

兴业银行推“寰宇人生”出国金融服务

兴业银行整合贷款、信用卡、外汇、签证代传递等一系列产品和服务推出“寰宇人生”出国金融服务,全方位满足伴随跨境旅游、出国留学热兴起的个人客户出国金融需求。

留学贷覆盖面广 最高额度达百万元

据兴业银行相关业务负责人介绍,该行留学贷款服务面向就读于国外及港澳台地区的中学生、大学生,可用于申请留学保证金,支付学校学费、注册费、学位保证金和语言培训机构、留学中介、留学咨询公司所需费用,以及留学期间“衣食住行”等几乎所有消费。

“我们的留学贷款分为非提款型和提款型两种。非提款型留学贷款金额最高不超过办理留学签证或入学所需的相应财力证明金额。提款型留学贷款金额或授信额度则根据贷款担保方式和客户资质的不同,执行相应的额度,其中采取信用方式最高可贷100万元。”上述人士对相关政策的进一步解读。

据悉,兴业银行已受邀加入中国教育国际交流协会,成为自费出国留学中介分会特邀常务理事单位。

除留学贷款外,兴业银行还开发了留学生专属信用卡——尚白金信用卡,为持卡人提供特色留学服务,持卡人不仅可享受留学中介服务费折扣,更有每个账单月首笔

境外取现免手续费优惠和海外医疗援助等增值服务。

签证代传递服务 家门口的签证服务中心

对打算出境旅游的人来说,最操心的莫过于办理出国签证手续。有没有省心、便捷而又安全的办理渠道呢?兴业银行出国金融服务给出了令人满意的解决方案。

据介绍,兴业银行联合全国外事服务系统中中介机构推出个人签证申请代传递服务,客户可通过该行首批受理留学签证或入学所需的相应财力证明金额。提款型留学贷款金额或授信额度则根据贷款担保方式和客户资质的不同,执行相应的额度,其中采取信用方式最高可贷100万元。”上述人士对相关政策的进一步解读。

据悉,兴业银行已受邀加入中国教育国际交流协会,成为自费出国留学中介分会特邀常务理事单位。

除留学贷款外,兴业银行还开发了留学生专属信用卡——尚白金信用卡,为持卡人提供特色留学服务,持卡人不仅可享受留学中介服务费折扣,更有每个账单月首笔



银行零售业务加快转型的一项重要战略举措,该行将依托自身业务与股东优势、全球1500多家代理行资源以及丰富的国际业务经验,顺应零售金融“市场化、网络化、订制化”的趋势,以更加便捷、周到、专业的一站式跨境金融服务,帮助更多的中国公民轻松实现出国深造、出国旅游的愿望。据

悉,该行与澳国民银行、恒生银行有过多年各领域深度合作,并与瑞士日内瓦历史最悠久的私人银行瑞士隆奥银行刚刚签署战略合作协议,将在私人银行客户全球资产配置、产品设计、海外高端增值服务等领域展开密切合作,为其高净值客户提供更加完善的境外私人银行服务。

太平洋保险: 人屋双保 快乐出行

四五月,正是举家出游的好时节。这几日,王先生正带着一家老小在云南大理旅行,明净湛蓝的天空、满眼翠绿的油菜花让大家无限惬意,可邻居的一通电话扫尽了王先生的旅行兴致。“你家的水都漏到我家厨房里了,水已经接了好大一桶”,王先生揣测可能是家中水管爆裂,不仅邻居家的损失要照单全赔,自家的损失情况还不知如何预估。

如何才能放心远行,尽兴游玩?人们在外出旅游或日常出行时,一般会考虑到可能发生的意外而购买旅行类、交通类保险产品,如果为房屋也购买一份保险,出行后就可以免除后顾之忧了。太平洋产险推出的“乐享人生”人财双重保障计划,为个人客户提供意外、健康、财产等全方位的保障,是外出、旅游的家庭最为合适的选择。

“乐享人生”拥有交通、旅游两款产品,客户只需一次投保即可获得人身意外及家庭财产的双重保障,真正享受无忧无虑的出行和旅游。“乐享人生”产品中的家居保障范围十分宽泛,除了一般家财险产品可提供的房屋主体及附属设施、室内装潢及室内财产的保障外,还包括便携式电器和现金及贵重物品保障。在保险责任方面,“乐享人生”提供了可选的高尔夫运动物品保障和宠物保障,更符合现代人群日常出行或外出旅游时对家居保障的需求。

乐享人生-交通意外附加家庭财产保险,是涵盖各类交通工具意外保障及家庭家居保障的保险产品,为客户提供驾驶或乘坐非营运性机动车以及乘坐客运机动车、轨道交通、飞机等意外及家居保障同时,为无人看管的家提供全面的家居保障。网上购买价格从80元至640元不等。

中国人寿滨州分公司 获评结对帮扶工作先进单位

自滨州市委、市政府、市总工会第二轮结对帮扶工作开展3年以来,中国人寿滨州分公司工会做了大量细致的工作,取得了较好的帮扶成效,被帮扶职工家庭基本脱贫,在得到市委、市政府、市总工会充分肯定和认可的同时,也受到了职工群众的一致好评。

