

营子河岸敷管道请绕行

5天后即可恢复通行

本报6月19日讯(记者 李玉涛) 从6月19日开始,日照一中西校门口环岛处道路半幅封闭施工,敷设污水管道。据了解,营子河将沿河敷设2337米污水管道,统一收集两岸的生活污水,实现雨污分流。日照市住建委工作人员提醒,近5天内,过往车辆注意绕行。

19日上午10点半左右,在日照一中西校门口,施工人员正在环岛南侧道路布置围挡,准备封闭施工。“整个工程是从5月1日开始施工的,按照工期的话,这个环岛应该是5月下旬施工,但考虑到高考,我们压缩工期,把这个环岛的施工延后到6月中下旬进行。”施工现场,日照市住建委城建科一名工作人员说。

从6月19日开始,环岛处道路半幅封闭,2、9、16路公交车临时改线行驶。“我们今天就开挖路面,争取5天之内回填,恢复通行,这两三天之内单向交通可能



施工人员正在设置围挡。本报记者 李玉涛 摄

会比较紧张。”该工作人员提醒道,这条道路自东向西正常通行,西向东通行的行人车辆则需绕行山东路。

据介绍,2013年末,结合城市建设需要,日照市住建委将营子河污水管道工程列入2014年城建计划,完善营子河南岸污水管道

网,将污水管道城区段由丹阳路向上游延伸至山庄桥。工程全长2337米,分为东(营子河路-丹阳路)、西(向阳河桥-山庄桥)两段,设置检查井66座,建成后接纳沿途集市、单位、社区、村居的生活污水,送往市第二污水处理厂处理。

杭州丝绸时装展持续到本月底

本报6月19日讯(记者 张永斌) 19日,杭州丝绸时装展暨中老年时装展销会在日照会展中心火热开幕,将持续到本月30日。

杭州丝绸时装展暨中老年时装展销会上的商品,有苏沪杭丝绸品牌服装、大连海派时装、春夏外贸休闲、中老年套装、精品男装、箱包鞋帽、针织家纺、床上用品及部分网货。

南北土特产交易会同期举办,共引来百余商家参与,包含名优特绿色食品

土特产等。

“本届展会有来自北京、上海、广州、杭州、宁波、武汉、香港、内蒙古等的时尚服装厂家参展,本着促进消费、回馈于民的宗旨,以展代销的方式与市民零距离接触,省去中间环节,为市民带来一站式购物的快乐。”展会负责人胡先生介绍。

此次杭州丝绸时装展暨中老年时装展销会之前在淄博举办,在日照结束后,将移师青岛,继续为齐鲁百姓服务。

休渔期间能吃上便宜进口带鱼

今年前5个月日照口岸已进口1479.8吨

本报6月19日讯(记者 赵发宁) 18日下午,一批来自马来西亚的进口冻带鱼进入日照口岸。据介绍,该批次冻带鱼有2800箱共计26.6吨,经日照检验检疫局检验检疫合格后,将进入国内市场,市民可在休渔期间品尝到进口带鱼。

19日上午,记者跟随日照检验检疫局工作人员来到东港区两城街道的一家经贸公司。在该公司的冷冻库门口,日照检验检疫局工作人员对一批来自马来西亚进口冻带鱼进行了检验检疫。

记者看到,这批冻带鱼个头大的有七八十厘米长,十厘米宽,小的也有五六厘米长。“进口带鱼对个头大小都进行了分包,这样也方便销售。”经贸公司负责人董先生说。

“我们要对这批冻带鱼实施100%现场查验,还要对包装、标识、品质、规格、数量等进行核查,并按照进口食品风险监控计划有针对性地进行重金属、致病细菌等项目的检测,综合评定合格后方可允许使用和销售。”日照检验检疫局工作人员说。

据该公司负责人董先生介

绍,目前,正值我国休渔期,渔船都进港停捕,市场上很少有海捕鱼。“休渔期渔产品减少,这批进口的带鱼可以满足市场需求。”董先生说,今年以来,他共进口了4批次带鱼。他还介绍,这批带鱼日照市场也有销售,外省的客户也会来采购,而且进口带鱼价格比国内带鱼价格还低。

据介绍,今年1至5月,日照检验检疫局共检验检疫进口冻带鱼52批1479.8吨,同比分别增长477%,344%,占全省进口带鱼总量的43.9%,同期日照地区进口水产品31589吨。

赛福特地产“牵手”青岛海尔

本报讯 日照赛福特地产与青岛海尔的战略合作协议签字仪式,近日在岚桥锦江大酒店隆重举行。本次合作,是赛福特地产积极寻求突破,增强企业核心竞争力,加强企业品牌运营的重要战略之一。

赛福特地产是日照知名的房地产开发企业,先后开发了日照外滩、东方一品等项目。进入2014年,公司进入了高速发展期,近期将要推出的楼盘有赛福特·欧

园、赛福特·影视广场、新城里、赛福特·时空广场、赛福特·领海等,总开发建设面积近200万平米。

赛福特地产通过与全球知名企业-青岛海尔战略合作协议的签订,进行深度的资源整合,海尔先进的企业经营理念、企业文化、人才培养战略、服务意识以及先进的科技产品都将融入到赛福特房产中来,开发出更人文、更节能、更环保、更智慧的房子。(王文)

周末我们一起去南湖摘蓝莓吧

周末想摘蓝莓的朋友,快打电话报名吧!!!
齐鲁晚报与日照金秋旅行社联合推出周末摘蓝莓活动。让我们甩掉上班的疲惫,跟着我们融入大自然的怀抱中,细细的品尝蓝莓带给我们的酸甜。

