



往年人气火爆,今年冷冷清清

# 高端年货销售旺季逢寒冬

文/片 本报记者 韩杰杰 见习记者 杨帆

与今冬暖洋洋的天气不同,今年年关,高档年货和礼品碰上了少见的“寒冬”。而中央纪委日前下发的一纸“禁礼”通知,更是给高档礼品市场吹来一阵寒流。

“往年这个时候早就卖火了,今年却是冷冷清清。”调查中,不少高档礼品从业者反映,今年春节,销售旺季来得比往年都要晚,降价促销,网上秒杀等促销手段似乎也难以调动消费者的热情。



一位顾客在礼品店挑选礼品。

## 53°飞天茅台跌破千元

按照往年惯例,春节前夕正是高档白酒的销售旺季。但几日走访中,记者了解到,尽管各个品牌的高档白酒已经打出了相较往年更加诱人的价格,但实际销售情况远不及往年火热。

对有高档白酒风向标之称的53°飞天茅台来说,往年离新年还有月余,其价格便已早早飙高,且呈供不应求的局面。然而今年,飞天茅台价格不仅未上涨,还有所下降,有的店家还搞起了促销。

15日,在永旺超市,记者看到,53°飞天茅台售价为1200元。在佳乐家超市新华店,其售价不过1189元。福乐多泰华店的一家名酒行内,53°飞天茅台较

上一周刚下调了200元。在新华路一家白酒专卖店,53°飞天茅台打出了999元的超低价。据工作人员介绍,以前春节,53°飞天茅台能炒到2000多元一瓶,今年真的是近三年的最低价了,销售情况总体偏冷清。

记者从业内人士处了解到,53°飞天茅台在2011年一飞惊人,价格从年初的每瓶1000多元,涨至1480元、1880元,到年底,市面零售价最高至2180元。即便如此,部分酒柜摆的仅是样品,还没有存货。2012年春节,其价格依旧强势。2013年,受节俭风等因素影响,总体呈现颓势,零售价格普遍低于官方指导价1519元。

## 高档烟卖得相当一般

11日上午,在潍州路与健康东街附近的一家烟草批发店内,记者看到,其柜台中的香烟种类繁多,价位普遍较低,最贵的也就是中华。从事5年烟酒生意的王老板告诉记者,以前到了年底,买烟的顾客都是“组团”来买,一买三四条,也享受不到多少优惠。今年顾客成条买,价格有优惠,但是销售量却一般,尤其是高档烟。今年元旦高档烟酒卖得不行。在他的仓库中,储存的多是中低价位的香烟,“高档烟卖不动,不敢多进

货”。记者了解到,为了规避风险,不少小型烟行只囤小批量的高档烟,如果销量上来的话,烟草行之间可以相互拆借。“上了1000块钱,烟都不好卖。”在民生街一烟草行销售人员告诉记者,今年高价烟卖得都一般,相比去年春节,今年中华、黄鹤楼这种600元左右一条的烟今年也不好卖。“以前像九五之尊,黄鹤楼,一个月还能卖上10条20条的,今年就不行,生意不温不火,让人着急。”他说。

## 虫草燕窝火爆场面没出现

在节俭风和中央八项规定影响下,今年年前海鲜礼盒订单量也有所缩减,专攻政府机构、国企的批发户,只能靠打出亲民价格吸引市民采购。“鲍鱼卖出白菜价早已不是新鲜事了。”15日,在南下河市场,经营了十几年海鲜生意的李师傅介绍,价高的时候,十二三头一斤的鲍鱼价格约为115元,八头一斤的约为135元,而目前虽然快过年了,价格却分别降到65元、80元,几乎降了一半。而虫草、燕窝等高档礼品,因为旺销场面一直没有出现,不少商户也开始

靠团购、秒杀等手段来促进销量。在福寿街上一家冬虫夏草直营店内,店老板告诉记者,跟去年比,今年的虫草没有涨价,也没有降价,但是促销力度却较往年都大,实际上就是等于变相降价了。“主要是因为没有出现像往年那样的火爆场面。”他介绍,店里的老客户,今年买的多是打折促销的礼盒,团购量也少了。最近店内主要依靠秒杀、团购等促销手段,及发传单、上广告的方式来吸引客源,希望通过这些方式,在临过年的这半个月再促销量。

