

苏宁美的强强联合推出大促销

3月7日至9日来苏宁抢美的

近日,苏宁官方发布《2014年空调行业白皮书》,预测今年空调价格受市场影响将会继续上扬。为了平抑空调价格上涨趋势,苏宁今年年初与各大品牌达成战略合作,并将于3月7日到9日率先联合国内空调巨头美的,启动春季第一波强势大促。

苏宁再度携手美的 开启2014年空调旺销

据了解,苏宁与美的一直保持着良好的战略合作伙伴关系,双方战略合作的结晶“来苏宁 抢美的”已经实施了三年,每年都取得了不错的市场反响,此次“来苏宁 抢美的”更将发挥苏宁线上线下联动的渠道优势。

此次活动,除了继承往年传统的产品和价格优势,美的也优化了自身的产品供应线,强化价格优惠力度,同时更加重视双渠道整合营销的推广和传播。一方面,依托苏宁线下1600家实体店的力量,锁定线下目标人群;另一方面,整合线上可利用资源,通过精准搜索、App等精细化广告形式实现对目标受众的精准引流。

苏宁进驻泰城8年 产品线更丰富更贴心

记者近日走访泰安苏宁了解到,苏宁进驻泰安地区已接近8个年头,每年服务近4万名顾客,已成为泰安地区超级卖场之一。泰安美的的总经理与苏宁总负责人提前做了活动宣讲与动员。美的的总经理与苏宁总负责人介绍,苏宁有区别于其他商场的多个独家秘笈,包括苏宁云商集团与美的集团签署的“3年600亿”战略合作,丰富的产品线和多款独家型号等。

为更好的让消费者感受苏宁体贴的服务,凡是3月7日期间到苏宁购买美的空调的用户,均可以享受空调支架一折优惠,管线优惠七折。认筹期间来店预约可以额外获赠价值129元护眼灯一台,并送限量VIP空调清洗保养卡,同时苏宁具有强大的苏宁易购网购平台,在易购晒单可以再获20元现金券。



美的全系产品特惠 打造空调盛宴

据了解,此次“来苏宁 抢美的”活动,苏宁和美的双方共同投入了千万促销资源。全场推出低至7折的活动优惠力度,美的空调、冰箱、洗衣机、厨房生活电器、热水器等全系产品均纳入活动中,且不同的产品均能享受相应品类的优惠券额度。

爆款机型方面,苏宁和美的双方拿出数百款特价产品,并且提出价格保证,承诺30天内买贵双倍补偿差价。充足的产品、大手笔的优惠力度,彰显着苏宁和美的引领家电行业的决心,此次活动将为家装电器的消费者带来一场超级盛宴。目前,苏宁卖场内充满了浓郁的活动氛围,到美的空调柜台认筹的顾客络绎不绝,截止3月5日已经累计认筹500多套。

相关链接

重磅推荐产品

1、美的双贯流YA100尊行柜机:继承美的首创的双贯流送风技术;最安静的柜机,噪音低至23分贝;最佳送风的柜机,瞬间澎湃风量;最舒适温度的柜机,两侧环抱式送风。YA100在外观设计上创新运用圆形的华丽外观,让科技成为一种艺术,成就了柜机空调的时尚新风范

2、美的变频空调全封闭系列挂机QA100(A1):全封闭一体结构;开启人性化的舒适送风模式;采用“ECO节能模式”,在睡眠周期内降低耗电量;搭载PM2.5净化系统,高效净化房间空气,让您全家净享健康呼吸。

SUNING 苏宁



美的空调火三月 苏宁&美的全系产品年度盛惠

火三月抢美的 就要来苏宁

3月7日-9日 一年仅此一次 买空调更优惠的时刻

山东美的空调独家支持泰安苏宁 火三月

苏宁六大独家秘笈:

- 1. 空调支架一折
- 2. 管线优惠七折
- 3. 认筹送护眼灯
- 4. 送货安装绿色通道
- 5. 易购晒单再获20现金券
- 6. 认筹送VIP空调清洗保养卡

全品类汇聚 | 多渠道融合 | 全方位服务 | 全会员专享 @关注苏宁微博“@济南苏宁”

财源大街旗舰店: 新泰店: 东平店: 肥城店: 莱美店:
 财源大街150号 新泰市东方时代广场1-2楼 东平县西山路47号 肥城市新华广场1-3楼 胜利南路52号
 电话: 0538-6275666 电话: 0538-7776885 电话: 0538-2877111 电话: 0538-3231553 电话: 0634-5633869
 店长热线: 18660875466 店长热线: 18605384449 店长热线: 18660865770 店长热线: 18653803539 店长热线: 18663466116

网上采购: 集团采购: 易购服务热线: 全国服务热线:
 www.suning.com / 4008 516 516 / 4008 198 198 / 4008 365 365