

汽车巡展购车攻略

五步助您选到如意爱车

逛车展前想一想你买车的目的,一般需要装多少人?你通常如何驾驶?你希望新车省油吗?且不要只看某某品牌优惠大,在许多情况下,人们选车都是看外表和流行趋势,如果你也是这样的话,购车时很有可能会超出预算,或者很快又想换车,所以,要让你的需求,而不是你的欲求来决定买什么样的车。

第一步:货比三家

购车前多跑几家经销商询问或者谈价格,在展区同一品牌可能存在多家经销商,而每家经营商的优惠活动肯定是不一样的,你多跑一家经销商就可能为你省下不少银子。甚至享受到的售后服务都不同,选择经销商时首先要看经销商有没有售后经营权,因为这涉及到后期

车辆质保期内索赔问题,没有售后经营权经销商是没有资格和厂家索赔配件,也就意味着,车辆保修很麻烦。其次是注意经销商是否代买保险,确保经销有无代办保险资质,经销商的专业保险团队将在以后的用车期间给自己带来很多方便之处。

第二步:对比初厂配置

看车时,多留意品牌厂家的配置单,防止经销商低配报高价,从而达到优惠效果。利用其多家经销商来对比同一配置。

第三步:别看优惠,看最终费用

优惠大,不代表就便宜,有的经销商,为了迷惑客户,车价看似到底,但其他费用非常昂贵,例如按揭手续费,有的经销商收500元,而有的车行收2000元等,最终花下的钱甚至还要多得多。

第四步:填写正规的购车合同

签订时,为了防止纠纷,请注意经销商的购车合同是不是该品牌规定统一的合同。品牌生产厂家有全国统一的购车合同,通常上面都有规定事项和合同

编号(编号全国只此一张),且没有任何霸王条款。在经销商写合同时,确定合同上面的交车时间和违约赔偿条款后,再交付订金。

第五步:确认车辆

挑车、检查这一步的重要程度自然不必多说,虽然现在汽车出厂都经过厂家的严格检测,但是依然存在良品率以及运输途中的损坏问题,所以将爱车从外到里检查一遍。然后记住车辆独一无二编码,以备提车时查看是否是之前确认那辆爱车。提车前请仔细检查车辆的完整性,刮花和碰撞凹凸点(太阳下划痕和凹凸点明显)。如果经销商是按规定的时间或者车辆出现问题购买者可退定或向经销商做出金额赔偿。

王者归来 阿特兹助阵谷德车展

潍坊天虹汽车销售服务有限公司隶属山东广潍集团,是一个集“整车销售、汽车维修、配件销售、技术咨询”四位一体的股份制企业,是潍坊地区汽车销售服务行业新星,销售车型有马自达全新旗舰车型阿特兹、马自达6、马自达睿翼、马自达睿翼轿跑、大型MPV马自达8。

此次纵横齐鲁汽车巡展参展车型为Mazda阿特兹、Mazda6、Mazda睿翼、Mazda8,车展期间全系钜惠,到场即送精美礼品。

全新一代旗舰车型阿特兹

5月6日,北京演艺中心,

Mazda6 阿特兹撼世登场。作为马自达全球新一代产品旗舰车型、创驰蓝天技术与魂动设计集大成者,Mazda6阿特兹几乎囊括了马自达所有的顶尖成熟技术。

Mazda 阿特兹全系共推出5款车型,7种颜色,分别搭载2.5升及2.0升创驰蓝天发动机,售价17.98万-23.98万元,相比预售价格整整低了1万元。

“阿特兹却坚持走运动之风,并以轿跑的外形让人一见倾心;当所有企业都在迎合新能源的潮流,阿特兹却坚持将自然吸气进行到底,并采用了媲

美F1赛场级的13:1高压压缩比;当人们认为如此高的压缩比一定需要加97号油,马自达的工程师却通过特殊的技术,使其可以添加93号油却不会爆缸;当很多人认为日系车皮薄不安全时,阿特兹车身的高强度钢板使用比例却高达60%,在业界最高。

Mazda6

作为一汽马自达的拳头产品,Mazda6凭借流线型的时尚外观、技高一筹的操控性、强劲流畅的动力性、完备的主被动安全性能、同级别最出色的



燃油经济性,以及领先同级的性价比,始终占据着中高级车市场的价值王座,引领着细分市场的消费潮流。从近期的销售数据来看,Mazda6仍然是中

国车市最畅销的2.0L排量车型之一。此次成功蝉联中高级车市场新车质量第一名,再次揭示了Mazda6近年持续畅销的奥秘所在。



东南V系百万纪念版

大手笔大特惠

全国限量3000台 优惠6000元



全系可享0首付 4.98万元起

潍坊富源东南三菱4S旗舰店 销售热线:0536-8800090