

年终冲刺三小时 海马0利润万辆疯抢会

年末买车风潮正劲,不少准车主都陷入疯狂购车的节奏。海马汽车济宁鑫源店为广大准车主精心打造的“年终冲刺三小时 海马0利润万辆疯抢会”将在12月28日上午10点在济宁鑫源店展厅隆重举行。海马汽车全新打造的中高

级都市SUV海马S7销售情况也是异常火爆。活动期间,凡到店购车均享有不同幅度的优惠和多样好礼。100%的购车中奖率、价值8000元的双人海南游以及每天送不完的千元加油卡各种大礼攻势,令每日店内更是人满为患,陷入一片疯狂。

海马S7目前共推出6款车型可选,厂商指导价从10.68万元到14.68万元之间不等,自动、手动各三款,丰富的车型满足不同用户的需求。如此购车良机还等什么,心动不如行动,海马汽车济宁鑫源店欢迎您到店详细垂询。

笔者从经销商了解到,为了让更多消费者可以购车无压力,本次“年终冲刺三小时 海

马0利润万辆疯抢会”活动中也特别奉上了幸福金融礼—海马汽车“320幸福计划”购车金融方案。具体而言,喜欢海马S7的用户可以首付百分之三十,两年零利率的分期方式购入海马S7。以10.68万元的手动智尚版本计算,最低3万多块就可以“贷”走海马S7,轻松解除一部分用户预算有限的购车难题。

(孙涛)

海信VIDAA TV以高智商表现获权威机构PIQ标识授权

12月20日,国家广播电视产品质量监督检验中心、消费电子产品信息化推进委员会(消推委)联合在北京召开了“消费电子产品信息化指数评测结果发布会”,海信55寸K680系列和47寸K600系列VIDAA TV被授予首批代表中国智能电视智商水平的“PIQ(产品智商)”标识认证。“PIQ”智商标识的发放和授权使用,可以

帮助消费者轻松选购那些更具优势的智能电视产品。

经检测,海信55寸K680系列和47寸K600系列VIDAA TV在遥控器易用性、智能操作系统、学习能力、协同能力等关键智能化指标,以及图像处理模式、声音处理模式等声像指标中得分较高,顺利通过了消推委的智商检测。

在近年来彩电行业的智能化转型中,海信始终走在前面。早在2006年,海信就开始积极布局智能电视产业链;2008年,海信在国内率先搭建互联网电视运营平台;2010年,海信首家推出自主开发的智能电视操作系统和海信APP应用商城;2012年起,海信收购了加拿大Jamdeo研发团队,以用户体验为核心,不断推出颠覆性创新产品,特别是于今年发布的VIDAA TV,不仅赢得众多消费者青睐,而且多

次获得行业颁发的重要奖项。一直以来,海信就积极参与彩色电视机信息化指数的评测工作,并于2012年获得了业内最高的七星智商认证证书。由于海信在智能电视领域的研发、制造、检测等方面技术水平始终处于行业前列,在推动智能电视的普及方面做出了突出贡献。由此,消推委正式授予海信首批“企业备案实验室”资格,企业有权进行产品智商的检测,检测结果报消推委备案。(张效良)

销售双冠 全‘逸’体验—景逸X5 1.8T试乘试驾会成功举办

12月22日下午14点整,济宁鸿斌在济宁金恒驾校成功举办“销售双冠 全‘逸’体验—景逸X5 1.8T试乘试驾会”,这是2013年最后一次大型试乘试驾活动,再此体验景逸X5“高舒适、高安全性、高性能”。

对于任何一个消费者来说,选择不同的车型,也是在选择不同的生活方式,车子往往是人的外化体现标签之一。作为东风风行推向市场的“双子星”产品,景逸X5的两个不同排量的产品也代表了不同的生活形态,景逸X5的1.6L更侧重“代步兼休闲”的功能,它是上班下班的伴侣,是和家人偶尔出行分享生活、沟通交流的工具,实用而温馨。1.8T版更侧重城市休闲的功能,它的

目标用户更年轻,他们喜欢充满激情的生活方式,喜欢旅途中“T”“动力迸发的澎湃力量,享受驾驶的乐趣。一如1.8T产品发布会的主题所诠释:探知世界,发现自己。1.6L的热销证明了景逸X5的产品品质已经获得了中国消费者的认可,而“双子星”产品安排证明了东风风行在中国SUV市场延伸的多种可能,这只是—一个开始。这款出色的城市SUV充满阳刚之气,前脸承袭

了欧洲时下最为流行的“大嘴”设计元素,时时看来如一只即将奔跑的猛兽,引擎盖上两条道劲的线条也强化了这种独特的设计感——这是一款SUV必须的“野”趣,它像一只强健的豹子,充满力量,随时蓄势待发,而又气质大气从容。多样的色彩选择也让这头猛兽呈现出不同的形态。行李架、踏板,以及充满运动感的轮毂、215/60 R17的大尺寸轮胎,让它的粉丝们欲罢不能。(孙涛)

