

人保财险菏泽市分公司

召开2014年度工作会议

1月4日,人保财险菏泽市分公司召开2014年度工作会议,总结2013年工作,分析面临的形势,安排部署2014年的主要工作任务。

2013年以来,人保财险菏泽市分公司面对复杂多变的经济环境和市场形势,立足服务菏泽经济社会发展大局,坚持“诚信为本,服务为宗”的经营理念,不断拓展服务领域,提高服务水平,实现了公司持续健康发展的良好局面。

业务发展实现平稳增长。人保财险菏泽市分公司加大产品创新、渠道创新、管理创新力度,努力推动电商、车商、银保、三农等新型销售渠道的构建和发展,大力拓展服务领域和服务范围,完善风险管理机制,全力拓展服务领域,充分发挥保险的风险补偿作用。截止2013年底,公司累计实现保费收入4.41亿元,同比增长6.43%;承担社会风险总额560余亿元,同比增长11%。

服务领域不断拓宽。围绕省政府出台了《关于加快全省金融改革发展的若干意见》,人保财险菏泽市分公司加强与政府、行业、企业的对接,加快产品创新和服务创新步伐,大力

发展政策性农业保险,治安保险、国内短期贸易信用险和各类责任保险业务,主动承担社会责任,增强公司服务经济社会发展的能力。2013年,人保财险公司承保政策性农业保险350余万亩,承担农业生产灾害风险11余亿元;承保治安保险21万余户,承担保险风险2.1亿元;实现责任险保费1948万元,同比增长29.85%,较好地履行了公司承担的社会责任和

服务效能不断提高。该公司认真贯彻“以客户为中心,全员为客户服务”的经营理念,公开承诺、接受监督、诚信践诺,不断提高服务效率和质量。2013年,全市平均承保出单时间控制在5.18分钟以内,同比下降26%;全年共计处理各险种赔案25314件,案件处理率为105.35%,居全省系统前列;支付赔款2.6亿元,同比增长14.91%;万元以下案件赔付周期同比缩短了13.33%;金额结案率达到59.97%,上升6.3个百分点,达到上级公司目标。

合规经营意识不断强化。人保财险菏泽市分公司持续宣导合规文化,推行“岗岗有责,人人有责,履职尽责,失职问



责”的内控合规文化,深化“三道防线”建设。严格落实合规控制关键点,把政策要求与内控措施有机结合,用制度约束经营行为,用技术手段保障合规执行,持续提高风控管理的合规水平。通过参加“3.15消费者权益宣传日”、“全国保险宣传日”、安全生产宣传月等宣传活动,公布服务承诺,接受社会监督。通过行风热线、市长热线等新闻栏目,加强与社会普通群众的直接沟通和交流,解难答疑,化解问题,较好地提升了公司上下的合规和诚信经营意识。

2014年,面对新的起点,人保财险菏泽市分公司将认真贯彻落实党的十八届三中全会精神,围绕“固本强基,科学发展”核心要求,秉承“人民保险服务人民”的历史使命,坚持“效益第一,对标市场”基本原则,全面加强基层建设,激活发展动力,着力提升销售组织能力,成本优化能力和客户服务能力,以高质量有效益可持续的科学发展成果,圆满完成2014年各项工作任务,为菏泽经济社会发展做出更大的贡献。(李民)



新华保险马年贺岁 “福享一生”角逐大资管

随着“大资管”时代的全面来临,银行、基金、保险、信托、券商纷纷涌入理财市场,种类繁多的理财产品让投资人目不暇接。在各类金融机构争相推出高收益产品的同时,风险同时也在市场看不见的地方涌动,如何选择一款安全性高、富于流动性、且有一定收益功能的金融产品正成为数量日益庞大的财富人群面对的难题。

顺应理财市场发展趋势,精准定位核心客户群,新华保险于近期隆重推出一款贺岁产品——“福享一生”终身年金保险理财计划。该计划的设计专门针对高端人群在财富管理对于安全性、流动性、收益性三方面需求,可有效解决财富人士的资产保全、财务规划和财富传承等多个难题,真正做到“福享”在手,笑对人生风云变幻。

“福享一生”终身年金保险理财计划是一款分红险附加万能险的产品组合,理财计划中主险部分是福享一生终身年金保险(分红型),同时每份计划均包括附加随意领年金保险(万能型),客户可以选择一次交清、三年期、五年期以及十年期交费。

