



今日潍坊

2014.1.3
星期五

潍坊天气
今天:晴, -4℃~7℃
明天:晴, -4℃~5℃
(潍坊气象台提供)

去滨海有免费公交了

三部新能源电动公交车, 每天四班

本报1月2日讯(记者 王琳) 1日早上七点,一辆崭新的白色公交车从东风街阳光大厦缓缓出发,向滨海驶去。从2014年1月1日起,潍坊滨海经济技术开发区实施免费公交政策,当天首先开通的正是这条由潍坊中心城区直达滨海区的新能源纯电动公交车线路。这是省内首条免费低碳公交线路,也是潍坊首条新能源纯电动公交车线路。

1日早上,在富华国际展览中心内,三辆头戴大红花的绿色新能源纯电动公交车整装待发,车身以白色为基调,两侧印有大海的图样,并标有滨海区的宣传标语。车头上方显示屏上亮着一个“雪花瓣”似的图样,挡风玻璃下方的线路指示牌上标着“富华展览中心——滨海创业大厦”。走进车厢,车内结构与普通公交车

稍有区别,因为全程免费,门口处并没有设置刷卡机和投币口。车的仪表盘比一般燃料公交车更简单,有车速表和转速表,还有仪表显示着车辆的电量和电压。此外,车内的座位布局相对更紧凑一些,整个车厢内共安装了30个座椅。据其中一位司机刘师傅说,因为这三辆新能源电动公交车在城区与滨海区间运行,路程相对较长,为了让更多乘客有位置坐,所以加设了车座。

新投入使用的这三辆新能源公交车是纯电动的,在运行中很难找到可以充电的地方,那会不会出现动力不足被迫停在半路的情况呢?一名工作人员说,新能源纯电动公交车单次充电可连续行驶200~300多公里,动力强劲、充足,夜里充电4~5个小

时,就可满足第二天的运营。上午九点,记者跟随一辆电动公交车从阳光大厦出发,电量显示有98%,到达滨海区创业大厦后显示有80%电量,再返回到城区时还剩61%的电量。

此次开通的潍坊城区直达滨海区的免费新能源纯电动公交车线路,是从市区阳光大厦发车,沿北海路直达滨海区科教创新区创业大厦,全程约60公里。为了方便学生乘坐,线路终点延伸到了海事学院和职业学院,接下来将视情况再将终

点延伸到泰商业街和荣和国际赛车场。首批投入3部新能源电动公交车,每天上午下午各两个班次,具体发车时间为7时、9时、13时、15时,发车地点为阳光大厦,到达终点站后,休息半小时后返程。据介绍,这条直达免费线路的开通,将潍坊中心城区与

滨海区之间的公交通行时间大幅缩短,方便市民绿色低碳出行的同时,也大幅提升了市民在滨海工作生活的品质,是滨海区继15年免费教育、免费直饮水等举措之后,推出的又一项惠民举措。



潍坊下禁烟令

公共场所、工作场所禁止吸烟



公共场所
禁止吸烟

本报1月2日讯(记者 马媛媛 通讯员 丁瑞英)近日,潍坊市文明办、潍坊市爱卫办联合下发了关于在公共场所和工作场所禁止吸烟的通知。旨在控制和减少吸烟造成的危害,提高公共场所和工作场所环境质量,保障广大人民群众身体健康。

通知规定禁止吸烟的公共场所和工作场所所有:机关、企事业单位、社会团体和其他组织的室内工作场所、会议室、政务大厅、服务大厅及电梯、楼道、餐厅、卫生间等公共区域;幼儿

园、中小学校、青少年宫、儿童福利院以及其他主要供未成年人活动或者为未成年人提供服务的场所的室内外区域;供公众进行社会活动或者提供购物、餐饮、住宿、医疗卫生、教育培训、休闲娱乐健身等服务的室内公共场所;从事旅客运输的各种公共汽车、出租汽车、火车、船舶、民用航空器等公共交通工具内以及室内外等候区域、站台;文化、体育活动场所的室内区域和室外观众席以及演艺、比赛区域;及法律、法规规定的其他禁止吸烟场所。

今日C01-C08 本版编辑:蔚晓贤 美编 组版:郭晓妮

密州春洞藏飘香

——访山东诸城密州酒业公司董事长董长安

山东诸城密州酒业有限公司坐落于中国龙乡山东诸城,经过70年的发展,该企业已成为可生产浓香、清香、兼香等多种纯粮食酒的国内中型企业。

对于一个在山东市场知名的老白酒品牌,近几年来,密州酒业通过调整产品结构,发展兼香和清香型白酒产品,取得了令人瞩目的成绩,那么,密州要实现这种华丽转身的主要因素有哪些?在当前和今后一段时间内,密州酒业还有那些大的发展规划?