康普公司与亿维集团合作举办《2013年综合布线技术研讨会》

对于企业的信息化建设而言,综合布线一直是一个困扰信息主任们的现实问题,服务器用不到半年,机房就会被跳线弄得乱七八糟。康普公司的综合布线技术水平一直在国内领先,这也是亿维集团一直保持与康普公

司合作的原因。12月13日康普公司与亿维集团合作举办了《2013年综合布线技术研讨会》,邀请了济宁地区各大企事业单位信息化建设负责人,共同讨论了目前综合布线技术方面存在的问题和康普公司最新的解决方案。

讨论会期间,康普公司的专业讲师将原本枯燥的综合布线方案用最直接的案例展示给与会嘉宾,大家在轻松愉悦的氛围里增长了知识。会上康普公司的实物产品综合布线新技术演示,将整个讨论会推向了高潮。

综合布线技术是信息化建设的基础,只有打好基础才能构建符合企业要求的信息化大厦,亿维集团将携手康普公司继续为济宁地区各大企业提供最具竞争力的服务。

(贾冰)

济宁鸿基伟业全系车型——年终冲量 七天七夜团购会

为回馈广大新老客户多年以来的关怀,位于济宁东外环与太白路交汇处鸿基伟业比亚迪4S店于12月25日—12月31日举行“年终冲量,七天七夜团购会”比亚迪全线跨年盛惠,覆盖旗下F0L3.S6.G6所有车型。活动期间购车有超值大礼包,更有多重优惠活动。

作为比亚迪微轿领域的精品车型,F0无疑取得了巨大的成功。自上市以来,销量已累计突破45万辆,凭借丰富的配置(keyless无钥匙系统、5速自动挡等)、过硬的品质,备受年轻人喜爱,在消费者中有着极高的人气和口碑,已成为精品微轿的典范车型。F0的智能配置堪称经典,为微轿车市带来了全新的消费体验。全系配备被视为“智能化轿车身份证”的keyless无钥匙系统,从此微车主亦可享受不拘钥匙即可开门、轻按按钮即可启动的“豪车式潇洒”。AUX插口、USB插口和SD卡槽彰显了时尚的气质,多媒体娱乐功能也给驾乘者带来更“酷”的驾乘感受。同时,配备微车主少有的副车驾独立悬挂系统,大大优化了操控性能,满足了用户对微车高舒适性的追求,让车主在拥挤的城市道路中,潇洒穿行。(鸿基伟业)

SGMW产销破千万 宝骏感恩钜惠送大礼

11月18日,正值上汽通用五菱成立十一周年之际,企业也迎来了第1010万辆整车下线的辉煌时刻。为了庆祝上汽通用五菱产销双双突破千万大关,其乘用车品牌宝骏汽车特别推出了一系列的优惠政策共庆此盛宴,感恩钜惠,宝骏630 ECOTEC 1.8L直降1.8万,回馈广大新老客户。

千万成绩离不开消费者的信赖与支持,宝骏汽车联合GMAC(上汽通用汽车金融公司)特别推出“千万信赖,千万回馈,2888元购宝骏”活动,首付2888,宝骏汽车开回家!同时,另有直降1.8万元的宝骏630 ECOTEC 1.8L车型,限量抢购。除此之外,现场订车即有感恩大礼赠送,惊喜多多,钜惠多多!

作为一款传承通用国际品质的实力家轿,宝骏630自上市以来,就凭借国际化的品质实力,超高的性价比,以及超值的特惠价格,冲击着容量最大、增速最快的中级车市场,短短两年就成为了14万消费者工作和生活的可靠伙伴。

而在国内车坛驰骋十年的宝骏乐驰,也凭借时尚个性的外观、灵动自如的操控、经济实用的价格以及优于同级的可靠性能,赢得了超过45万中国消费者的喜爱,成为了青春激扬的年轻一族的最佳之选。如今,借此企业千万辆下线喜庆之际,宝骏感恩活动全国持续进行,更多优惠政策等着您。机会难得,感兴趣的朋友不妨到店品鉴一番,快快将心仪的爱车拿下!(宝骏)

全新君威 时尚生活座驾

23项革新 让你一再心动!

真正的安全感 并非无所畏惧 而是每一步都走在危机之前

别克全新君越 升级搭载 INTELLISAFE 前瞻性主动安全系统 声色不动间早已化险为夷

让你心动的,不止纯粹的欧风驾控,更有展翼型LED日间行车灯、IntelliLink智能车载交互系统、BOSE Centerpoint® 环绕音响系统和棕黑镶拼打孔真皮内饰... ..

别克 来自上海通用汽车 800-820-2020或400-820-2020 www.buick.com.cn

扫一扫,发现更多心动

润华别克邹城店	公司地址: 山东邹城国宏大道6369-2号润华汽车城	联系电话: 0537-5795555
润华别克济宁高新区店	公司地址: 济宁市高新区327国道88号(润华汽车广场)	联系电话: 0537-2987777
济宁朗巍·别克4S店	公司地址: 济宁市新327国道洸府河桥东188米北(圣达汽车博览城)	联系电话: 0537-7977999