

开冰梭卖得欢



本报记者 代曼

“100多斤的鱼不到一天就卖光了。”上午10点,红利市场的鱼贩殷建锋卖完了盆中最后一条梭鱼,虽然是死鱼,但还是卖出了11元/斤的价格。“食用开冰梭,鲜得没法说”,过了正月,“开冰梭”作为开春第一鲜,成了海鲜市场的宠儿,有的食客为了能尝到正宗美味,专门到码头蹲点买鱼。



红利市场上,不少商贩在售卖新鲜的“开冰梭”。本报记者 韩逸 摄

“开冰梭”上市,一天能卖上万斤

为尝开春第一鲜,不少人组团到码头蹲点“抢鱼”

市场

小贩进货百余斤 不到中午就卖完

“上梭鱼了,赶紧买点给老妈尝尝鲜。”3月3日上午,市民刘女士在位于北马路的红利市场上看到有叫卖“开冰梭”的,不禁停下脚步问价。

刘女士说,每年二三月份,家里都得吃一顿“开冰梭”,“有句老话说‘梭鱼头,鲑鱼尾’,就是说一年当中就要从梭鱼吃起,这个时候的海鲜属梭鱼最鲜了。”刘女士一下子买了三条一斤多重的梭鱼。

采访中记者发现,现在烟台大多水产市场都能见到梭鱼的影子,红利市场售卖水产的有十余处摊位,卖“开冰梭”的就有5处,活的价格在13元/斤左右,死的每斤也得10元左右。做水产生意的殷建锋说,过了二月二,市场上的“开冰梭”就多起来了,他每天都会从批发市场进个一百来斤,基本不到中午就能卖完。

记者了解到,商贩出售的梭鱼一般都是从九田国际水产批发市场批发来的。3月4日,记者来到九田国际水产批发市场,当日唯一供应梭鱼的批发商告诉记者,“万八千斤的鱼一天就能卖光。”

商贩 “开冰梭”受宠全因味道鲜

梭鱼卖得欢,都是为尝鲜。鱼贩子殷建锋指着摊前售卖的海鲜说,“什么时候吃什么鱼,现在其它的海鲜都是冻货,就这梭鱼是鲜货,开春吃梭鱼就是为了尝鲜。”

“看看这个鱼,内脏里一点脏东西都没有。”旁边

摊位的鱼贩子张师傅刚刚帮一位顾客收拾好鱼,拿起了剖出的内脏给周围的人看,“这时候的梭鱼都不用开膛,直接下锅炖就行。”

张师傅告诉记者,端午节前捕捞到的梭鱼他们都习惯称之为“开冰梭”,

但开春后捕捞的第一批梭鱼却是最好吃的。“一到冬天梭鱼就进入休眠期,很少进食,体内杂物最少。”张师傅说,等惊蛰前后梭鱼出来觅食的时候捕捞,这时候的梭鱼还没有大量进食,味道鲜美,肉质也嫩。

酒店 早在半月前就有人预订梭鱼宴

“家常焖开冰梭”、“清蒸开冰梭”、“开冰梭鱼饼子”……春节一过,不少饭店推出了以“开冰梭”为原材料的招牌菜。位于开发区的一家酒店负责人告诉记者,早在半月前就有人来预订梭鱼宴了。

靠海的渔家乐更是早就迎来了尝鲜客。林师傅在

养马岛张家庄干渔家乐有3年的时间了,虽然3月份是旅游淡季,养马岛上大部分渔家乐都处于关门谢客状态,但林师傅的店到了2月底就开张了,“都是过来吃鱼的,现在鱼还少,有的预订都不敢。”

采访中记者发现,不少食客为了尝到正宗美味,更

是跑到码头港口蹲点。“我们几个朋友知道上鱼了,就一起去码头买。”龙口市民于先生说,2月底渔港码头开始上梭鱼,他就在码头等赶海的渔船归来,好买最新鲜的梭鱼。有的美食达人,为尝到黄渤海流域不同地区的“开冰梭”,还专门跑去东营吃鱼。

