

时光匆匆,当你伸手去拦截时,它却悄悄地从指边溜掉了。大学生活就如这流水般缓缓而又匆匆地流淌着到了她的尽头,留给我们的,是无尽的感慨。

毕业了,面对那些爱情,友情,还有眷恋的校园,你是不是还有很多的话要说,是不是还有很多的心愿没有实现……

2013年,全国高校应届毕业生达到699万,被称为最难就业年。2014年,全国高校毕业生的数量达到727万,又增加了28万,可谓更难就业年。

而具有讽刺意味的是,很多地方并不缺少工作岗位,珠三角和长三角等繁荣地区多年来一直抱怨劳动力短缺。但是,在家长心目中,那些又苦又累、报酬又低的工厂工作不适合他们手握大学文凭的孩子。多数大学毕业生仍然瞄准政府部门、国有企业和大城市里的跨国公司,但这些单位招收的人数却在不断减少。

在最难就业季面前,有些人选择读研、读博,其中不乏追求学术深造的意义,但谁又能保证其中一部分学子没掺杂一丝躲避现实的无奈。

在大家忙于升本、考研、读博、投简历、面试之时,一部分毕业生选择了创业。初次创业,经验、资金或许成为90后们发展的制约瓶颈,但凭借一股敢为人先的闯劲与韧劲,他们的创业路程艰难但也不乏精彩。

“自己创业,自己赚钱”,1992年出生的刘程拿着自己上学时兼职所攒下的钱,创立了一家自己的公司——青岛程曦旅游咨询有限公司。

大学临时改专业,卖过保险卖过房,最终还是走上创业的路。创业的艰难是她没想到的,但是她希望,自己的事业就像公司的名字一样前程无限光明。



90后创业女孩

因为喜爱,所以执着

本报记者 秦昕

1 大学临时改专业,就是因为喜爱旅游

来自淄博的刘程2011年考入了潍坊职业学院,当时和家长的讨论下,报考了文秘专业。但是活泼好动的她对文秘专业并没有多大的兴趣,“专业是妈妈选的,她认为女孩就应该文静静地做份稳当的职业。而且文秘专升本的几率比较大,妈妈希望我还是拿个本科文凭比较好,这样比较好找工作。”就这样在家长的安排下,开始了刘程学习文秘的大学生活。

刚开学的几天里,和文秘一起上公开课的还有一个专业,那就是旅游管理专业。对于文秘没有太多兴趣的她被旅游管理课本的内容吸引,于是她便自作主张,转专业。

就这样,在大学开始的没几天后,刘程成了旅游管理专业中的一员。

对于旅游,她知道的并不多,出去玩这就是刘程对旅游最初的认识,“不论在假期还是周末,有时间就会和

朋友一起出去玩,假期也会和家长一起出去旅行。”

不善于操心的她最喜欢的就是跟团出游,“这样不仅能够游山玩水,而且会认识很多的朋友。”跟团出游的经历对于她之后的学习有一定的“实际操作”的经验。

大学生活过去了一年多,在一次和妈妈聊天中,刘程告诉妈妈由于要考导游资格证,接下来的一段时间会比较

忙。好奇的妈妈纳闷,学习文秘专业为什么要考导游资格证,这时候刘程才告诉妈妈自己早已经转专业开始学习旅游了。原来上学一年多,妈妈一直被蒙在鼓里,并不知道刘程已经自行转专业了。

得知消息的妈妈并没有感到太大的吃惊,刘程说,“从小我就擅长自己决定事情,妈妈对我自作主张都已经习惯了。”