规划功能是“福享一生”的一大亮点,犹豫期结束次日及每年,可领取主险基本保险金额与累积红利保险金额二者之和的20%直到终身,拥有长及一生的稳定现金流。对于高净值人群来说,如何将今天的财富有效的转移到未来是他们关注的重点,“福享一生”的这一优势就能很好地满足这类人群的需求,只需短期几年交费,未来就可年年领钱,终身领钱,实现财富的长远规划。为方便高端客户的不时之需,该理财计划还特意设计了较高的保单现金价值。通过保单贷款功能,客户可以按照保单的现金价值的95%进行贷款,大大提升了产品的流动性,让客户可以从容面对各种投资机会。

“客户需求创造了一个重大历史机遇”,新华保险康典董事长在2014年工作计划会上明确指出,“新环境下的商业模式必须具备高效、专业、精细、创新的新能力”。坚持“以客户为中心”的新华保险审时度势推出“福享一生”,满足上述人群的潜在理财需求,为马年伊始的保险理财市场贡献了一款极具竞争力的产品组合!

生命人寿 推出鞭炮险

临近春节,生命人寿在淘宝上推出了一款名为“小鞭炮”的意外险,主要保障因放鞭炮而意外受伤的孩子们,吸引了许多父母的关注。

我国春节历来有放鞭炮的习俗,据不完全统计,过去5年平均每年因烟花爆竹致伤后入院治疗的数万人,其中大部分属于未成年人,市场对烟花爆竹险有很大的保险需求。生命人寿适时推出“小鞭炮”保险,专门针对3-16岁的未成年人,主要保障在春节期间因放鞭炮导致的意外伤残、意外治疗和意外身故。

菏泽平安产险与中汇汽车集团举行战略合作活动



近日,菏泽平安产险与中汇汽车集团公司举行战略合作联谊活动,通过够级比赛、台球比赛、乒乓球比赛,促进了双方更深层次的交流、沟通,为下一步双方坚定、持续的战略合作夯实了基础。

(赵霄杨)

菏泽太平洋寿险

首届MVP峰会隆重举行

近日,菏泽太平洋寿险举办首届MVP峰会,对2013年度个险条线取得突出销售业绩的多名营销精英进行表彰。

“菏泽太平洋寿险MVP峰会是针对菏泽独创的“鲸英

汇”绩优体系表彰而举办的重大盛典,也是对菏泽个险条线销售人员最高级别、最高荣誉的表彰。”菏泽太平洋寿险总经理祝萌说。

会议通过魔术表演、歌

曲、舞蹈及小提琴独奏等形式多样的演出,充分彰显了太保人的精神风貌及企业品牌形象;菏泽太平洋寿险总经理祝萌为本届MVP峰会的9位分会会长和总会长颁发了代表最

高荣誉的证书,将盛典拉向了最高潮。2013年,菏泽太平洋寿险共有170多位销售精英获得首届MVP峰会会员殊荣,并分获不同奖项。

(武贝贝)



家庭财产保险范围

普通型家庭财产保险的保险标的分为一般可保财产、特约可保财产和不可保财产三类。

一、可保财产

普通家庭财产保险的保险标的是指被保险人自有的,在保险合同中所载明的地址内的下列家庭财产:房屋及其室内附属设备、室内装潢、室内财产。在投资保障型的家庭财产保险中,其保险标的范围除上述普通家庭财产之外,还包括现金、金银、珠宝、玉器、钻石及制品、首饰等贵重物品。个人资

产抵押房屋保险的保险标的指被保险人向商业银行申请贷款时用以抵押的房屋。

二、特约可保财产

在家庭财产保险的保险标的范围中,还包括一些可以经被保险人与保险人特别约定的家庭财产。包括被保险人代他人保管,或者与他人共有而由被保险人负责的,一般可保财产;存放于院内、室内的非机动农具、农用工具及存放于室内的粮食及农副产品;经保险人同意承保的其他财产。

三、不可保财产

保险人通常将损失发生后无法确定具体价值的财产,日常生活所必需的日用消费品,法律规定不容许个人收藏、保管或拥有的财产,处于危险状态下的财产以及保险人从风险管理的需要出发声明不予承保的财产列为不可保财产。一般而言,普通家庭财产保险对以下家庭财产不予承保:

1.玉器,首饰,古玩,字画,邮票,艺术品,稀有金属等珍贵财物。2.货币,票证,有价证券,文件,书籍,账册,图表,技术资料,电脑软件及资料以及无法

鉴定价值的财产。3.日用消费品,各种交通工具,养殖及动植物。4.用于从事工商业生产、经营活动的财产和出租用作工商业的房屋。5.无线通讯工具,笔,打火机,手表。6.用芦苇、稻草等为外墙、屋顶的简陋屋棚,无人居住的房屋以及存放在里面的财产。7.政府有关部门征用、占用的房屋,违章建筑,危险建筑,非法占用的财产,处于危险状态下的财产。8.其他不属于普通家庭财产保险和投资保障型的家庭财产保险列明的家庭财产。