受帮扶对象郭明荣(滨州市某单位下岗职工)通过结对帮扶工作,深刻感受到党和政府的组织温暖,亲身体会到中国人寿的爱心帮扶,在其单位领导的陪同下,给滨州分公司赠送了一面感谢锦旗,他上学的女儿还送给公司书写、寄送了一封真挚的感谢信。

2014年3月,滨州市委办公室下发了(滨办字【2014】14号)《滨州市委办公室、市政府办公室关于表彰市直第二轮结对帮扶工作先进单位和先进个人的通报》文件,同时颁发荣誉证书。全市共有五家金融保险单位获评此荣誉称号,中国人寿滨州分公司成为滨州市保险行业唯一一家获评先进单位荣誉称号的寿险公司。

(通讯员 王惠强)

招商银行滨州分行

成功举办贸易金融研讨会

4月18日,由招商银行滨州分行主办的“跨境金融·服务全球”贸易金融研讨会在招商银行滨州分行会议室内成功举办。来自市区、阳信、惠民等地区的二十家进出口企业代表参加了此次会议。

招商银行滨州分行自成立以来,各项业务健康快速发展,外汇业务突飞猛进,特别是招商银行离

岸金融服务已逐渐深入人心。面对跨境金融市场上的机遇和挑战,招商银行滨州分行将凭借离岸金融“融汇天下,通达全球”的理念和专业、联动、技术、政策、产品、品牌“六大优势”,为企业提供“两个市场、两种资源”的金融服务和整合服务。

会议期间,招商银行滨州分行国际业务产品

经理就“跨境金融服务是什么”、“企业为什么喜欢跨境金融”、“招商银行跨境金融系列服务的优势”进行了深入讲解,并通过跨境贸易融资实务的形式分享招商银行“跨境金融”、“离岸金融”等特色产品体系和招商银行国际业务服务经验。会议最后,各企业代表就离岸金融服务、跨境贸易融资等

方面关心的问题展开了详细咨询和热烈讨论。

经过一上午紧张充实的交流探讨,招商银行滨州分行贸易金融研讨会顺利完成了各项议程,取得圆满成功。此次贸易金融研讨会的召开将进一步加强滨州市银企交流与合作,助推滨州经济的又好又快和谐发展。

(通讯员 荆鑫)

提升保险服务质量 维护保险消费者权益

意外保险：再无后顾之忧

意外伤害保险是指在约定的保险期间内,因发生意外伤害而导致被保险人身故或残疾,保险公司给付约定保险金的保险。由于意外的发生不确定,只有出现时才能真正感受到,所以许多人会忽视它的存在,不会为此而准备。但现实生活中,意外是无处不在的,要防止意外、降低意外所造成的损失,我们不仅要加强个人的安全知识,更重要的是让自己拥有一份值得信赖的保障,即使意外发生,我们也不会一无所获。

“感谢中国人寿给我们的关怀,为我们撑起了一片天,让我们的公司和职工家庭有救了!”这是山东沾化县某公司经理和出险职工家属发自肺腑的心声。2013年9月16日18时10分许,山东省滨州市沾化县某公司职工苏某某、李某某乘坐由邵某某驾驶的其公司的变形拖拉机到东营市区购买生产原料,返程时车辆行驶到沾化县永馆路43KM+30M处,因驾驶员采取不当措施,车辆失控翻入公路北侧的沟内,造成车上三人当场死亡。此

三人均为中国人寿保险公司“国寿综合意外伤害保险”投保客户,在接到报案后公司第一时间组织人员赶赴投保单位对被保险人家属进行了探望,开通绿色通道,积极开展案件处理的理赔、调查工作。9月27日理赔材料齐全,9月28日三人共计84万元的理赔身故金汇入至各自受益人家属的账户内。被保险人家属及其公司经理将一面写有“员工意外出险家人悲痛,国寿快速理赔彰显大爱”的锦旗送到中国人寿沾化县支公司,真诚感谢中国

人寿的快速理赔和热忱服务。

意外伤害保险的保险期间多为一年期或一年期以下,最常见的有综合意外伤害保险、交通工具意外伤害保险等。相对于其他人身保险产品而言,意外伤害保险一般保费价格比较低,但保障金额相比其他寿险产品要高得多,购买手续也简便。人生的旅途中,注定充满了崎岖坎坷,也会遇到陷阱泥潭,为了自己和家人,买一份意外保险伴左右,让意外不再意外吧。

(通讯员 王前进)

工商银行沾化支行 储蓄存款屡创新高

工商银行沾化支行储蓄存款捷报频传,屡创新高。至一季度末,储蓄存款余额近8亿元,存量和月均增量同业占比稳居榜首。

以理财产品营销作为抓好中高端客户的主要手段,结合客户的特点,发挥理财、商友卡、分期付款、信用卡、个贷等优势产品抓紧抓牢客户,提升客户的忠诚度。把吸收储蓄存款与理财产品推广有机结合起来,以产品营销促存款快速增长,逐步实现理财与存款良性互动。另外,挑选对公、个金业务精英,成立营销小分队,提高营销意识和营销能力。采用弹性工作制,加大对个人客户和公司客户的走访、营销力度。通过上门服务和信息交流了解客户需求,结合产品配置,吸引高效、优质的客户,以公司客户业务带动个人业务发展。

(宋红岩)