

德州中行 大爱无疆

14.66万元救命钱送到病床前

本报4月28日讯 记者从德州中行办公室了解到,近日,即将于2014年7月入行的“准员工”相天光的母亲因患白血病在山东省立医院住院治疗。面对高昂的治疗费用,家境困难的相天光通过媒体向社会发出了求助。德州中行14.66万元救命钱及时送到了病床前。

据悉,德州分行吴琳行长在得知这一消息后,很为相天光的孝心感动,立即安排组织全行员工对相天光的母亲进行爱心捐款。市行党委成员率先行动,全行上下纷纷伸出援助之手,为这位还未曾谋面的“准同事”献上自己的爱心。许多职工第一时间报出了自己的捐款数额,你200、我500、他1000……就连单位的内退员工也纷纷献出爱心,仅一个下午的时间全行557名员工就捐出了14.66万元善款。大家还在微信群里送上祝福:盼望妈妈早日康复。

4月23日,带着饱含德州分行557名员工爱心的14.66万元捐款和祝福,德州分行综合管理部王问休主任、李明远副主任来到山东省立医院东院,看望了相天光的母亲,将14.66万元的救命钱亲手交到了相天光的手中。



接过这份承载着“中行大爱”救命钱,相天光和他的家人都感动不已。“妈妈,这些钱都是中行领导对我们的爱和帮助,有这么多人帮咱们,你一定要有信心,快点好起来。”相天光哽咽着对母亲说。老实质朴的相妈妈激动地落泪,不住地说谢谢。相天光更是表示:自己要坚强,要勇敢地挑起生活的重担,不抛弃、不放弃,争取早日将妈妈的病治好。他还表示将来真正走上工作岗位一定要努力工作,用自己的实际行动来回报全行同事的这份浓浓的爱心!

(财经记者 孙萌萌 通讯员 李明远)

日将妈妈的病治好。他还表示将来真正走上工作岗位一定要努力工作,用自己的实际行动来回报全行同事的这份浓浓的爱心!

(财经记者 孙萌萌 通讯员 李明远)

联社资讯

乐陵联社
常调度、勤督导
电银业务迈大步

4月15日,乐陵联社召开电子银行业务调度会。会上首先由电子银行部经理对前期电子银行业务的开展情况做了全面总结,同时对下一步工作措施做了详细介绍。各网点负责人结合各自网点电子银行业务的开展情况及发展过程中遇到的瓶颈问题做了简单汇报及相互交流。分管主任结合前期电子银行业务的拓展情况及营销环境对下一步的工作做了重点部署,特别强调针对优质电子银行客户所进行的优惠奖励要在确保落实到客户身上的同时奖励力度再大一些,同时全面做好宣传工作。通过本次会议,为电子银行业务更好的发展打下了良好的基础。(齐霞 张晨光)

乐陵联社
电子银行起步快
服务质量步步高

为进一步提高电子银行业务柜面替代率,确保电子银行业务健康发展,乐陵联社积极采取各项措施保业务增长。一是积极加大电子银行应用宣传力度。通过乐陵市电视台、电台、市场中心区域LED宣传屏等高端媒体进行全方位宣传,通过发放明白纸、悬挂宣传条幅等亲民方式积极加大宣传力度。二是全面加大优惠活动力度。在结合省联社、办事处所开展的各项电子银行优惠活动的础之上积极开展具有乐陵联社自身特色的电子银行优惠活动。三是充分加大柜面服务水平,积极推广“多说一句、多帮一把、多推一户”的柜面电子银行业务营销“三多式”服务。(齐霞 张晨光)

德州中行创新实施五大举措
助力全市中小企业成长无限

今年一季度,德州中行积极履行社会责任,将服务区域中小企业作为全行重点业务,最大限度地满足了全市中小企业融资需求。截止2014年3月末,德州中行中小企业贷款余额达15.7亿元,较上年末增长3.1亿元,完成省行开门红计划的142%。

该行的主要做法:一是成立市行中小企业部,提升

服务中小企业专业水准。二是优化情景分析,制定有针对性的中小企业授信政策指引。三是创新中小企业信贷产品,满足中小企业的多样化融资需求。四是立足服务客户,实现流动资金贷款与贸易融资额度的灵活调配。五是利用电子商务渠道,为客户提供多元化金融服务。(李明远)

农行德州分行
5亿资金助力“城中村”改造

农行德州分行认真履行社会责任,充分发挥金融服务经济社会发展的职能作用,致力于改造“城中村”这一农民市民化项目,自2009年以来,共支持城中村改造项目2个,贷款5.47亿元,受益农民达19815人。

据了解,农行德州分行计划开办棚户区改造项目贷款,继续在服务民生上做文章。有关资料显示,2014年德州中心城区城建工作规划中,城市综合体、大社区建设及棚户区改造共27个项目,计划投资119.34亿元。其中改造16个城中村、棚户区已列入德州市政府首要工作。对此,农行德州分行有关负责人表示,凡是符合准入政策、符合贷款条件、发展前景良好的棚户区改造项目,给予积极支持。(宫玉河)

