

贺亿丰陶然城 2014产品推介会圆满成功

亿丰幸福计划之幸福置业活动正式启动



本报记者讯:

3月5日上午,亿丰·陶然城“2014年产品推介会”成功举行,本次活动重点针对项目一期工程进行了项目推介,并正式启动了本项目2014年优惠活动,即“幸福置业,日进千金”。活动开始前,市内各大报纸媒体、网络媒体及广播媒体莅临现场,百余名到访客户被活动内容吸引并参加,现场人潮涌动,在活动尚未开始现场气氛即已达到高潮。

据了解,本次推介会主要针对亿丰陶然城一期10#、11#、12#产品进行了详细的解读,一期产品预计本月内将完成工程封顶,目前正在紧急施工当中,本期产品户型面积从89m²的舒适两室到139m²的阔绰三室,涵盖多种面积多种户型结构,所有户型全明通透,户户见景,间间采光,是淄博居民置业换房的不二之选。

本次活动所推出的“幸福置业,日进千金”优惠活动不禁让人眼前一亮,根据相关负责人公布内容,本优惠活动自3月5日正式启动至4月10日止,在此期间

内参与本活动,将会自参与之日起至活动结束日,每天都将获得逐日递增的超值优惠额度,最高达每天1000元。本次活动所推出的优惠幅度是空前的,一旦正式推广,必将短期内形成新的抢购热潮,房源有限,望广大具有置业需求的客户尽快致电咨询。

活动期间,记者对亿丰陶然城项目更加切实全面的进行了跟进了解,项目位于张店区世纪路与鲁泰大道交汇处西南角,即张店城市新区居住区核心位置,其中鲁泰大道西线的建设将直接使项目与新规划中的城市休闲公园连接,充分体会休闲生活的原始感受,且伴随通乾拉菲、名尚城市广场及汇金大厦等诸多综合体项目的建成及投入使用,鲁泰大道沿线将进一步成为城市商务中心,具备巨大的未来升值潜力,世纪路与联通路直达,连接城市商业中心,项目周边90路环形、159、137路公交车直达城区核心,交通便利出行无忧;

项目总占地面积6.28公

顷,总建筑面积35万平米,绿化率40.8%,车位比高达1:1.43,各项规划指标均已超越市场平均水平,为了满足当下人们品质化、舒适化、多元化等的居住需求,整个建筑楼栋规划从南至北,由低到高错落式分布,住宅层次分明,最大限度的保证了各个楼栋、各户型之间的采光、通风需求,此外,项目的社区景观塑造也别具一格,社区景观整体以坡地景观为主,通过中央景观轴,连接社区主入口直达社区最西侧,多种名贵绿色植被、水景、坡地、亭台等等独具匠心的景观设置,从进入社区那一刻起,就已经被自然所笼罩,为醉人的景色所折服;四大景观组团分别位于楼座之间,在以中央景观带为

主的前提下,保障各个楼座均有属于自己的景观核心,“一步一景,移步异景”,在任何一个角落,都是醉人的浪漫。

亿丰·陶然城是淄博新区首个精品欧陆风情纯住宅社区,凭借项目无可争议的区位优势、鲁泰大道、世纪路、南京路三条主干线形成的便捷交通优势、项目5000余平米的内部配套和数量众多的外围商业配套优势、高达40.8%的超高绿化率优势、87至137平米全明户型的面积和结构优势,集天时、地利、人和于一身,物业价值与升值潜力相当明显,必将成为淄博新区又一个物业投资新亮点。

另外,记着从当地规划部门了解到,亿丰陶然城西侧即

南京路西侧区域将逐步规划建设万达广场、重庆路小学两个重要的城市建设内容,预计将于年内完成初步的执行方针,伴随规划内容的落地实施,亿丰陶然城项目整体价值得以迅速提升。

本期活动的整个推介流程从项目外围基本情况到项目自身内部情况进行了全方位细致的讲解,在开年即以如此巨额优惠活动奉献广大购房客户,为2014年淄博楼市的成功销售奠定基础,同时也充分的展现了亿丰置业对亿丰陶然城项目所保持的强烈信心,我们相信在2014年亿丰陶然城项目将向众多关注项目的客户、向淄博人民交上一份满意的答卷!