相关新闻

河海“两和水” 游出鲜梭鱼

“河海两和水里出梭鱼。”莱州湾渔民刘女士介绍,梭鱼一般喜欢栖息在咸淡水交界处,黄渤海海岸带处多有梭鱼出现。

“莱州湾、龙口几个港口附近有成片养殖区,里面的浮游物和饵料丰富,淡水量足,梭鱼集群多。”据烟台大学海洋学院从事水产养殖方面研究的副教授李登来介绍,到了惊蛰前后,梭鱼会游入港湾或河口觅食,这些地方就能捕到梭鱼。

而蓬莱、养马岛等有海参养殖的地区,也常有梭鱼出现,但多是养殖梭鱼。栾大海在蓬莱北沟养殖海参,他常在海参池里投放梭鱼苗,“可以调节池子里的氧气含量,以及微生物成分。”栾大海说,蓬莱有些在海边养殖海参的地方也能捞到野生梭鱼,“天暖和了,出来吃食了。”

莱州孙先生说,老一辈有个传统,“开冰梭”上市时,要给长辈送鱼。而这“开冰梭”又被胶东半岛地区的居民誉为一年中的第一鲜。

在李登来看来,烟台水产资源丰富,不乏鲑鱼、刀鱼等深海鱼产品,现在“开冰梭”成为水产品市场宠儿,也与现在鱼类资源减少有关,“海穷了,这个季节大家就想起开冰梭来了。” 本报记者 代曼

2014年最值得期待的展会来啦

春季车展即将来袭

本报3月5日讯(记者 原珂)

每年港城都会举办大大小小各种类型、各种行业的展销会,在2014年最受消费者期待的莫过于春季车展了。本届车展将以“蓝色·畅想·未来”为主题,六个展馆同时开放,众多知名品牌齐聚亮相,以展示众多汽车品牌为亮点,以繁荣汽车市场为宗旨,全力打造烟台汽车文化节品牌,拉动汽车会展经济,提升烟台城市影响力,为烟台市及周边地区广大民众、各大参展商、媒体及各行业人士之间,提供广泛交流的平台。

豪车助阵,打造视觉盛宴

经过多年的发展,车展早已

不只是为了展销车辆,更是注入了丰富的文化元素在里面。此次展会时间为4月10日-13日,在为期四天的车展上,不仅有港城的各大汽车经销商给市民们带来的优惠政策,更有法拉利、兰博基尼、宾利等世界知名豪华车助阵2014烟台春季车展,不仅给有购车需求的朋友们提供了一个选购平台,更是给前来赏车的市民打造了一场视觉盛宴。

特价车专区,让利到底

“特价车专区”是此次车展主办方首次设立的展会专区,烟台市汽车商会的办公室主任刘晓说,烟台2014年春季车展首次设立“特价车专区”,在这1000平

方米左右的展台上,将容纳近50%的汽车经销商们为市民朋友提供的特价车,让市民朋友真正感受到实实在在的优惠力度,特价车数量有限,想要购买的消费者一定要在车展期间尽早选定自己的爱车。

活动丰富,值得期待

此次车展,组委会为广大市民朋友准备了丰富多彩的活动。刘晓透露,在车展前期要启动“微调研”抢票活动,届时市民朋友们可以踊跃参加。当然值得期待的除了各种丰富多彩的活动外,其中谁是超级“换胎”王换胎技能大赛、“烟台十分好少年”艺术风采大赛、“车展狂野飙车”等



沃尔沃车上芭蕾表演。

现场精彩的互动活动都受到了广泛关注,车展期间参加活动,现场都会有礼品相送。此次展会,在硬件方面也是下足了工夫,今年不同于往年的门禁系统,为了

加快观展市民的进场速度,提高观展效率,主办方采用了检票闸机门禁系统,并将入口分为观展通道和工作通道,在最大程度上保障市民顺利观展。