对此,我们对山东诸城密州酒业有限公司党委书记、董事长董长安进行了专访。

记者:您好董总,请您简单介绍一下密州酒业在营销和产品质量等方面都做了哪些工作。

董长安:大环境不好,我们碰到了诸多困难和瓶颈。我们公司在上级党委的领导下,经过艰苦打新和拓展,公司已经走上了跨越式发

展的快车道。

一是调整产品结构,打造以密州之冠为代表的高端品牌。我们应当今白酒市场的发展趋势,推出密州之冠系列高端酒产品:密风、密雅、密翠。三款产品分别代表不同的价值和不同的档次:红色的密风,黄色的密雅,黑色的密翠。

二是调整以兼香、清香型白酒为代表的清香型白酒,重新打造山东白酒市场清香型白酒领头羊地位,引领清香型白酒开发发展。

三是利用诸儿山天然洞藏酒,打造山东沿海第一山洞藏酒,为消费者提供液体黄金般高贵独特的健康甘醇。

四是着重抓好产品质量,我们有一个内部制度,那就是评酒委员会在评酒时,在其它指标达到标准后,每个人都要做一个破坏性试验,将评定合格的酒让每一个评酒委员会成员喝,而且要过量喝,意思就是办平时能喝半斤,那么这次要

喝6~7两,就这么个概念,第二天每个人都要谈谈以后的感受,不口子,不头痛就是合格,如果有一人感到不适,就停止进入市场,进行整改调整。

五是不断加大科技投入,先后投入1000多万元进行技术研发和设备更新,先后与山东理工大学、山东科技大学合建酿酒学科研基地,提升产品科技含量,洗瓶车间,采用国内最先进的CPRS水发新管系统,可实现三次冲水三次水重复利用,无菌灌装车间,新上4条流水线,采用欧盟工艺革新,灯被工段复线检修,半成品质检测设备的改造,贴标工艺革新等技术,保证产品出厂合格率100%。

六是我们的营销团队付出了艰辛的努力,各个市场都取得了不错的战绩。

记者:为了更上一番楼,做强企业,下一步有什么打算和发展规划呢?

董长安:一是在保证质量的基础上,加大销售力度,目前,在诸城本地市场及周边的潍坊、东营、滨州、高密、胶东、平度、即墨、平庄等地区,密州春的品牌知名度和美誉度已大幅度提高,密州春系列产品深受广大消费者喜爱,市场占有率稳步提升。

二是重点塑造洞藏文化,向消费者提供真正的优质洞藏酒。

记者:洞藏有什么好处呢?

董长安:在山洞中藏酒,酒在储藏中随自然发酵,使酒体变得更如柔顺、醇和、香味浓郁,有利于白酒品质高度升华,洞中存放一年相当于洞外存放三年的效果,存放二十年以上的洞藏酒称为液体黄金。

记者:那我们在山洞藏酒方面是如何做的呢?

董长安:山清水秀,气候宜人,植被丰富的诸儿山有一天然山洞,洞中常年恒温,冬暖夏凉,微生物丰富,完全符合洞藏

条件。我们已经在山洞里存放的密州春原浆酒已达4年,计划明年开始,货真价实的5年洞藏酒开始上市,并对外进行定制,全力契合消费者消费理念,根据消费者个人的不同喜好和用途量身定制洞藏酒,满足消费者的需求。

记者:在以后文化建设上还有哪些方面打算?

董长安:我们将大力开拓密州春文化建设,建设密州春历史博物馆、诸城历史名人文化长廊等景点,以文化为载体,酿造文化诸儿山厂区山体。以传统文化作为主题,以酒的文化作为内涵,以诸城历史文化名人作为主要元素,以增强企业市场影响力为核心,建设诸城历史名人文化长廊、历史博物馆、形成独具特色的密州酒文化艺术园区。

记者:谢谢董总。

赵洪志

密州洞藏
山东诸城密州酒业有限公司

国标级·真洞藏
一杯真洞实藏 滴滴温润如玉