2 干过保险卖过楼,最终拾起老本行

为了证明自己,大三实习期还没开始,刘程就张罗着开始找工作。说起最开始的工作经验,那是在她上大二的时候。

当时潍坊一家旅行社正在招聘实习导游,于是刘程就报名参加了实习。由于潍坊的景点较少,实习的工作就是带团去外地旅行,也就是行业所称的全陪。

第一次去的地方是沂水温泉,来回一天的时间都跟着旅行团,整天下来才给了30块钱,这算是刘程第一次赚钱,同时也给她留下了非常深刻的印象。

由于旅行团人员较多,旅行景点的人也比较多,每人分的小柜不够用的,没有经验的她让大家自行分组,五人一组。没想到的是最后很多游客没有

小柜,只有早抢到钥匙的游客才有,这让她非常抓狂。“原本认为大家能相互帮助一下,没想到各自想着各自的,非常不能体谅到做导游的工作。”刘程说,看到游客的笑脸是她工作的最大动力,只要游客能对她工作表示满意,再苦再累也都值得。

经过了第一次的工作经验,刘程对原本喜欢的工作热情一下降了不

少。于是当大三实习的时候,她选择了多份工作,做过幼儿园教师、卖过房子、跑过保险,只要她觉得能赚钱的工作她都曾尝试过,“以前听说卖房子很快能赚上万,才去卖房子,”但是最终的结果都令她不太满意。

重新拾起所学专业,成为了她最终的目标。于是她来到了青岛,这座有她男朋友,有旅游业的城市。

3 女孩该做安稳的事,创业家人极力反对

刚来青岛做导游一干就是半年,在这半年中,程不断地深入了解旅行社的工作,再加上在学校中创业大赛的经验,让她萌生了开旅行社的想法。

于是在她还有半年才毕业的2014年1月8日,刘程在青岛胶州注册了一家自己的公司,青岛程曦旅游咨询有限公司,她希望自己事业就像公司

的名字一样前程无限光明。

成立一个旅游咨询公司,这并不是刘程最初的理想,但是成立旅行社超过30万资金让她想都不敢想。由于创立旅游咨询公司只需要三千元的启动资金,这才让刘程有了进一步的想法。

程程就把自己创业的想法告诉了家里,没想到的是遭到家人的极力反

对。父亲是国企职工,母亲是公务员,对于这样一个家庭出身的姑娘,家长希望她能够找到一份安稳而文静的工作,创业对于家长来说是件不着边的事。

有了自己的目标,虽然遭到家人的反对,但是程程依然创办了自己的公司,在她认为像长辈一样一辈子做

一件事情并不是她想要的生活。

在创办公司之后,公司的经营完全超出了刘程的想象,“自己办公司,和当初看到别人经营公司完全是两码事。”刘程说,刚开始的时候,他们只能介绍旅行路线,到后来推荐到旅行社,刘程经历了到开始创业的艰辛。

4 “未来创业的道路尽力走好”

刚开始,很少有人前来咨询报名,到后来有不少人前来咨询,但是没有宣传单页的情况,刘程说,“旅行地的单页都是由景点来提供,但是景点完全不知道有这么一家旅行公司,为客户提供旅行路线只能通过打印纸张,看着人家都是红红绿绿的彩页,档次一下子就差很多,很少再有顾客过来的。”

本来创业就不被家人看好,开始创业又屡屡碰壁,虽然开始创业是辛苦的,但是好强的刘程从不会对家里人要一分钱的赞助。有的时候爸妈打电话了解情况,即使是吹牛,也要让家人知道她过得很好,从来不会说一个苦字,报喜不报忧成了她一贯的做法。

慢慢的,刘程通过各种努力经营

着整个公司,看到公司慢慢走向正规,创业也得到了家人的同意,这个在家长眼中长不大的姑娘,终于能自己创立一番事业。

自己创业对于刘程来说,好与坏都是一个人的事情,没有合伙人,没有家长支持,班主任刘老师成了她最大的精神支柱。对于不从事旅游行业的父母,创

业的很多问题都不懂,她只能找到老师去咨询。

无论在工作上、生活上,刘老师就像程程的妈妈一样照顾着她,帮她分析创业的道路,为她解决创业道路上的困难,“刘老师是我最感谢的人。”刘程说,她非常庆幸,在她这个年纪碰到刘老师这样的引路人。