

55亿元贷款助力地方经济发展

工行枣庄分行重锤发力

2014年以来,工行枣庄分行紧紧围绕市委、市政府推进“三大战役”、打造“两大高地”的总体部署,积极服务于先进制造业、文化产业、现代服务业、三农业以及战略新兴产业和西部经济隆起带相关领域客户,加大实体经济领域信贷投放力度,取得了较好的成效。截至6月22日,累计投放各类贷款55亿元,贷款余额达到

211.75亿元,有力支持地方实体经济。

在当前资金规模紧张的形势下,工行枣庄分行着力增强金融创新工作力度,坚持表内、表外业务协调发展,借助金融资产服务、融资租赁、北金所挂牌等融资方式,重点支持煤炭、精细煤化工、机床制造业等全市传统龙头支柱产业,以及锂电新能源、高新技术

等接续替代产业,推动地方经济转型升级。今年以来,累计发放公司类贷款44.59亿元,办理贸易融资业务5.46亿元。

围绕枣庄市委、市政府确定的100户成长性小企业,工行枣庄分行充分发挥“专门机构、专门人员、专门产品”的中小企业金融服务中心的优势,借助小企业经营型物业贷款、标准厂房按揭贷款

等新产品,解决中小企业担保抵押难题,着力满足中小企业中长期融资需求,今年以来,累计发放小企业贷款12.92亿元。针对当前小企业客户购置商业经营用房以及办公用房的融资需求,积极探索将试点开办小企业商用按揭贷款业务,助力中小企业做大做强。

在加大实体经济领域信贷投

放的同时,紧紧抓住广大市民住、用、行领域消费升级这一趋势,及时优化贷款品种,加大对个人家居消费、住房按揭、助业贷款和个人经营贷款、个人商用车消费贷款投放力度,今年以来,累计发放个人类贷款10.13亿元。同时,借助工银商友卡、牡丹信用卡、逸贷分期业务,全面满足广大市民各类消费资金需求。

建设银行开展“建行悦生活 邀你猜猜球”营销活动



近日,中国建设银行在全国范围内推出了“建行悦生活 邀你猜猜球”网络营销活动。本次活动从2014年6月10日开始,至7月15日结束,历时35天。活动期间,客户只要关注“中国建设银行”微信公众号,即可邀请好友一起来猜球,或登录www.ccb.com官方网站“悦生活”平台办理一笔缴费业务,

即有机会赢取IPHONE5、佳能微单、IPAD2、建行投资金条等丰盛奖品。35天时间,共配置6万份、近150万元奖品。

本次活动是中国建设银行首次开展的以微信公众号为主入口,突出微信好友、朋友圈等熟人参与的社交型网络营销活动,客户既可发起邀请好友参与猜球,也可参加好友邀请参

加的竞猜,且所有猜球结果可查询,可视性好,交互性强。本次活动参与方式灵活,门槛低,可通过移动端微信银行、手机银行、微博入口参与活动,也可通过PC端扫描二维码,点击微博链接方式参与。

据了解,建行“悦生活”生活服务缴费平台是立足于服务民生、服务社会的网络化生活

服务平台。目前,“悦生活”平台可提供生活服务、行政教育、收款还款、娱乐出行、金融理财、高校服务等7大领域36大类服务,包括水电煤缴费、移动话费、固定电话充值、信用卡还款、校园卡充值、交通罚没款缴交、彩票站点缴费、游戏点卡充值、租车、购买飞机票、电影票等,服务项目3500多项,覆盖全国300多个大中城市。“悦生活”平台准入门槛低,覆盖客户群体广泛,客户只需要拥有一张建行储蓄卡、信用卡或存折,即可轻松完成缴费支付业务。

“悦生活”是建设银行秉持以“客户为中心”服务理念的另一重要举措。未来,建设银行将持续开展服务创新,不断丰富服务内容,扩大场景应用,优化业务流程,改善客户体验,努力为客户打造轻松、时尚的生活。

什么是世界杯专属理财 收益如何



FIFA WORLD CUP
Brasil

时下巴西世界杯正在火热进行中,一些银行也借了世界杯这把“火”,在年中揽储大战中再次出招,推出世界杯专属理财产品,那么什么是世界杯专属理财,收益又如何呢?

什么是世界杯专属理财?

世界杯专属理财是指银行在世界杯期间推出的理财产品,也就是利用了“世界杯”的火热,在理财产品中植入了世界杯元素,吸引投资者购买。比如发售时间集中在凌晨的比赛时间段,有的银行选择了在揭幕战和决赛两个时间段发售,球迷朋友可以在看球的同时用网银和手机银行购买。

世界杯专属理财产品收益如何?