陵县联社开展
中层管理人员能力提升培训班

近日,陵县联社组织开展了中层管理人员能力提升培训班,联社班子成员、中层管理人员共计100余人参加了培训,联社邀请了德州聚成培训管理公司优秀培训师刘涛老师进行授课。培训过程中,参训人员分为9组以竞赛的方式进行培训,培训内容围绕中层管理者的意识、身份、心态、能力四个方面开展,并通过开展多个教练式活动强化学习效果,参训人员积极配合各个环节,踊跃发言,取得了良好的培训效果。通过此次培训,有效提升了联社中层人员的管理水平,丰富了中层人员的管理方法,为带动全体员工向前推进银行化改革工作奠定了坚实基础。(袁长莹 宋健)

乐陵联社
积极助推电子银行业务发展

为全面提高电子银行市场占有率,乐陵联社加大客户营销力度,在确保真正为客户带来生活便捷的同时,使客户在交易的过程中真正得到实惠,该联社积极落实“三再”工作措施。一是柜面营销再主动一点。要求全体一线柜员,在为客户办理各类业务的同时更加积极主动的营销电子银行产

品,充分利用电子银行产品来缓解柜面压力。二是深入农户介绍再专业一些。针对不同农户的业务需求及接受能力有针对性的介绍我们的各类电子银行产品。三是优惠力度再进一步,提高对优质电子银行客户优惠奖励力度,积极开展个人网银、手机银行、银联POS刷卡优惠活动。(齐霞 张晨光)

陵县联社创新产品
拓宽农民融资渠道

陵县联社积极探索和创新抵押贷款的新路子,经过前期与陵县监管办、人行、农机局的沟通联系,全面掌握办理大型农机具抵押贷款的相关政策和监管要求,畅通了新业务的办理渠道;对全县的大型农机具销售情况进行了详细摸底,有效测算了产品市场潜力;制定了《陵县联社大型农机具抵押贷款管理办法》,将业务拓展与风险防控并重。大型农机具抵押贷款的开办,有效拓展了农民融资渠道,更好地、更大力度地支持了当地春耕备播农业生产活动,有力地促进了粮食增产、农民增收。(张伟 宋健)



董豪永,中国银行德州湖滨南路支行理财经理

日常生活中很多人为了流动性都将不确定何时支付的一些大额消费、货款或者准备投

闲钱“活”起来,财富“赚”回来

资于股票的资金放置于活期账户中。如何让这些资金在不损害流动性的前提下获取更大的收益呢?有以下几种方式供大家参考。

一是购买中行日积月累、收益累进等产品。日积月累日计划产品的优势是T+0计息,每个工作日9:00-15:30随时申购赎回,赎回资金即时到账,收益是活期存款的8倍,实现了挂单交易,扣账时间为工作日8:30前,实际实现了非交易时间段的T+1交割。收益累进产品的优势是T+0计息,赎回日T+1一早资金即到账,不影响第二天资金使用,计息直至到账前一天,计息期做到理财期间全覆盖,最大化资金理财效率!该产品根据持有期限按相应标准计算收益,预期收益率最高可达4%,为活期存款0.35%的11倍。

假设某客户为资深股民,每天股票市场收市平均有10万左右的现金存量,如果客户选择叙做中银日积月累-日计划,每天收市以后将闲置资金转入理财账户,第二天早上9:00开市后将资金赎回,完全不影响资金股市运作,一年理财收益2800元,比活期存款多收益2450元!

二是免费开通中行智能通知存款业务,智能通知存款业务的优势是活期存款、定期收益。只要账户活期资金达到或者超过5万元,即可按持有天数自动享受一天(0.8%)或者七天(1.35%)通知存款的利率。七天通知存款收益为活期的近4倍。

所有的财富都是一个积累的过程,俗话说,你不理财财不理你,投资理财其实并没有什么特别的奥秘,也不一定需要复杂的技巧,只要您日积月累不断坚持,培养好正确的理财习惯,积少成多,财富就会源源不断地向你涌来。

董豪永,中国银行德州湖滨南路支行理财经理,高级金融理财师,获得AFP资格认证,在外汇市场、黄金市场、基金市场有丰富的理财实践经验。联系电话0534-2686919。

陵县联社大力支持
县域小微企业发展

2014年以来,陵县联社积极进行社企对接,以客户需求为导向,为不同客户量身打造“合身”的信贷产品,开办了票据质押贷款、小企业联盟贷款、第三方动产监管质押贷款、钢结构质押贷款等公司类贷款品种,突出信用社考察快、审批快、发放快的优势;同时,向小微企业派驻金融服务中心小分队,为小微企业提供金融资讯、产业信息等贴身服务。到目前,陵县联社发放小微企业贷款12.14亿元,成为了当地小微企业发展腾飞的“资金源泉”。(张伟 宋健)