

你最美 —— 走近淄博地产女精英特别策划

作为中国(淄博)陶瓷产业总部基地副总经理,乐观向上、自信从容 马洁:微笑是女人最好的化妆品

生活中有许多美好的词汇,可以用来形容职业女性,它可以是干练、敏锐、细腻亦或是端庄。但第一次见到马洁时,给人的感觉确实是大气、温润。

要有一颗探寻专业的心

自2002年入职万达集团,“当时我所在项目是万达集团同年在山东投资的16个项目之一——济南万达购物广场,赶上了万达布局全国开发商业地产这个难能可贵的发展机遇”马洁回忆道。

马洁刚进入万达集团的适应阶段,也就是从国有企业到民营企业过渡的过程,成为了马洁其职业经理人个人素质修养得以雕琢的最难忘的经历。回想起来她面带欣慰。

马洁现今担任中国(淄博)陶瓷产业总部基地副总经理。之前,在淄博召开了项目的全球推荐会,准备时间短

暂,但是在佛山中国陶瓷城集团总部的支持下,全体员工的共同努力下,中国(淄博)陶瓷产业总部基地以夺目的姿态展现在全国乃至全球的行业同仁面前。受到行业内高度认可。

马洁认为从事房地产行业,特别是运作专业商业地产项目,必须具备的基本素养是:不断培养自我学习能力。对自身所从事的行业,要有一颗探寻专业的心,要不断探求和学习。需要不同专业领域的精英汇集在一起,博众家之长,补己之短,才能做好一个项目。



“家是港湾 我就是船”

“女性的成长在重要人生节点,跟其家庭规划是息息相关的,在什么年龄段就要考虑做什么事,我觉得非常重要。其次职业平台的选择也非常重要。在职场中如果没有稳定的家庭做支撑,就像没有港湾可以停靠的船只一样。”这是马洁对于事业、家庭相互作用的描述。如今蜕变为独挡一面的女性职业经理人,马洁称,家里人的支持就是对她工作最大的肯定。

关于事业和家庭,马洁也有自己独到的见解,她说,做为女性,不管在职场上多么恪尽职守,回到家中还是要做好半边天的角色,不要认为工作忙、工作累就可以把家庭搁置一边。

“有时候虽然没有足够的时间陪伴家人,但是要通过有效的沟通、交流的方式,使他们感受到关爱,让他们知道你是时刻挂念他们的。”她说。

“拿我自己来说,我觉得女性除了经济要独立以外,也应该有她自己的追求,寻求自己的舞台,在社会中体现自我的价值。如果有能力为什么不去施展,有机遇为什么不去争取属于自己的一片天呢?”

美丽让女性更自信

在日常工作中,马洁一直给人以清丽、洒脱的印象。当被问及是什么塑造了现在的职场形象时,马洁说:“刚刚进入万达时上班第一天被指出着装不职业,这些经历我记忆犹新”。这些经历马洁回忆起来满是感

激之言。

美丽让女性更自信,自信使女性更出色。过往工作中的尴尬经历使马洁意识到,在职场中,女性注重自身形象,加强气质的打造是多么的重要,心态在“高压”工作下尤为重要。

积极向上,用微笑来减压

马洁信奉“微笑是女性最好的化妆品”。工作中她时刻保持积极向上、乐观的心态,用微笑来减压。“面对困难时,乐观的心态可以缓解工作压力。只有调整好心态,才能把困难消化掉。”

对于中国(淄博)陶瓷产业总部基地项目,马洁充满信心:“相信在我们中国(陶瓷)产业总部基地专业团队共同努力下,发挥产业总部的集聚效应,必将成为陶瓷产业高端要素的集聚地,成为建陶行业的风向标。”

作为山东盛世行房地产投资顾问有限公司总经理,身上有股较真劲

李爱娣:房产销售是帮人找家

她从2001年开始从事房地产营销工作,山东盛世行从最初的24个人发展到如今的100多人,为此李爱娣倾注了大量心血。她身上有股较真劲,一件事要干就要干好,干出成绩。如今已经成为山东盛世行房地产投资顾问有限公司总经理的她,把更多心思放到了公司的战略上,他说要为公司员工的未来着想,让公司不断发展壮大。

