



人到中年： 尊享财富 越达人生

“吃过苦,尝过甜,转眼一下到中年;好像啥都没有干,还是从早忙到晚。心挺累啊,常厌倦,想想不都是为了钱;好多菜米油盐家务事,陪人总失眠。人到中年,到中年,都在爬坡艰难;真得有个好身体啊,家里外边依靠咱,依靠咱……”

这是歌曲《人到中年》里面的经典歌词,唱出了很多中年人的心声。有人说:中年的生活,不是浓烈的美酒,而是无滋无味、无色无形的白开水,明知清淡,但还必须天天喝。中年的尴尬也如白开水一目了然:上有年逾古稀的父母,下有需要

供养的子女,上有老下有小的现实磨去了我们的踌躇满志,赋予了我们更大的责任与压力。但也正是因为人到中年,我们才有了对生活更为深切的思考与感悟,我们给予家人的不仅是爱,还有更多的责任,我们看到的不仅是现在,还有未来!

为孩子： 爱他，就给他一个美好的未来！

把一个孩子养到18岁要花多少钱?这笔账相信大部分家长都没有仔细算过。社会学家徐安琪曾做过一次调查,结果显示:在中国,父母养大一个身体健康的孩子平均要花费49万元。在孩子的成长过程中,不断增长的教育开支、越发严峻的就业形势和大中城市高昂的结婚费用,成为最让父母头疼的三大难题。

教育费用:子女教育是家庭里最基本的“消费项目”之一,其费用占家庭年收入30%以上。如果再加上出国留学的费用,那么教育费突破百万更是轻而易举,教育支出已成为多数城乡家庭沉重的负担;

就业压力:随着699万高校毕业生走向就业市场,2013年的就业形势愈发严峻,今年也被称为史上“最难就业季”。一边是毕业生人数的持续增加,一边是由于经济形势变化导致用人岗位

的减少,被视为天之骄子的大学生却遭遇了前所未有的就业困境,越来越多的人选择自主创业;

结婚压力:十年前不过几千块钱的结婚成本,今年已涨到了几十万元。虽然家具家电、婚纱摄影、婚庆礼仪、蜜月旅行等费用大幅上涨,但最终影响结婚成本暴涨的还是房子,如果住房首付、装修按50万元计算,结婚成本至少为60万元,是上世纪70年代结婚成本的1000倍。

“头痛医头、脚痛医脚”永远不是解决问题的最佳途径,正确的选择是制定一份科学合理的储备计划,并确保自己能够按时完成。这样一来,孩子成长过程中所需要的教育金、创业基金和婚嫁金就不再是家长“甜蜜”的负担。运用保险产品提前帮孩子做好储备,可以做到专款专用、稳健回报,配合豁免功能,还能够规避未知风险,可谓一举多得。

为自己： 合理资产配置， 打造高品质老年生活！

我国目前是世界上唯一一个老年人口过亿的国家,而山东省则是全国老年人口最多的省份,全省60岁以上老年人口达到了1672万人,占总人口的17.3%。济南市早在1987年就进入了老龄化城市行列,济南市户籍人口60岁以上的老年人有106万。

面对中国人口老龄化的加速,居民的养老压力也急剧攀升,在传统的养儿防老无法满足实际需求的情况下,越来越多的人寄希望于“以房养老”这种新兴模式,却在看到美国、澳大利亚、新加坡等发达国家多年的推行现状后大失所望。中消协近日发布了《2013年中国老年消费者权益保护调查报告》,在此次调查受访者中,有99.6%的老年人选择居家养老。在济南,居家养老已经成为不少老年人的首选。

我国社保的特点是“广覆盖,低保障”,养老金替代率不足50%,既然想要居家养老,又不愿成为子女的沉重负担,那么,提前规划、未雨绸缪就非常必要了。专家建议,应该在我们还能够创造收入的时候,做好养老准备和筹划,为退休后还能维持同样水准的生活做准备。以商业保险作为对社保和退休金的有力补充,不仅可以让更多老年人从容地安享晚年,还可以避免资产配置过于单一而产生的风险,实现家庭资产配置的多元化。同时,由于保险资产的投资渠道受严格监管,因而投资回报较为稳健,不仅可以提供长期的、稳定的资产增值和现金流,还能实现专款专用,确保养老计划的达成。

2013年5月,平安超越人生两全保险(分红型)荣耀上市。作为中国平安回馈高

端客户的优秀产品,超越人生在秉承保险产品固有的稳健收益、安全传承等特点的同时,还在生存金给付、现金价值和保单贷款等方面优化了产品功能。

客户在投保超越人生后,从第3个保单周年日开始,60岁及以前每年生存可以领取基本保额的12%作为生存保险金,从61岁起,客户每年生存领取的金额提升为基本保额的15%。充足的现金流可以既保证客户的资金规划,又能为客户的品质生活提供助力。

超越人生新增生日关爱保险金功能,从第3个保单周年日起,到60岁的保单周年日前,每年生日当日(被保险人仍生存)都会送上上年交保险费1%的关爱金,作为平安给客户的生日贺礼。

此外,超越人生突破了以往保单贷款的额度上限,其现金价值的90%可以用于保单贷款,高于市场上通常的80%。超越人生较高的现金价值,配合90%的可贷款额度,可随时满足客户工作或生活上的应急资金需求,只要按时付息,就不影响保险合同的有效性(当未还贷款本金及利息加上其他各项欠款达到保险合同现金价值时,保险合同的效力中止),继续享受分红和生存金等各项利益,从而可从容进行教育、婚嫁、创业、养老等资金规划,实现一笔资金多种用途,极大的强化了产品的短期理财功能。

超越人生设有3、5、10年交费,方便客户的自由选择。即客户最短只需投入3年,即可为自己、为爱人或者孩子建立一生的资产储备,实现多种财富规划。除了以上多样的财富功能,如果被保人已年满18周岁,超越人生还可通过指定受益人将所交保费的105%的身故保险金传递给第三代,借助产品安全、稳健的特性,让客户实现财富的无忧传承,从而实现超越人生的长期理财功能。

无论是彰显尊贵身份,财富保值增值;还是为子女铺就成长道路,实现资产传承;亦或打造养老规划,尊享金色晚年,超越人生都是您的睿智之选!

重要提示:超越人生为分红保险,其红利分配是不确定的。我们的红利分配方式为现金红利,为您提供累积生息、抵交保险费以及购买交清增额保险三种红利领取方式。