

# 今日莱芜

齐鲁晚报 2014.3.25 星期二

新闻热线:6380110 广告热线:6380118 www.qlwb.com.cn



扫一扫，加微信  
我们一起互动吧

齐鲁读者热线:96706  
新闻爆料热线:0634-6380110  
广告订版电话:0634-6380118  
发行投诉电话:0634-6380009  
电子信箱:qlwbjrw@163.com  
网址:http://www.qlwb.com.cn/  
新浪微博:http://e.weibo.com/u/2626247695  
莱芜读者爆料QQ群:219320709  
齐鲁拍客联盟莱芜站QQ群:251457681  
齐鲁晚报今日莱芜微信号:qlwbjrw



车展现场人头攒动。本报记者 王鸿光 摄

## 2014齐鲁春季车展(莱芜展)完美收官,现场共订出420多辆车 万余名市民共享汽车盛宴

本报3月24日讯(记者 于晓敏) 23日下午,由齐鲁晚报·今日莱芜主办的2014齐鲁春季车展(莱芜展)落下帷幕。本届车展莱芜所有一线品牌全部参展,2天时间里,21家汽车4S店26个品牌的近二百款车,10000多人参观,现场共订出420多辆车,交易额达4000余万元。

本届车展是2014齐鲁春季车展的分会场。自1999年起,齐鲁晚报、生活日报成功举办了二十八届齐鲁汽车展示交易会,目前已成为辐射山东全省,业界认可、国内知名的车界盛会。经历了十五载的齐鲁车展,成功引导了山东消费者的购车习惯,形成了“到车展买车”的消费传统。为方便市民购车,齐鲁车展陆续在全省各地市举办分展,2014齐鲁春季车展(莱

芜展)是齐鲁车展第二次来到莱芜,让莱芜市民在家门口就能在齐鲁车展买车、看车。

23日上午8点,虽然离车展正式开幕还有一段时间,但莱芜市会展中心广场上前来观展的市民已是络绎不绝。为期两天的车展上,高中低档车数量搭配合理,进口品牌、国产品牌和合资品牌都有参展,满足不同消费能力的莱芜市民的需求。奥迪、一汽大众、上海大众、别克、斯柯达、荣威、福特、雪佛兰、全球鹰、宝骏、帝豪、东风日产、北京现代、一汽奔腾、长城、长安、海马、奇瑞、传祺、东风风光、东风风光、昌河铃木、丰田、众泰、北京汽车、东风悦达起亚、天津一汽、华晨金杯等莱芜一线畅销品牌悉数亮相,为莱芜市民献上了一场汽车饕餮盛宴。

对于来车展上选车的市民来说,购买汽车除了关注款式、配置、价格之外,车展期间的巨额优惠才是最令人期待的。各个汽车品牌均推出数款车展特惠车型,优惠高达数千元到五万元。记者在车展现场看到,众多商家纷纷推出促销活动,“0利润购车”、“购车送大礼”、“购车包牌”、“限量特价车”、“终生免费更换机油”、“0首付贷回家”等优惠活动引爆全场,使得展会现场购车的市民享受到了最大的购车优惠。各汽车品牌经销商推出的试乘试驾活动也吸引了众多市民参与,亲身感受心仪车型的魅力。

在本届春季车展现场,不仅有今年已上市的多款新车亮相,还有多款新车借车展之机上市。华贸盛泰吉利4S店发布2014

年款吉利全球鹰GX7新车,该款轿车是吉利汽车首次在莱芜推出的一款紧凑型SUV,在车身结构和安全方面达到了远洋军舰的使用标准。一汽奔腾莱芜开隆4S店也选择在车展现场揭开奔腾B50伙伴的面纱,吸引了众多观展市民一睹新车风采。

在为期2天的车展上,火爆的人气让车商们看到了车市升温的希望。在莱芜会展中心广场的大舞台上,火爆的表演吸引了众多的市民。长勺战鼓、舞狮、武术、杂技等精彩的演出轮番上演,钢管舞、肚皮舞等热辣的舞蹈更是让现场观众大呼过瘾。

香车美女一直是车展的绝佳组合,本次车展还增加了模特表演。不仅是在舞台上的展示,模特们还到汽车展区演绎了香车美人的现场版。靓丽的车模佳丽为车

展增添了一丝唯美和浪漫的色彩,成为令参观者瞩目的亮点。

23日下午,“观展抽大奖”活动在众人的瞩目中开始,香港双飞五日豪华游大奖被买了一辆大众POLO的柳先生摘得。除了大奖,现场还抽出了20个购车奖和5个观展奖,均获得了“好客山东·森林旅游”年票,今年可以驾着爱车免费畅游山东全省近60家森林公园。