银座家居春季筑家省钱全攻略

——银座家居第九届绿色消费月

春暖花开的季节,我们又迎来了银座家居第九届绿色消费月。九年来,在广大消费者的支持下,银座家居取得了骄人的业绩,我们将一如既往的与淄博人民携手,共同创造美好家居生活。

今年的315促销活动活动时间为2014年3月8日至3月16日,我们根据消费者的置家需求,推出了多款促销好礼:

好礼一:

返钱,全场巨额返现新体验

活动期间,全场累计购物满1000元,在成交价基础上最高可再返10%现金,多买多返,帮您赚钱!

好礼二:

抽奖,赢38台家电新保姆

活动期间交款满1000元即可参与3月16日的抽奖活动中来。共38个惊喜大奖为您而备。九阳新款榨汁机、多功能电压力锅为您配备“家电新保姆”,让您在春天里享受好滋味好生活!

好礼三:

家装建材“私人定制”

红包天天抢

活动期间,凡购买家装建材产品一定额度即可抽取红包一次,100%有奖,最高可得4999元现金大奖。这是银座家居推出的第二届建材定制节,旨在满足淄博消费者对“绿色家,我生活”的个



性化需求。本次家装“私人定制”节,除了商场推出的系列活动外,众多品牌促销活动也是精彩纷呈,优惠无极限。

以下为建材品牌私人定制信息:卡尔凯旋木门,3月8日-3月31日,特推出几款畅销产品回报新老客户,工厂直供价1680元/樘,并赠送全套五金,满2万送西子厨电一套,折扣多多。

索菲亚衣柜,3.15活动期间,推出满额直减活动,全场消费满4500直减1000,满9000减2000,以此类推,多买多减,订单满1万元,还可获赠精美礼品一份。

欧派木门,开年巨献。马上送钱!满2000即可抽奖,满2万元送冰箱;满4万元冰箱、洗衣机带回家。

维登橱柜与您约会春天,全场满3150元立减1000元;惊喜二:套餐惊喜价,全场5990元每套起;星龙集成灶全场7.8折销售,整机全部部件承诺终身包换。

德维尔衣柜,马上抢“德”,马上省钱!月兔橱柜活动期间推出多款优惠套餐,为您打造科技新厨房……

雪雨卫浴特推出节水马桶368元、纯铜花洒388元等特价

商品。

安华卫浴315元限量座便器等你来抢!进店购物就有精美礼品相送,实缴金额满3000元即可参加店内抽奖活动,100%中奖,活动期间凡购物一次性交全款客户还可以再享受5%优惠……

好礼四:

大牌登场,钜惠到底

在315活动期间,西班牙原装进口儿童品牌益卡思专柜隆重开业,专柜所有产品与天猫网店同质同价。另外还有“买床垫送书桌”“买床垫送软床”“预存买床垫-不花钱”“买满就送”等优惠促销活动。

三楼罗兰国际3月份盛装开业。100%实木框架,100%进口真皮。在315活动期间,所有产品工厂直销,“来就送”“买更送”“42寸液晶电视等您拿”,没有什么比开业更优惠更实惠。

一马当先,惠不可挡,银座家居第九届绿色消费月及315促销活动绿色起航,在2014年这个幸福的春天里,银座家居期待您的光临和惠顾,并祝您购物愉快!

春暖花开 给家“换装”

一年之计在于春,温和的天气以及空气的湿润,也迎来了新一年的装修好时机。

春天的气温和湿度都非常适中,在装修时使用的木制品及石膏制品,完工后不易变形、开裂。粘贴瓷砖的沙浆、水泥由于温度及湿度适宜,也不易丢失标号,使瓷砖粘贴得更加牢固。施工中涂刷的油漆和乳胶漆,挥发、干燥得比较快,涂刷的平整度也会好一些。

春季的气候条件有利于将木质材料的含水率控制在13%以下。一般木材的含水率如果超过这个标准,其热胀冷缩的变化就十分明显,从而影响施工质量。比如夏天做的门,到了冬季就易松动、裂缝;而冬天做的门,一到雨季就并不上了。春天天气暖和又能开窗通风,涂料挥发得快,一般的工期可比夏季施工缩短三四天。

春季很多装修公司、建材商家为了展开全新的面貌,拿到业务,会推出一些促销活动。装修公司可能会推出一些装修优惠活动,建材市场也会将去年没有销完的材料折扣出售,对新的产品抢占市场提高用户体验而打折扣。这些春季促销活动可以为春季装修节省不少装修费用。