蓝莓被称作水果皇后,在熬夜的同时吃些蓝莓,既提神又对眼睛有很好的保护,是熬夜看世界杯的朋友们最好的选择。

还等什么呢,一起走吧!
报名电话:0633-8305001
报名地址:日照市石臼利群广场金秋旅行社
采摘地址:南湖镇万家坪村瑞尔蓝莓园



太平人寿志愿服务队成立暨客服节开幕仪式在日照举行

6月17日上午,太平人寿日照中心支公司举行客户服务节开幕仪式,由日照市团委与太平人寿日照中心支公司共同组织成立的“太平人寿志愿服务队”同时成立,共青团日照市委副书记王法强、太平人寿山东分公司及日照中心支公司相关领导出席仪式。

据悉,太平人寿在客户服务节开幕之际成立了“太平人寿志愿服务队”,旨在激励富有爱心的员工携手

客户投入到更多的公益活动中去,在弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神的同时,将责任与爱心持之以恒地传递和延续。在为期三个月的客户服务节期间,太平人寿还将推出“荣耀85载 太平伴你行”为主题的包括公益、少儿、健康、客户关怀等系列活动,本届客服节将为太平人寿客户奉献又一次卓越体验之旅。

上市热销突破1.2万台新势代奇骏“闪击”SUV车市

“新势代奇骏,过万很平常,前三才及格”,东风日产乘用车公司副总经理任勇在新势代奇骏上市时的一席话,在SUV市场又浇了一桶油,引发行业的空前震动。东风日产上下的底气十足,以及竞争对手们如临大敌的姿态和行动,证明了任勇此言非虚。

日前,东风日产正式公布了新势代奇骏的首张成绩单:上市36天即销售12,471台。这个预料之中的数据,宣告一场由新势代奇骏主导的“闪击战”,业已席卷SUV市场。

销量、订单“闪击”,新势代奇骏开门红

作为2014年度风头无两的战略新车,新势代奇骏可谓集万千宠爱于一身,被行业、媒体和消费者寄予厚望,也让竞争对手高度紧张。作为一款极具竞争力的明星车型,新势代奇骏的火爆势所必然,东风日产

终端普现一车难求即是最好的明证。新势代奇骏火爆到何种程度,则有待于最终数据的证实。

5月初,新势代奇骏的首张成绩单新鲜出炉。自3月26日上市至4月30日,新势代奇骏累计销量达到12,471台,其中4月销量8,846台。与之同步,更让竞争对手倒抽一口凉气的是新势代奇骏在订单上的斩获。东风日产官方信息显示,新势代奇骏4月份订单超过2万份,上市以来累计订单近3万份,这是一个足以“改朝换代”的数字。

上市仅36天销量即突破1.2万台,订单近3万份,日均订单高达800份,重压之下,竞争对手纷纷采取降价促销或取消加价的针对性举措,以应对新势代奇骏的强势冲击,也让近期购车的消费者成为最大得利者。相信,随着工厂产能的逐步调整和释放,新势代奇骏销量屡创新高

指日可待。

市场表现的急速跃升,也提出了一个问题或者猜想,新势代奇骏的目标是什么?作为东风日产SUV战略不可或缺的核心车型,新势代奇骏将与途观、CR-V、RAV4等王牌车型同场竞技,格局决定结局,是满足于在TOP10之内赢得一席之地,还是革新现有版图,甚至开创一个属于自己的崭新时代,似乎一切皆有可能。

目标前三,新势代奇骏“穿越火线”

对于“存活容易,上位太难”的SUV市场,进入月销万辆俱乐部是一个不凡的成就,这意味着可以跻身中国SUV市场总销量榜的TOP10。从新势代奇骏的势头与能量来看,其月销量破万将很轻松。但从任勇“前三才及格”的豪言壮语,显然新势代奇骏有更高的志向。

中国城市SUV市场起源于2003年,并以2007年第三代CR-V上市和2010年途观国产为两大标志,建立起CR-V、途观两极统治的稳固格局。各拥杀手的两强,建立起针对市场和竞争对手的“封锁线”,也厘定了城市SUV产品力的标尺与高度。新势代奇骏若想跻身前三,必须打破CR-V、途观划定的“封锁线”。

前车可鉴,RAV4、翼虎等强力产品相继向两极格局发起冲击,却均止步于第三的位置,头两把交椅仍由途观、CR-V轮流把持。可以发现,创除品牌、营销、渠道、定位等因素,妨碍“第三极”出现的根本原因在于,这些后来者在产品力层面,仍然没有逾越途观、CR-V划定的“雷池”一步。

创领者才能开创新格局,这也正是新势代奇骏被业内广泛看好成为市场“第三极”的最主要原因。源

于日产Hi-Cross理念的新势代奇骏,身兼都市时尚SUV和硬派高性能SUV两大流派,建立起针对同区隔产品的“代差”优势,是一款划时代的城市SUV。

新势代奇骏在外观、空间、配置、油耗等方面均有出色表现,精准抓住了消费者的主流消费需求和购买决策点,18.18-26.78万元的售价区间,也让其刷新了主流城市SUV的入门标准和价值比高度。

随着国民经济水平和生活理念的提升,以及更崇尚说走就走的新势代消费者的接班,势必对城市SUV产品提出更高的要求。在此背景下,凭借先人一步的卡位布局和产品力后发优势,依托东风日产作为领军车企的战略平台,新势代奇骏将一飞冲天,颠覆两极格局并非不可能。

(通讯员:齐海艳)