

# 15家发放购物卡企业已备案

## 威海检查商业预付卡,今后将纳入统一管理

本报3月10日讯(记者 王帅) 日前,威海市商务局启动商业预付卡专项检查工作。截至10日,15家发卡企业已备案,其中威海本地企业7家。目前,威海市商务局正对发卡企业进行摸底,今后纳入统一管理。

单用途商业预付卡是指企业发行的,仅限于在本企业或本企业所属集团或同一品牌特许经营体系内兑付货物或服务

的预付凭证,包括以磁条卡、芯片卡、纸券等为载体的实体卡和以密码等为载体的虚拟卡。市商务局市场秩序科工作人员解释,市民日常使用的商场购物卡、鸡蛋票、油票、澡票等都是单用途商业预付卡。

市区已备案的本地发卡企业包括家家悦集团、威海百货大楼、乐天百货等,市商务局执法人员按照《单用途商业

预付卡管理办法》,围绕实名购卡、非现金购卡、限额发行“三项制度”的执行和业务系统信息报送情况开展专项检查。对于部分本地注册企业,执法人员除检查实名购卡、非现金购卡、限额发行等情况外,还重点检查银行存管资金情况,即发卡企业需在指定银行存储上年度发卡余额的30%的金额,这样能防范资金

风险,在企业因经营不善而倒闭时,可对受害的消费者提供资金赔偿。

据悉,此次备案发卡企业仅限企业和单独法人,个体工商户不在范围内,目前市商务部门仍在对发卡企业进行摸底调查。如遇到购物卡问题,市民可拨打5804690进行咨询。商家违规卡将面临1万-3万元处罚。

## 跨境人民币结算 企业能省不少钱

本报3月10日讯(记者 王帅 通讯员 姚英光 曲平) 日前,威海市外商投资服务中心举办跨境人民币业务系列讲座,内容涉及跨境人民币业务特点、业务开展情况及如何降低企业外贸成本。企业办理跨境人民币结算,可以节省交易费用。

企业办理跨境人民币结算,可以节省交易费用。人民银行威海市中心支行跨境办工作人员介绍,跨境人民币结算在规避汇率风险的同时,可节省企业汇兑成本和外币衍生产品交易的有关费用,享受境外市场低成本的人民币融资,该种结算还能提高企业的国际结算速度和资金使用效率。据测算,利用人民币结算大约可为企业降低1%-2%的成本。

据悉,2013年,威海市共办理1389笔跨境人民币实收实付业务,金额116.85亿元,同比增长32.89%。自2010年7月试点跨境人民币结算以来,威海累计办理跨境人民币结算业务236亿元,为企业节省各类成本1.8亿元。

## 威海分类监管 工业企业产品

本报3月10日讯(记者 李孟霏) 7日,记者从威海市质量技术监督会议上了解到,今年市质监部门将对全市的工业企业进行摸底,根据企业的信息统一编制等级,进行分类监管,等级越低,检查越密集。

“根据产品自身特性和固有风险,按照其涉及健康、安全、节能、环保的风险程度,将产品分为高风险产品、较高风险产品、一般风险产品三类。而依据企业产品质量安全的保障能力、产品的质量状况和企业诚信记录等,将企业划分为A、B、C、D四个等级。”威海市质监局监管科曹科长说,根据不同等级,质监部门将分门别类的对企业进行灵活抽检,“如果是A级企业,可能3个月一抽检,以此类推,B类企业可能2个月一抽检,C类企业可能1个月一抽检。”

据了解,今年市质监部门将以化肥、农药、电线电缆、电动机、水泥、危险化学品以及机动车等为重点,加强产品质量风险信息的收集、分析、研判、预警和处置,最大限度避免质量安全责任事故的发生。

## 海鲜市场趋冷 多种海鲜降价

本报3月9日讯(记者 冯琳) 三八妇女节后,海鲜市场又回归“淡季”。9日,威海市水产品批发市场内顾客寥寥,随着多种海鲜供应量逐日增多,加之购买需求并未大增,海鲜“不太好卖”。

9日下午1时许,威海市水产品批发市场大半摊位已收摊。据一位贝类摊主介绍,三八妇女节当天及前几天,海鲜市场“热”了几天,销售量还不错。但三八妇女节一过,又回归淡季了。这位摊主介绍,蛤目前的价格是4元/斤,往常这个时候能卖到5-6元/斤。一家出售梭鱼的摊主说,最近降价了,可是还是不好卖,如今1.5斤左右的梭鱼售价为13元/斤,而同等梭鱼2月份时售价能达到17-18元/斤。

而降价幅度最大的当属鲍鱼。一斤能称12只左右的鲍鱼售价仅为35元/斤。“一只平均两元多。而17-18个一斤的,平均一个还不到2元”鲍鱼摊主说。多家摊位的摊主说,鲍鱼价格一路走低,近一年多来虽然有起有落,但总体在降价。



## 植树

10日,竹岛办望海、富华、黄山等社区居民联合消防官兵开展植树种绿活动。居民和消防官兵希望通过植树活动,为社区开辟更多的纳凉区域。同日,开园、观海、天翔、海源等社区也举办了类似活动。

本报记者 王帅 摄影报道

## 果树“搭车”植树节蹭销量

本报3月10日讯(记者 冯琳) 植树节临近,树苗俏销。除市区苗木市场外,许多果农在节前卖起了果树苗。果农们介绍,近年来,不少市民选择种果树来绿化。而淘宝为了抢占植树节市场,也推出了形式多样的促销手段,果树成交量相当可观。

荣成港西一位果农孙先生介绍,临近植树节,有时一天能

卖几百株树苗,除自己培育的百日红及紫花槐外,果树卖得特别好。“威海买桃树的市民不少,近年来,市民植树造林喜欢买果树,除了容易成活,还有一定的经济价值。”孙先生说,他今年将自己种不完的果树用于出售,除了卖水果还有些额外收入,挺好。乳山一位姜姓果农也说,由于他们不包运,所以城

市里有不少市民组团来买。“果树苗卖得很便宜,多为2-3元/棵,适合植树节植树用”姜姓果农表示。

与此同时,记者在淘宝网上输入“植树节”字样,立即弹出几千个宝贝。不少店家在近30天的销售量近千笔,而各种促销优惠也很诱人。“买5赠1”、“买4赠1”等字样随处可见,“10

元包邮”等活动也不少。一位浙江淘宝店主说,山东威海附近地区在她那边购买紫薇及大叶女贞的较多。

一位李姓苗木商介绍,不少市民在选购植树节苗木时主要考虑价格,但成活率是非常重要的,市民最好全面了解树苗的特性后再选购,不要盲目购买。