

圣诞还没到 商战已冒烟

商家提前搞策划,促销活动花样繁多

本报记者 贾晓雪

距离圣诞节还有不到一周的时间,但是节日的氛围是越来越浓了。走进任何一家商场都会被映入眼帘的圣诞装置所吸引,各种琳琅满目的关于圣诞树的装扮堆满了货架。细心的市民可以发现,早在一个月前,很多商家就开始打起圣诞节的招牌,为即将到来的营销活动做准备。



顾客在超市中选购圣诞物品。 本报记者 贾晓雪 摄

红色圣诞礼品,点燃消费欲望

圣诞老人、圣诞帽、圣诞树、装饰礼物的红袜子、红鞋子、雪花、铃铛、悦耳的圣诞歌曲……商场内早在一个月之前就开始准备圣诞节的装扮,目前已经提前进入圣诞节备战状态,有的商场和超市开辟了圣诞饰品专区。

“明年是马年,很多90后都即将迎来本命年,这种红色的小马玩具,吸引了很多女生购买,而且价格还不贵。”超市工作人员告诉记者。记者在商场发现,众多的圣诞礼品不仅吸引了很多成年人驻足观看,很多小朋友看到各种各样的圣诞礼品

就迈不动脚步了,魔法棒、水晶发箍、小雪人……家长们总要给孩子买上几件。“感觉圣诞节氛围越来越浓了,有过年的气氛,这些圣诞礼品也不贵,买个圣诞树和其他的小礼品回去装扮装扮家里,心情感觉都变得好多了。”一位女士说。

赶在涨价前,“精明人”提早囤货

每到圣诞节,苹果的价格就翻了一番的涨,于是很多人开始提前买好苹果。枣庄学院市场营销专业的学生小张一周前就开始挑选苹果了。

记者了解到,圣诞节苹果的消费群体大部分是学生,尤其以高中生和大学生为主,截至目

前,枣庄学院附近的商家还没有开始销售苹果。但是很多有经验的学生早早的就打起了小算盘。“以前每年过圣诞节的时候都是当天买苹果送给朋友,舍友、学长学姐、学弟学妹,还有老师等等,加起来至少也要送20多个,一个包装好的苹果在圣诞节当

天差不多卖5块钱,加起来就要花100元左右,可是平时买20个苹果才能花多少钱啊!所以今年就趁着商家还没涨价赶紧提前买了一些备着。自己再买一些包装盒和包装纸,这个也花不了多少钱,多划算啊!”小张兴奋地向记者说。

不搭边商品,也跟圣诞攀关系

有业内人士分析说,超市以及商家营造出浓厚的圣诞氛围,主要目的并不在于圣诞礼品销售的多少,而在于在这个节日的氛围中,搞一些其他的促销活动,比如说家电、服装等等,一些饭店也早早为圣诞做准备,挂上了圣诞

老人的头像、圣诞树、气球等等装饰品,为的是吸引更多的顾客前来消费,带动经济收入。与前面的“双11”和“双12”相比,经过一波又一波的网购热潮,圣诞节的消费主要场所还是在实体店,虽然淘宝网等一些网站也打出圣诞的牌子

搞促销,但似乎并不会吸引太多市民网购。

记者走访了银座、贵诚、大润发等超市发现,节日氛围的浓厚也吸引了不少的顾客,商场的人气明显比平时要多很多,也热闹了起来。

贵诚集团 Merry Christmas

圣诞钜惠 贵诚有礼

流光溢彩圣诞季 活动时间12月21日-29日

12月24、25日 全场大家电买1000减200 小家电买300减100

冬款男女装、男女鞋、运动休闲类

全场

3/4/5折起售

全场穿着类

劲爆满减等您来!

1、vip畅想礼 12.24-25当日持VIP卡来店购物即可获赠2014年贵诚限量版祝福台历1本(每人每卡凭借购物小票限领1本,数量有限,送完即止,超市不参加)。

2、好玩圣诞 就在贵诚 24日-25日圣诞期间来卖场就有圣诞老人免费派发礼物,就等您来。

3、快乐圣诞 摩登寻宝 购物满300元【黄金珠宝专柜满600元】的电脑销售小票,可在圣诞老人的礼品袋中摸奖一次,奖品为面值不等的现金券(10、20、30、50)元。

更多活动详情见各主力店明示

中心店

活动时间: 12月21日至12月25日

穿着类**全场满200减100起**

珠宝玉器**满1000元减500元**

12月24日**黄金买10克送一克**

滕州店

活动时间: 12月24日、25日

穿着类**满300减200**

黄金每克**优惠30元**

珠宝**全场5折起**

薛城店

活动时间: 12月21日-12月25日

部分穿着类**满300元**

立减200/150/100元

全场穿着类**4.5折**

珠宝玉器**5.5折起**

山亭店

活动时间: 12月21日-25日

穿着类/床品/箱包/银饰/玉器

全场300立减200

黄铂金每克**优惠30元**

更多活动详情见各店海报

相约贵诚 品味人生