目前几家银行已经推出的世界杯专属理财产品购买门槛普遍在5万元以上,投资期限30天-90天不等,预期收益率也大多超过了5%,这个预期收益虽比定期储蓄高些,可是跟银行平时发售的理财产品预期收益相差无几,优点在于,购买期限只有1-3个月,适合短期内对资金无流动性需求的投资者。

比如有一笔10万元的闲钱,购买预期年化收益率6%的世界杯专属理财产品,期限三个月,到期后预期收益1500元。

购买世界杯专属理财产品要注意哪些?

跟一般的专属理财产品一样,购买世界杯专属理财产品也要看清产品说明书,认清募集期、计息日和预期收益率,一般募集期内是无利息的,所以尽量在募集期快要结束时再购买,除非产品销售火爆,短时间内有被疯抢的可能,那就要另当别论,早作准备了。

另外,预期收益率并非实际收益率,投资者要做好产品收益上下浮动的心理准备。再者前面已经提到,世界杯专属理财产品期限相对较短,比较适合短期无流动性需求的大额资金。

济宁银行助力枣庄金融

儒商卡打造惠民、便民商圈



济宁银行作为济宁市第一家总部设在济宁的股份制商业银行,借鉴前人经商之道,秉承儒家仁爱思想,造福地方百姓发行了首张银联借记卡——“儒商卡”,将卡开户费、年费、本异地ATM跨行取款费等十七项费用全部免除,

成为众多工薪阶层的理财首选。

据济宁银行枣庄分行工作人员介绍,儒商卡不仅针对异地ATM跨行取款免费,还具有定活自转、利率上浮等优势。客户只需办理一张儒商卡,存入款项,济宁银行的核

心系统就会根据客户的存款情况,自动将超过2000元的存款按照1000的整数倍进行处理登记,客户可随时随地支取,不受任何影响。同时,客户使用存入的资金,济宁银行核心系统根据客户资金存入的时间长短,分别按三个月、六个月、一年、二年、三年、五年相应的定期存款利率计息;存款时间超过三个月不足半年,按三个月定期利率计息;半年以上不足一年,按半年定期利率计息;一年以上不足两年,按一年定期利率计息;两年以上不足三年,按二年定期利率计息;三年以上不足五年,按三年定期利率计息;满五年按五年定期利率计息,实现了客户活期存款的定期收益。

“客户使用卡内存款时,银行根据客户资金的存款时间,先使用最近存入的资金,让客户前期的存款享受较高

档次的利率,真正实现了利息收入最大化。”银行工作人员介绍说,现在银行已经开设二维码,广大客户只要一扫微信就可以了解最新产品动态,及银行的最新活动。

具体免费项目如下:

- 1.儒商卡年费
- 2.儒商卡开户费
- 3.儒商卡工本费
- 4.持卡手续费
- 5.小额账户管理费
- 6.儒商卡挂失费
- 7.密码挂失服务费
- 8.本地ATM跨行取款费
- 9.异地ATM跨行取款费
- 10.ATM跨行查询费
- 11.ATM转账(系统内)服务费
- 12.“柜面通”存取款手续费
- 13.定活自转服务费
- 14.代收代付服务费
- 15.个人贷款服务费
- 16.消费手续费
- 17.短信通知服务费

济宁银行“微贷宝”服务小微

2014年5月以来,围绕枣庄市第三届“小微企业金融服务宣传月”主题,济宁银行深入基层,为个体商户、小私营业主上门服务,助其解决贷款难题。

“微贷宝”是济宁银行小微贷款的核心产品。凭借其旗下——工贸通、商贸通、速贷

通、路路通和惠农宝等五款系列产品“便捷、高效、无抵押”的独特优势,受到了大量个体工商户、小私营业主的欢迎”。在宣传活动中,银行工作人员除了广泛发送宣传单页,还积极的通过业务宣讲会的方式面对面地向广大商户讲解儒商卡

和小微贷款的特点和优势,有力地推动了济宁银行小微信贷业务在枣庄地区的发展,极大提高了济宁银行的社会认知度。

“小微企业金融服务宣传月”活动是枣庄市银监分局与枣庄市银行业协会深入贯彻落

实银监会相关要求,加大对实体经济支持力度,促进全市经济健康持续发展的重要举措之一。为此,济宁银行枣庄分行高度重视,在第三届小微企业金融服务集中宣传日上,设置宣传展板、宣传台摆放宣传资料,为市民带去“身边”的银行。