# 星级酒店年夜饭预定火爆

价格和往年持平,主要以家庭聚会为主

文/片 本报记者 丛书莹 刘蒙蒙

往年到了这个时候,都是各大酒店力推年夜饭的好时机,近日,记者走访了城区部分星级酒店了解到,今年各大酒店的年夜饭预定仍然火爆,但价格和往年持平,同时,政府和企事业单位预定大量减少,客户多以家庭聚会为主。



大酒店推出的春节外卖。

## 包厢几乎全满

### 预定要转战零点

“对不起,我们的包间已经全部预订满了。”想订年夜饭的市民王先生拨打了几家酒店订餐电话,被告知包间全满了,只能预订大厅。王先生表示,今年过年打算把自己的父母和岳父母两家人一起请到酒店吃一顿年夜饭,原本以为这年夜饭好吃,不过,打了几家酒店的电话咨询才知道,今年的年夜饭预订已经接近尾声了,有些酒店几乎被预订一空。最终他在潍坊大酒店预定到一个包厢。

记者走访的几家星级酒店中,这些酒店饭店的包厢已基本预订满。东方大酒店、富华大酒店的年夜饭包房已全部预定,潍坊大酒店和鸢飞大酒店、金茂大酒店也只剩下一两个包厢。东方大酒店餐饮部陈经理告诉记者,她们有十几个包厢,包厢在1月7号的时候就已经订满了。富华大酒店营销总监王经理表示,还未进腊月,就有预定年夜饭的市民打电话。据金茂大酒店的工作人员介绍,该酒店年夜饭很早就开始预订了,现在10人一桌的包厢所剩不多。

“现在零点也可预定,很多市民在没有预定到包厢的情况下,选择了零点。现在零点也订出十多桌。”东方大酒店餐饮部陈经理告诉记者,在零点厅,热闹的气氛会更浓厚一点。现在订零点的市民也不断增多。预订部经常接到预订年夜饭的电话。

富华大酒店营销总监王经理告诉记者,他们的自助厅也可接受预定,自助厅提供火锅,过年时,一家人聚在一起吃火锅也很热闹。另外,有的酒店还接受外卖,东方大酒店推出自制肉类、腊味、基地产品等年货大礼包外卖,年夜饭外卖打包服务,1299元起订。在外卖超市里,酒店自制的风干鸡和香肠,鸡肉、猪肉、炸鸡、馒头、糖包等卖的挺好。

## 为揽客源不敢把价定太高

“今年预订年夜饭花了1600元左右,跟去年相比差不多。”市民刘女士说,她家老老少少一共10口人,在同一家酒店,同样是10人桌的包厢,去年则花了1668元。据了解,马年的年夜饭价格基本和往年持平,上下幅度每位不超过10元。为了稳住客源,今年大多数酒店都没有涨价,年夜饭套

餐价格与去年基本持平。

除了维持去年价格基本不变来吸引客户之外,不少酒店都表示,在春节期间他们会把环境布置得更年味,菜品也会推陈出新,在服务上也会更加到位,让消费者在享受年夜饭的同时,也能直接感受到浓浓的节日氛围。

东方大酒店推出吉祥贺年宴套餐,按照菜品数量不同分为138元和158元一位,菜式以胶东菜和潍坊菜为主,另外每桌免费赠送水饺一份。富华大酒店推出1588元、2188元年夜饭套餐,包括中餐、西餐、火锅等,鸢飞大酒店年夜饭8-10位2680元,16-18位3680元。金茂大酒店2楼年夜饭6人一桌1088元,10位一桌1688元。潍坊大酒店推出168元一位和188元一位的套餐,差别在于188元的套餐会带海参和鲍鱼。

“价格和往年没有太大区别,主要是家庭消费这块在今年没有收到很大影响。但是为了稳定客源,酒店也不会把价格订的太高。还要考虑到顾客接受程度。”一位业内人士介绍,酒店今年年夜饭都是家庭预订的,公司单位的顾客很少。政府和企事业单位预订年夜饭的已经大量减少,转而多以家庭聚会为主。