文/记者 李超 片/记者 王鸿哲

为市民找到理想的家

李爱娣非常骄傲自己所从事的工作,她说,从事房产销售最大的收获是积累了大量经验,可以给城市留下一些风景,把好房子卖给合适的人,为市民找到理想的家。

李爱娣刚开始是做物业管理,后来来到房地产公司从事客服工作,还在办公室做过文员,后来才从事房地产营销工作。“刚开始就是想找份工作,能挣点工资,后来随着经验增加才慢慢找到自己现在的发展方向。”李爱娣说

在刚开始三年多的时间里,李爱娣都是从周村坐车到张店上班,并且她还带着单位的大门钥匙,所以必须第一个到单位,她说在三年多的时间里,她从来没有迟到早退过。

“人一定要克服自己的惰性,有时候对自己狠一些,只有这样,很多困难就会克服。”李爱娣告诉记者。

谈到女人做房产营销的优势,李爱娣说,女人感情细腻,丰富,比较容易产生信任感,容易拉近与客户之间的距离,她说女人还有管理优势,可以以大姐的身份与员工交流,另外女性还可以从居家的角度考虑户型的设计问题。



兼顾家庭和事业才能收获幸福

“只有家庭没有事业的女人是没有魅力的,而只有事业没有家庭的女人是不会幸福的,事业和家庭同样可以兼顾,虽然很累,但是这样会很幸福和充实。真正的成功是家庭和事业的双丰收。”谈到工作与家庭的关系时,李爱娣这样告诉记者。

她说,如果女人要是事业心很强的话,付出的要比男人多得多,因为女人不仅要干家务看孩子,还要在工作上

和男

人竞争,尤其是从事房产销售的工作,是高强度的脑力劳动,如果不付出就不会有收获。

李爱娣最喜欢爬山,只要有时间就会出去游玩,她说每次爬山她一定会爬到山顶,她有天生的征服欲望。

“爬山就像人生,上山的时候会非常累,遇到很多困难,但是等到了山顶,会感受到别人感受不到的乐趣和快感。”

她说她身上有股较真的劲头,不管干什么就一定要干好,不能让别人看笑话。2003年的时候考全国房产经纪人证书,她只用了5个月的时间就考完了4门功课,最后顺利通过考试拿到了证书。

说到自己的性格特点,她觉得是开朗、勤奋和责任感,“开朗可以给人一种向上的感觉,容易与人交流,勤奋是一切事业的基础,而责任感是一名管理者必不可少的品质。”同时这些特点对她的工作也产生了积极的影响。

希望公司发展壮大

对未来的打算,她说她希望公司的发展越来越好,扩大规模、增强实力,并且以后还会拓展其他业务。“房地产的疯狂时期已经过去,现在逐渐趋稳,将来的房产营销比的是服务,是品质,更是体验,以后要提高员工基本的业务素质,扎根根基,做好客户的体验。”

她说盛世行公司是个本土的营销代理公司,公司的定位就是立足鲁中,服务山东。公司所有的员工都是从销售一线,策划一线成长起来的,对淄博本地的房地产市场、群众的消费习惯、消费心理非常了解。

李爱娣说,为了激发员工积极性,他们公司也经常搞头脑风暴,针对项目大家都群策群力,共同出主意想办法,公司也非常注重学习,经常到北京、上海、深圳等一线城市学习先进经验,所以她相信她的团队,更相信她们能一起开创美好的未来。李爱娣告诉记者。

她除了工作,她要把更多的精力放在家庭上,多陪陪家人,希望能陪孩子和家人的时间多一点。

“以前忙于工作,陪孩子的时间太少了,现在公司稳步发展,以后我也会把更多的时间留给家庭,留给家人。”李爱娣告诉记者。