

# 等了两个多月 盼来车展大优惠

## 一对年轻夫妇在莒县车展上订下爱车

本报4月13日讯(记者 杜光鹏)“齐鲁晚报莒县春季车展”吸引了大量市民的参与,有一对年轻夫妇为了买到喜爱的福瑞迪,在等了两个月之后终于在这次车展上如愿以偿。然而有些没有选择好车型的购车者在买车时却挑花了眼。

13日下午,记者在日照诚达汽车莒县专营店的展位前发现一对年轻夫妇正在为应该是付全款还是分期付款而犹豫不决。

日照诚达汽车莒县专营店销售主管焦国栋告诉记者,这对夫妻是看上了店里的起亚福瑞迪,准备订车但是在怎么支付上拿不定主意了。

正在和妻子讨论如何支付的李先生告诉记者,“我两个月前上网就看上了这辆车,心里特别喜欢,但由于价格

问题一直没买。”

“12日车展第一天我就过来看了看,发现价格有很大优惠,我就回家跟老婆商量。这不今天过来买车。”

李先生的妻子告诉记者,自己的老公就中意这款车,外形好看配置也不错。自己觉得空间也还行,当老公说要买这款车时,自己也很赞成。但在如何支付问题上还是无法达成一致。

眼看车展就要结束了,夫妻俩决定先交上订金,至于以何种方式买车,等回家商量完了再去店里。

与张先生不同,准备买车的吴先生在车展上却挑花了眼,不知道买哪辆好了。

“怎么这么多车啊,我都不知道挑什么车好了。”面对百余台靓车,不少市民发出这样的感叹。

吴先生此次是和太太一起来看车的,他表示此次车展比想象中要大不少,之前就计划好买车预算,可是来到车展现场,发现10万元左右的车型并不少,都不知道该选哪个了。在经过两天的仔细研究和综合比较后,吴先生终于将爱车开回了家。

车展现场的刘女士也遇到同样的情况,她是一位高级白领,听说此次车展就利用周末来看车。

刘女士说:“此次是有目标而来,已经有了几款中意的车型,而车展上这几款车型恰好都有,若在4S店看,要从这家跑到那家,非常麻烦,而且耗费了许多时间。现在有车展这样一个平台,不仅少了四处奔波,而且在车展促销之际,拿到了自己想要的优惠价格。”



本报莒县车展云集了众多品牌参展车商。本版图片/本报记者 杜光鹏 摄



车展开始前的热场舞,演员们随着欢快的音乐,尽情展示优美的舞姿。

## 多家 4S 店均表示 现在买车最实惠

本报4月13日讯(记者 杜光鹏)“齐鲁晚报莒县春季车展”4月12日盛大开幕,两天时间里共订出300多台车。尽管销量还可以,但与大量的客流相比,依然是看的人和咨询的人多,真正买车的人少。

记者在采访中得知,一些消费者目前购车持观望态度,不知是现在出手还是“五一”出手好。消费者觉得到“五一”,各4S店车展和优惠活动肯定很多,估计优惠会比现在给出的更大。倘若现在购车就有点亏了。

莒县东方汽贸销售部新经理告诉记者,“其现在在车展的价格已经触底了,到五一也便宜不到哪去,到了销售旺季不仅不

容易提到现车,有时候甚至会出现加价的情况。”由于现在是传统的淡季,许多车行已将“五一”优惠措施提前到现在来实施,而且为了备战“五一”,车行都准备了一些现车,马上下手买车的话,还可以拿到现车,免去因“五一”购车人多要等提车的烦恼。

淡季经销商为了刺激销量,在厂商的支持下,优惠力度都会很大。部分市民认为“五一”优惠更多其实是个误区,由于“五一”购车人多,很多车行会面临车不够的情况,所以“五一”的优惠不一定大。而且,许多冲着“五一”这个节点要推出的新车型,一般在3月到4月就已经推出,可以挑选的余地已经很大了。



车展现场的协商地点,围满了前来咨询订车的市民。



众多摄影爱好者也来到车展现场,用镜头纪录莒县车展的精彩。

齐鲁晚报  
今日日照

C10

2014年4月14日  
星期一  
编辑:刘伟  
组版:赵长通