响支农“好声音”

## 德城区农村信用社支持地方经济发展纪实

近年来,德城区农村信用社紧紧围绕当地经济发展,充分发挥点多面广、深入乡镇的优势,坚持“面向三农、面向社区、面向中小企业、面向县域经济”的四个面向,不断加大信贷投放力度,优化服务方式,创新金融产品,大力支持中小微企业、农民专业合作社贷款,满足中小企业和广大农民日益增长的金融服务需求。截至11月末,德城区农村信用社各项存款余额70亿元,各项贷款余额55亿元,发放涉农贷款42亿元,唱响了支农好声音。

### 农民笑开怀

“农信社真是咱老百姓自己的银行,帮俺们致富奔小康,还让乡亲们住上了跟城里人一样的楼房。”二十里铺社区居民李连军激动地说。

二十里铺社区是德城区农村信用社支持新型城镇化建设的缩影。据了解,近年来,德城区联社加快信贷产品和服务创

新,积极服务于“两区同建”工程,信贷支持农民住进了新楼房,有利地促进了新农村建设和农村经济发展。同时,拓宽惠农结算渠道,加大“泰山如意”卡、企业网银、个人网银和财富在手卡等电子产品营销,及时跟进金融服务,力争在新建大型社区金融服务“全覆盖”,创建良好的农村金融服务体系。

### 商户富起来

“多亏咱农村信用社解决了俺资金难题啊。自从养羊以来,日子是越过越红了,马上就要奔小康了!”养殖户张华荣一边给羊添饲料,一边笑得合不拢嘴。

今年以来,该联社立足“三农”加大支农惠农力度,结合当地区域特色,大力支持小尾寒羊养殖业发展,将肉羊养殖产业做大、做强,“贷”领养农户增收致富。截至目前,该联社已向黄河涯镇耿李杨社区小尾寒羊养殖基地17户青年农民发放大联保体

贷款340万元,切实解决了他们面临的资金困难。在该联社信贷资金的大力扶持下,小尾寒羊养殖基地现已发展为占地40余亩、修建羊棚34个、育肥9000余只小尾寒羊的规模化养殖基地,实现了标准化、规模化、集约化养殖。有效带动了黄河涯镇养殖业的发展,调整了当地畜牧业产业结构,为农村青年创业铺就了一条“小康路”。

### 小微壮大了

“德城区农村信用社的无缝隙贷款优质服务,可真是贴近我们小微企业的需求啊,多亏了信用社大力支持,我们购买化肥、树苗的资金不用愁了!”德州桃源农业生态有限公司总经理颜总感激地说。

今年以来,该联社创新三大“拳头产品”,搭建“多元化”小微平台,推出三大拳头产品品牌,结合小微企业贷款“短、频、快”的特点,以灵活的利率政策支持小微企业为己任,全面推出了“无缝隙优质服务”、“不抽回资金承诺服务”及“短快通”三大拳头产品品牌,极大提高了办贷效率。在德城区、河东开发区、运河开发区3个公部积极为小微企业配备“专业服务区”、“专业服务队伍”、“专业金融产品”贷款模式、金融产品和服务创新的“三线一体”支持体系。

(刘玉磊 孙海敏)

### 德城区农村信用社

#### 加大支持现代农业发展

今年以来,德城区农村信用社积极贯彻落实党的十八大精神,加大对绿色生态现代农业的信贷投入,大力推进生态文明建设,创新金融服务,将支持涉农科技型企业发展作为信贷支农的工作重点,努力建立多元化的农业科技金融创新融资体系。

在该联社信贷资金支持下,德州馨秋种苗科技有限公司发展成为集“育、研、养一体化,采、尝、赏一条龙”的生态农业高新技术企业。该联社主动走进企业开展贷前调查调研,提供一站式优质服务,第一时间保障了资金到位,并为其开通了网上银行、“财富在手”手机银行等全方位的金融服务,实现了涉农企业资金结算、融资的高效与快捷。

(孙海敏)

### 平原农信积极扶持

#### 农副产品加工业

平原县农村信用社抓住资源优势,贷款扶持农民大力发展木材、豆制品、禽蛋、粮食、绢花和畜禽宰杀六大加工业。他们根据全县已形成的产业布局,从培育龙头,带动大户抓起,促使加工业尽快形成规模。县信用社派出信贷人员逐村调查摸底,考察和选定扶持大户,并在贷款上采取了简化手续,降低利率,上门服务等多种便民措施,保证让加工户尽快拿到所需资金。对所扶持加工大户,信贷员还不定期进行走访,及时了解掌握市场行情和资金需求情况,帮助加工大户解决实际生产中的实际困难。近两年来,信用社共发放支持加工业贷款一亿多元,扶持加工大户3200多个,其中木材和畜禽产品加工大户达1500多户。

(高玉才 董业勤)



# 精打细算 “闲钱”不眠



郑婷婷,中国银行德州德城支行理财经理

临近年末,伴随各个行业资金回笼和年终奖励发放,客

户手中的“闲钱”开始多起来,出现资金闲置期,短则几天,多则上月。如何对这部分资金进行优化配置,既不损失收益,又不耽误年后的用款需求呢?

如果客户能确定具体的用款日期,可以通过购买债券型基金实现闲置资金的合理规划。以中国银行“中银理财”系列为例,债券型基金分为7天、14天、21天、30天、60天的存续期可供选择,千元起存,无申购赎回费用,最新公布的7日年化收益率均在6%以上;该系列基金可实现周期滚动操作,流动性好,灵活收益两不误,在保证流动性

的同时,最大限度确保了用款的灵活性。

如果客户不能精准确定用款时间,货币基金则是最佳选择。进入11月份后,理财市场上的货币基金收益一直节节攀升,以嘉实货币基金为例,最新的7日年化收益率是5.22%,该基金千元起存,无申购赎回费用,每个工作日的9:00-15:00均可申购赎回,次日晚间到账,完全保证客户随时用款需求。

假设客户有闲置资产50万元,以7天为一个周期,7天理财基金的收益是575元,货币基金的收益是500元,而活期存款的收益仅仅是33.6元。

因此,在有闲置资金的情况下,只要您多想一步,合理规划用款需求,精打细算,同样可以实现一笔可观的收益。

俗话说,不积跬步,无以至千里;不积小流,无以成江河。家庭理财更是这个道理,精打细算,让您的每一分钱都活跃起来去创造最大化的收益,才能尽早实现财富人生的自由、自在、自主!

郑婷婷,中国银行德州德城支行理财经理,高级金融理财师,获得AFP资格认证,在外汇市场、黄金市场、基金市场具有丰富的理财实践经验。联系电话:0534-2616135。