“本届车展作为今年开春后的首场大型车展,让很多车商重拾信心,也让更多的购车者买到了最实惠的爱车。”车展相关负责人告诉记者,齐鲁春季车展(莱芜展)作为齐鲁车展的延伸,是消费者看车、买车及咨询服务的最优选择,让更多的消费者面对面与众多汽车品牌近距离接触,品尝这道汽车盛宴。

## 分期付款,提前圆咱汽车梦

### 四大国有银行车展现场设展位普及购车分期付款知识

本报3月24日讯(记者 王浩奇) 22日、23日,2014齐鲁春季车展(莱芜展)在莱芜市会展中心盛大开展,展会上除汇集了众多汽车参展商和购车市民外,中国银行、中国农业银行、中国工商银行、中国建设银行四大国有银行莱芜分行也在现场设置展位向购车消费者提供购车分期付款指导。

市民郝女士是公务员,22日车展现场她和在莱钢工作的丈夫看中了雪佛兰的科鲁兹、福特福克斯、现代悦动几款车,“我们想一步到位买一辆十多万元的车,现在工作刚刚起步,但买车又不想依靠父母,办分期是最好的选择。”郝女士一边在工商银行的展位上咨询分期业务,一边这样告诉记者。工商银行李中经理说,当天像郝女士这样来咨询的有很多,他们都对客户作了详细的购

车分期、指导。据介绍,牡丹卡汽车专项分期是指工商银行贷记卡客户,在工商银行指定的汽车销售商处购买私有自用车辆时,按规定缴纳首付款后,剩余部分通过工商银行专用POS机具办理分期偿还的业务。办理此项业务无利息,只需首期一次性支付手续费;费率执行优惠费率,所需费用远远低于同期贷款的费用。

中国银行在展会现场推出的“分期理财通”是针对大额消费客户提供的银行卡分期理财业务,客户将需要支付的金额存在中行作为保证金,银行为客户办理额度与存款金额相等的信用卡,客户在银行执行POS处刷卡并支付一定手续费,中国银行按客户要求将款项转入交易对手账户,客户分期还款,开心消费,轻松理财。车展现场看车的于先生刚刚有了自己的小宝宝,想换辆新车

为自己的小家庭增添新气象,他在本次车展上看中了大众cc、别克君威GS两款汽车,而他目前的经济实力还不能一次性把车买下来,“中国银行一直是我比较信赖的银行,没想到他们也来车展了,所以就咨询一下分期的事。”于先生说。而中国银行银行卡中心王路告诉记者,中行一直有“一切皆可分期”的口号,当天来咨询的客户人数很多,感觉来得很有必要。

“我最近刚拿到驾驶证,现在一天不开车就感觉手痒痒。”市民郭女士告诉记者,她去年刚刚在莱芜参加工作,现在买车还没有实力付全款,又不好意思向父母张口,很是纠结。她在车展现场看到建设银行设立了办理分期的展台,“这一下扩展了思路,我可以办分期啊!”郭女士了解到,2014年第一季度是建设银行的账单分期和现金分期的优惠季。其中,账

单分期9折起。账单分期是指账单日次日至最后还款日期间,您向银行申请将已出账单一定人民币消费金额办理分期偿还(30天仅可办理一次)。申请金额最低为500元人民币,最高不超过已出账单中人民币消费总金额(不含取现、分期付款以及银行规定的其他交易的90%)。可通过微信申请、短信申请等方式进行账单分期申请渠道,现金分期可享9折。现金分期是建设银行推出的信用卡现金信贷业务,即时满足旅游、付费、购物等小额资金需求,消费者可灵活运用信用卡信用额度支取现金,更可享受3.6、12、24期分期还款。

记者在车展首日来到中国农业银行咨询展位上时,看到银行工作人员正在热情为前来咨询的市民做分析、讲解。农业银行夏国吉抽出空来告诉记者,市民在购

买家庭轿车、新房装修、购买车位、购买家电资金不足时,农行金穗信用卡分期付款可以提供快捷、超前的服务,还款期限最长可达三年。贷记卡汽车分期付款业务是指金穗贷记卡持卡人(个人卡卡主)用本人授信额度,在中国农业银行签约的汽车经销商以部分或者全部额度购买汽车,约定手续费、分期期数,并按期偿还分期金额的业务。该业务能够享受超低手续费且分期偿还,部分车型还可以免息,市民只需要刷卡就可以购买爱车。“我和女友谈了很长时间了,今年就要结婚了,想买辆新车给她个惊喜。”市民刘先生说,可他这几年的积蓄大部分都用在购置婚房上了,要为爱人买辆喜欢的车,剩下的钱根本就不够付全款的,“我之前就到农行咨询过好多次了,今天打算买车了,就打算把分期这事定下来。”