

2013年度汽车总评榜



年度档案

公司名称:
泰安强世行汽车销售
服务有限公司
成立时间:
2004年12月23日
规模:
现有员工108人
经营品牌:
上海通用别克



发展履历表

1、2004年12月,岳海汽车泰安强世行汽车销售服务有限公司注册成立。

2、2005年3月,泰安强世行汽车销售有限公司正式投入运营,成为泰安第一家取得品牌汽车经营的企业,将上海通用别克品牌汽车标准4S店引入泰安。

3、2005年3月,岳海汽车泰安强世行签署了成立以来第一张销售大单:团购16辆别克汽车——创造了泰安汽车团购的首张大单。

4、2005年,岳海汽车泰安强世行取得了山东省别克汽车中高档系列单品牌销量第一、上牌量第一,及泰安地区同级车销售额第一的成绩。

5、2008年,岳海汽车泰安强世行获得上海通用汽车“三星级授权销售服务中心”和“三星级特约售后服务中心”的双三星荣誉。

6、2012年,泰安强世行别克被上海通用认证为泰安地区唯一销售售后双四星级经销商;岳海兰泰雪佛兰同时也被认证为销售四星、售后三星级经销商;

新的一年,强世行向五星级经销商进发,更好的为客户提供优质服务,单店销量突破2000台,心境·思远·志行千里,我们将不断前行。

年度最佳销售队伍

强世行别克全体员工

强世行别克4S店于2004年12月23日注册成立,注册资金1000万元,是上海通用汽车公司在泰安地区唯一一授权经营的别克4S店,集整车销售、零配件供应、售后服务、信息反馈“四位一体”为核心的汽车特许经营标准4S店。地处泰东路“泰山国际汽车城”园内,建筑面积五千多平方米,公司成立多年来,销量、销售收入快速增长,取得了良好的经济效益和社会影响。

多年来,无论是销售顾问、售后维修顾问还是部门经理,对汽车行业的认识也从无到有,不断学习,总结自己的经验,成为自己公司的各项制度,逐渐应用

到日常工作去,取得了良好的效果。几年来公司已经建立了完善、科学的组织机构,制定完善各项规章制度,现分为销售部、售后服务部、市场部、客户部、财务部、办公室等几个部门,每一个部门都严格按照厂家的要求进行培训,加强各部门的管理,落实岗位责任制,提高服务意识和水平,完善各项管理制度,并且形成了自己的一套管理理念和系统,完全能够快速的应用到新的公司中去,为公司的进一步发展做好了基础工作。

激情进取的人才队伍,服务意识的加强。经过几年汽车4S店的锻炼,公司的大多数员工都已

成长为本部门的熟练技工,部门经理,高层主管,建立了完善的人才选拔、培养、竞争机制,人员素质比较高。所有销售顾问、技术人员及其他重要岗位都要经过严格的技术考核、技能培训,合格后才能正式上岗。全体员工具有高涨的工作热情和积极的团队精神,没有各种固有思想的束缚,只有勇于创新、敢于拼搏的激情和叫他的工作作风。

竞争品牌的不断增加,产品选择更为丰富,就需要公司团队给予客户及时、诚信、贴心的服务,努力提高服务意识,在服务上要比其他4S店更为周到,让客户感觉到公司里的每一个人都

对他很尊重,都在为他全心全意服务,在这里买车、修车都非常的惬意和放心。

销售网络完善。公司在新泰市、肥城市、东平县、宁阳县都设有直营店,随着经济的不断发展,周边县市的购车需求越来越大,公司的销售,也在进行强有力的跟进,服务于更多的终端客户,扩大公司的销售。

销量、销售收入的大幅提高,随着以上几方面的完善及落实,最终带动的是销售量,是销售收入的提高。2012年完成销售3.3亿元,2013年完成销售3.7亿元,连续多年稳定增长。

本报记者 曹剑 整理



怀念初见的浪漫,不如点燃此刻的激情。

一再心动

全新君威
时尚生活座驾

全新君威 时尚生活座驾
23项革新 让你一再心动!



让你心动的,不止纯粹的欧风驾控,更有展翼型LED日间行车灯, IntelliLink智能车载交互系统、BOSE Centerpoint® 环绕音响系统和棕黑镶拼打孔真皮内饰....

别克 来自上海通用汽车 800-820-2020或400-820-2020 www.buick.com.cn

扫一扫,发现更多心动



12月21日岳海汽车“年底冲星”大型闭馆促销——2013年最后一次大让利,活动详询0538-8211111或莅临展厅。